

**MULTIMEDIA POLSKA Sp. z o.o.
(dawniej Multimedia Polska S.A.)**

Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia
31 grudnia 2020 roku wraz ze sprawozdaniem z badania niezależnego
biegłego rewidenta

Spis Treści

Rachunek Zysków i Strat	5
Sprawozdanie z Całkowitych Dochodów	6
Bilans na dzień 31 grudnia 2020 roku	7
Rachunek Przepływów Pieniężnych za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku	8
Sprawozdanie ze Zmian w Kapitałach Własnych	9
Sprawozdanie ze Zmian w Kapitałach Własnych	9
za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku	9
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające	10
1 Informacje ogólne	10
2 Identyfikacja sprawozdania finansowego	10
3 Skład Zarządu Spółki	11
4 Zatwierdzenie sprawozdania finansowego	11
5 Inwestycje Spółki	11
6 Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach	11
6.1 Profesjonalny osąd	11
6.2 Niepewność szacunków	13
7 Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego	14
7.1 Oświadczenie o zgodności	16
7.2 Waluta funkcjonalna i waluta sprawozdania finansowego	16
8 Korekta błędów	16
9 Zmiana szacunków	16
10 Stosowane standardy rachunkowości	16
11 Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie	16
11.1 Nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów, jakie zostały już wydane przez RMSR i zatwierdzone przez UE, ale jeszcze nie weszły w życie	17
11.2 Nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów wydane przez RMSR, ale jeszcze niezatwierdzone do stosowania w UE	17
12 Istotne zasady (polityka) rachunkowości	18
12.1 Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej	18
12.2 Rzeczowe aktywa trwałe	18
12.3 Leasing	19
12.4 Utrata wartości niefinansowych aktywów trwałych	22
12.5 Koszty finansowania zewnętrznego	22
12.6 Wartość firmy	22
12.7 Aktywa niematerialne	23
12.7.1 Inne aktywa niematerialne	23
12.8 Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach	25
12.9 Połączenia prawne z jednostką zależną	25
12.10 Aktywa finansowe	25
12.11 Kompensowanie aktywów finansowych i zobowiązań finansowych	26
12.12 Utrata wartości aktywów finansowych	27
12.13 Pochodne instrumenty finansowe i zabezpieczenia	27
12.14 Zapasy	28
12.15 Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	28

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
(w tysiącach PLN)

12.16	Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	29
12.17	Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne	29
12.18	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	29
12.19	Modyfikacja zobowiązań finansowych i zmiana oczekiwanych przepływów pieniężnych z zobowiązań finansowych.....	30
12.20	Rezerwy	30
12.21	Świadczenia pracownicze	31
12.22	Przychody.....	31
12.23	Podatki	34
13	Aktywa, koszty i zobowiązania z tytułu umów z klientami	36
14	Przychody i koszty.....	37
14.1	Przychody ze sprzedaży	37
14.2	Pozostałe przychody operacyjne	37
14.3	Pozostałe koszty operacyjne	37
14.4	Przychody finansowe.....	37
14.5	Koszty finansowe	38
15	Podatek dochodowy	38
15.1	Obciążenie podatkowe.....	38
15.2	Uzgodnienie efektywnej stawki podatkowej.....	39
15.3	Odroczony podatek dochodowy.....	40
16	Majątek socjalny oraz zobowiązania ZFŚS.....	41
17	Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty	41
18	Rzeczowe aktywa trwałe	42
19	Leasing	44
19.1	Spółka jako leasingobiorca.....	44
19.2	Należności z tytułu leasingu operacyjnego – Spółka jako leasingodawca.....	45
20	Nieruchomości inwestycyjne	45
21	Aktywa niematerialne	46
21.1	Wartość firmy	46
21.2	Aktywa niematerialne.....	47
21.3	Utrata wartości aktywów niefinansowych	48
22	Aktywa finansowe.....	48
23	Należności długoterminowe.....	49
24	Rozliczenia międzyokresowe (aktywa).....	49
25	Świadczenia pracownicze.....	49
25.1	Program motywacyjne na bazie akcji.....	49
25.2	Świadczenia emerytalne oraz inne świadczenia po okresie zatrudnienia.....	50
26	Zapasy	50
27	Należności z tytułu dostaw i usług, aktywa z tytułu umów z klientami oraz pozostałe należności	51
28	Pozostałe aktywa finansowe	51
29	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	51
30	Kapitał podstawowy i kapitały zapasowe/rezerwowe	52
30.1	Kapitał podstawowy	52
30.2	Kapitał zapasowy oraz pozostałe kapitały rezerwowe.....	53
30.3	Niepodzielony zysk i ograniczenia w wypłacie dywidendy.....	54
31	Zadłużenie	54
32	Dłużne papiery wartościowe.....	55
33	Rezerwy.....	55

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
(w tysiącach PLN)

34	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe	56
34.1	Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (krótkoterminowe)	56
34.2	Rozliczenia międzyokresowe (pasywa)	57
35	Zobowiązania warunkowe	57
35.1	Sprawy sądowe	59
35.2	Rozliczenia podatkowe	59
35.3	Zużyty sprzęt elektryczny i elektroniczny	59
35.4	Usługa powszechna	60
36	Przyszłe oraz warunkowe zobowiązania inwestycyjne	62
37	Przyczyny występowania różnic pomiędzy bilansowymi zmianami niektórych pozycji oraz zmianami wynikającymi z rachunku przepływów pieniężnych	62
38	Informacje o podmiotach powiązanych	63
38.1	Podmiot o znaczącym wpływie na Spółkę	63
38.2	Akcje Spółki będące w posiadaniu członków Zarządu i Rady Nadzorczej	63
38.3	Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty	64
38.4	Pożyczki udzielone członkom Zarządu i Rady Nadzorczej	64
38.5	Inne transakcje z udziałem członków Zarządu i Rady Nadzorczej	64
38.6	Wynagrodzenie wyższej Kadry kierowniczej Spółki	64
38.7	Udziały wyższej Kadry kierowniczej w programie akcji pracowniczych	65
38.8	Transakcje z jednostkami zależnymi	65
38.8.1	Warunki transakcji z jednostkami w Grupie	66
38.8.2	Gwarancje kredytów i obligacji i innych zobowiązań	69
38.8.3	Pożyczki udzielone jednostkom zależnym	70
38.8.4	Pożyczki otrzymane od jednostek zależnych	70
38.8.5	Sprzedaż/nabycie udziałów, zorganizowanej części przedsiębiorstwa, likwidacja przedsiębiorstwa	71
38.8.6	Otrzymane dywidendy	71
38.8.7	Otrzymane i przekazane darowizny	71
38.9	Transakcje z pozostałymi podmiotami powiązаныmi	71
38.9.1	Pożyczki udzielone pozostałym podmiotom powiązаныm	72
38.9.2	Obligacje wyemitowane przez podmioty powiązane, nabyte przez Spółkę	73
38.9.3	Poręczenia udzielone na zabezpieczenia zobowiązań podmiotów powiązanych	74
38.9.4	Wypłaty z zysku	74
39	Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej	74
40	Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym	74
40.1	Ryzyko stopy procentowej	74
40.2	Ryzyko walutowe	76
40.3	Ryzyko kredytowe	77
40.4	Ryzyko związane z płynnością	78
41	Wartość bilansowa i godziwa instrumentów finansowych	79
42	Zarządzanie kapitałem	79
43	Instrumenty finansowe	80
44	Struktura zatrudnienia	80
45	Zdarzenia następujące po dniu bilansowym	81

Rachunek Zysków i Strat za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku

		Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
	Nota		
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży abonenckiej i międzyoperatorskiej		597 173	598 711
Pozostałe przychody ze sprzedaży		24 096	15 717
Przychody ze sprzedaży	14.1	621 269	614 428
Amortyzacja		239 169	241 375
Zużycie materiałów		22 814	23 319
Usługi obce		235 791	234 028
Podatki i opłaty		25 599	28 642
Wynagrodzenia		46 393	83 467
Pozostałe świadczenia pracownicze		6 457	7 528
Pozostałe koszty		3 309	3 794
Wartość sprzedanych materiałów i towarów		8 642	7
Koszty działalności podstawowej		588 174	622 160
Zysk/ (strata) brutto ze sprzedaży		33 095	(7 732)
Pozostałe przychody operacyjne	14.2	8 928	11 429
Pozostałe koszty operacyjne, w tym:	14.3	5 472	16 003
<i>Straty z tytułu utraty wartości należności i aktywów z tytułu umów z klientami</i>		2 829	9 134
Zysk/ (strata) z działalności operacyjnej		36 551	(12 306)
Przychody finansowe, w tym:	14.4	4 590	21 989
<i>Przychody odsetkowe</i>		4 476	21 348
Koszty finansowe	14.5	50 900	150 487
Zysk/ (strata) brutto		(9 759)	(140 804)
Podatek dochodowy	15	5 465	(4 810)
Zysk/ (strata) netto z działalności kontynuowanej		(15 224)	(135 994)
Działalność zaniechana			
Zysk/ (Strata) za rok obrotowy z działalności zaniechanej		-	-
Zysk/ (strata) netto za rok obrotowy		(15 224)	(135 994)

**Sprawozdanie z Całkowitych Dochodów
za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku**

	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Zysk/ (strata) netto za okres	(15 224)	(135 224)
Inne całkowite dochody	-	-
Zabezpieczenia przepływów pieniężnych	-	-
Zysk/ (strata) netto z wyceny instrumentów dłużnych wycenianych w wartości godziwej przez inne całkowite dochody	-	-
Zyski (straty) aktuarialne z tytułu programów określonych świadczeń emerytalnych	-	-
Podatek dochodowy dotyczący innych całkowitych dochodów	-	-
Inne całkowite dochody netto	-	-
Całkowity dochód/(strata) za okres	(15 224)	(135 224)

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.)
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
(w tysiącach PLN)

Bilans na dzień 31 grudnia 2020 roku

	Nota	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	18	72 254	97 546
Rzeczowe aktywa trwałe	18	746 590	831 810
Wartość firmy	21.1	180 516	180 516
Aktywa niematerialne	21.2	71 198	98 679
Akcje i udziały w jednostkach zależnych	22	30 701	33 507
Pozostałe aktywa finansowe, w tym:	22	0	338 364
<i>Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej</i>	22	0	0
<i>Aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie</i>	22	0	338 364
Należności długoterminowe	23	1 744	511
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	15.3	40 734	45 006
Rozliczenia międzyokresowe	24	185	97
		1 143 922	1 626 036
Aktywa obrotowe			
Zapasy	26	1 130	2 283
Należności z tytułu podatku dochodowego		0	1 190
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	27	45 984	51 745
Aktywa z tytułu umów z klientami	27	19 865	3 832
Pozostałe aktywa finansowe, w tym:	28	0	36 482
<i>Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej</i>		0	0
<i>Aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie</i>		0	36 482
Rozliczenia międzyokresowe	24	2 418	1 817
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	29	78 794	46 127
		148 191	143 476
SUMA AKTYWÓW		1 292 113	1 769 512
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał podstawowy	30	91 765	91 765
Pozostałe kapitały rezerwowe		240 491	240 491
Zyski zatrzymane/ (niepokryte straty)		(466 654)	(451 430)
Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		-	-
Kapitał własny ogółem		(134 398)	(119 174)
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu leasingu	19.1	48 141	71 033
Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki, inne	31,19	1 200 552	1 354 145
Rezerwy	33	695	569
Przychody przyszłych okresów	34.2	92	203
		1 249 480	1 425 950
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu leasingu	19.1	26 596	27 900
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	34.1	78 191	126 584
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		102	-
Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki, inne	31,19	62 155	249 024
Zobowiązania z tytułu umów z klientami		1 112	1 051
Rozliczenia międzyokresowe	34.2	2 981	45 540
Rezerwy	33	5 674	12 410
Przychody przyszłych okresów	34.2	220	227
		177 031	462 736
Zobowiązania razem		1 426 511	1 888 686
SUMA PASYWÓW		1 292 113	1 769 512

Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające załączone do sprawozdania finansowego na stronach od 11 do 77 stanowią jego integralną część

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 (w tysiącach PLN)

Rachunek Przepływów Pieniężnych za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku

	Nota	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk brutto		(9 759)	(140 804)
Korekty o pozycje:		224 493	375 595
Amortyzacja		239 169	241 375
Odsetki i dywidendy, netto		40 566	69 138
(Zysk)/ strata z tytułu różnic kursowych		-	-
(Zysk)/ strata na działalności inwestycyjnej		(237)	(103)
Zmiana stanu należności	37	4 202	7 305
Zmiana stanu zapasów		1 152	(483)
Zmiana stanu zobowiązań z wyjątkiem kredytów i pożyczek	37	(15 515)	(1 885)
Zmiana stanu aktywów z tytułu umów z klientami		(900)	(1 346)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu umów z klientami		62	49
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	37	(42 786)	25 832
Zmiana stanu rezerw		(4 721)	5 707
Podatek dochodowy zapłacony	15	100	(22 677)
Pozostałe korekty		3 401	52 683
- sprzedaż środków trwałych w budowie		-	-
- likwidacja środków trwałych		169	372
- aktualizacja wartości środków trwałych i inwestycji		3 238	4 450
- prowizje finansowe		158	37 407
- poręczenia		0	10 454
- pozostałe		(164)	-
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		214 734	234 791
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych		577	330
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych oraz zorganizowanej części przedsiębiorstwa		(152 615)	(174 386)
Dywidendy otrzymane i udziały w zyskach (podział majątku)		16	152
Odsetki i prowizje otrzymane		10 107	602
Spłata udzielonych pożyczek		368 702	2 947
Udzielenie pożyczek		-	(1 600)
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		226 787	(171 955)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wykup dłużnych papierów wartościowych			
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu		(22 858)	(23 197)
Spłata odsetek od zobowiązań z tytułu leasingu		(4 777)	(5 769)
Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek/kredytów		1 203 426	79 500
Spłata pożyczek/kredytów		(1 531 629)	(37 188)
Odsetki i prowizje zapłacone, koszty poręczeń		(53 016)	(91 111)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		(408 854)	(77 765)
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		32 667	(14 929)
Środki pieniężne na początek okresu		46 127	61 056
Zysk/(strata) z tytułu wyceny środków pieniężnych w walutach obcych		-	-
Środki pieniężne na koniec okresu		78 794	46 127

Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające załączone do sprawozdania finansowego na stronach od 11 do 77 stanowią jego integralną część

Sprawozdanie ze Zmian w Kapitałach Własnych za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Akcje własne	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane/ niepokryte straty	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	Razem
Na dzień 1 stycznia 2020 roku	91 765	-	-	240 491	(451 430)	-	(119 174)
Całkowite dochody za okres	-	-	-	-	(15 224)	-	(15 224)
Na dzień 31 grudnia 2020 roku	91 765	-	-	240 491	(466 654)	-	(134 398)

Sprawozdanie ze Zmian w Kapitałach Własnych za rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Akcje własne	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane/ niepokryte straty	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	Razem
Na dzień 1 stycznia 2019 roku	91 765	-	-	240 491	(315 436)	-	16 820
Całkowite dochody za okres	-	-	-	-	(135 994)	-	(135 994)
Pozostałe zwiększenia/(zmniejszenia)	-	-	-	-	-	-	-
Na dzień 31 grudnia 2019 roku	91 765	-	-	240 491	(451 430)	-	(119 174)

Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające

1 Informacje ogólne

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) („Spółka”) została utworzona Aktem Notarialnym z dnia 21 czerwca 1991 roku. W dniu 1 sierpnia 2005 roku, zgodnie z postanowieniem Sądu Rejonowego Gdańsk – Północ VIII Wydziału Gospodarczego, Spółka zmieniła formę prawną ze spółki z ograniczoną odpowiedzialnością na spółkę akcyjną i od tego dnia występowała w obrocie gospodarczym jako Multimedia Polska S.A.

Siedziba Spółki mieści się w Gdyni, ul. Tadeusza Wendy 7/9. Spółka jest wpisana do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS 0000861530. Spółce nadano numer statystyczny REGON 190007345.

Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Podstawowym przedmiotem działania Spółki jest świadczenie usług w szeroko rozumianym zakresie telekomunikacji, a w szczególności usług radia i telewizji, internetu i telefonii stacjonarnej w systemach telewizji kablowej.

W dniu 3 listopada 2011 roku Spółka otrzymała uchwałę Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., w sprawie wykluczenia, z dniem 8 listopada 2011 roku, z obrotu giełdowego na Głównym Rynku GPW akcji Spółki oznaczonych kodem PLMLMDP00015, podjętą w związku z decyzją Komisji Nadzoru Finansowego w sprawie udzielenia Spółce zezwolenia na przywrócenie akcjom Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) formy dokumentu.

Do dnia 30 stycznia 2020 roku Spółka była podmiotem dominującym Grupy Multimedia Polska („Grupa”).

W dniu 31 stycznia 2020 roku akcjonariusze Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) zawarli z Vectra S.A. przyrzeczoną umowę sprzedaży akcji. Spółka Vectra S.A. stała się spółką dominującą wobec Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.)

Od dnia 31 stycznia Spółka Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) oraz zależne od niej spółki stały się częścią Grupy Vectra S.A. („Grupa”).

W dniu 30 września 2020 roku Sąd Rejonowy Gdańsk – Północ w Gdańsku Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego wydał postanowienie o przekształceniu Multimedia Polska S.A. w Multimedia Polska Sp. z o.o. W związku ze wskazanym przekształceniem, z datą wydania przez sąd powyższego postanowienia, wszelkie prawa i obowiązki, które dotychczas wiązały Multimedia Polska S.A. pozostały w mocy i wiążą Multimedia Polska Sp. z o.o. Przekształcenie Multimedia Polska S.A. w Multimedia Polska Sp. z o.o. zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych nastąpiło na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Multimedia Polska S.A. podjętej w dniu 2 września 2020 roku, w związku z planem przekształcenia przyjętym przez Zarząd Multimedia Polska S.A. w dniu 29 lipca 2020 roku.

2 Identyfikacja sprawozdania finansowego

Niniejsze sprawozdanie finansowe Spółki Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) obejmuje okres od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 grudnia 2019 roku oraz dane na dzień 31 grudnia 2019 roku, które były przedmiotem badania przez biegłego rewidenta.

Rachunek zysków i strat i sprawozdanie z całkowitych dochodów oraz noty do rachunku zysków i strat i do sprawozdania z całkowitych dochodów obejmują dane za okres od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 1 grudnia 2020 roku oraz zawiera dane porównawcze za okres od dnia 1 stycznia 2019 roku do dnia 1 grudnia 2019 roku. Dane porównywalne były przedmiotem badania przez biegłego rewidenta.

3 Skład Zarządu Spółki

W skład Zarządu Spółki na dzień 31 grudnia 2020 roku wchodził:

Jan Wojciech Piotrowski – Prezes Zarządu.
Pan Tomasz Żurański – Wiceprezes Zarządu
Pan Bogdan Jan Paszkowski – Członek Zarządu
Pani Aleksandra Maria Zaniewicz – Członek Zarządu

W ciągu okresu sprawozdawczego skład Zarządu Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) zmienił się.

W dniu 31 stycznia 2020 roku ze stanowiska Prezesa Zarządu został odwołany Pan Andrzej Rogowski.

W dniu 31 stycznia 2020 roku na stanowisko Prezesa Zarządu został powołany Pan Jan Wojciech Piotrowski.

W dniu 31 stycznia 2020 roku na stanowisko Członka Zarządu zostali powołani: Pan Tomasz Żurański oraz Pan Bogdan Jan Paszkowski.

W dniu 10 lutego 2020 roku na Członka Zarządu została powołana Pani Aleksandra Maria Zaniewicz.

W dniu 10 lutego 2020 roku do pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu został powołany Pan Tomasz Żurański.

Do dnia zatwierdzenia niniejszego śródrocznego sprawozdania finansowego skład Zarządu Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) nie uległ zmianie.

4 Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd.

5 Inwestycje Spółki

Spółka posiada inwestycje w następujących jednostkach zależnych:

	Nazwa jednostki	Siedziba	Rodzaj działalności	Udział w kapitale	
				31.12.2020	31.12.2019
1	Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	Gdynia, ul. T.Wendy 7/9	- produkcja filmów i nagrań video	99,97%	99,97%
2	Telewizja Kablowa Brodnica Sp. z o.o.	Gdynia, ul. T.Wendy 7/9	- wykonywanie pozostałych instalacji budowlanych	94,12%	94,12%
3	Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	Gdynia, ul. T.Wendy 7/9	- stosunki międzyludzkie (public relations) i komunikacja	100%	100%
4	Multimedia Wschód Sp. z o.o.	Gdynia, ul. T.Wendy 7/9	- usługi telekomunikacyjne	100%	100%
5	Stream Investment Sp. z o.o.	Warszawa, ul. Koszykowa 61B	- w spółce planowane jest przypisanie nowych funkcji w obrębie Grupy; Spółka nie prowadzi działalności telekomunikacyjnej	100%	100%
6	Multimedia Polska Biznes S.A.	Warszawa, ul. Koszykowa 61B	- usługi z zakresu telefonii, transmisji danych, innych usług telekomunikacyjnych	100%	100%

Na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2019 roku udział w ogólnej liczbie głosów posiadany przez Spółkę w podmiotach zależnych był równy udziałowi Spółki w kapitałach tych jednostek. Spółka nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego na podstawie zwolnienia określonego w art. 56 ust 2 oraz ust. 2a Ustawy o Rachunkowości.

6 Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

6.1 Profesjonalny osąd

Sporządzenie sprawozdania finansowego Spółki wymaga od Zarządu dokonania osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz

ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować istotne korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości Zarząd dokonał następujących osądów, które mają największy wpływ na przedstawiane wartości bilansowe aktywów i zobowiązań.

Ujmowanie przychodów:

Przychody ze sprzedaży obejmują:

- przychody z tytułu sprzedaży usług dla abonentów (w tym: sprzedaż pakietów usług konwergentnych),
- przychody z tytułu sprzedaży sprzętu,
- przychody ze sprzedaży międzyoperatorskiej,
- pozostałe przychody ze sprzedaży.

Przy sprzedaży wielu produktów i usług Spółka ocenia wszystkie dobra i usługi przyrządzone w umowie w celu identyfikacji, czy stanowią one odrębne zobowiązania do wykonania świadczenia, tj. zobowiązania niezależne od siebie nawzajem. Sprzedaż sprzętu i usługi telekomunikacyjne w ofertach pakietowych są odrębnymi zobowiązaniami do wykonania świadczenia.

Wynagrodzenie za ofertę pakietową (tj. cena transakcyjna) jest przypisywane do odrębnych zobowiązań do wykonania świadczenia (np. sprzedaży sprzętu i sprzedaży usługi/pakietu usług konwergentnych) i są rozpoznawane jako przychody, gdy dane zobowiązanie jest spełnione (tj. gdy kontrola nad dobrem lub usługą jest przekazywana do klienta). Z reguły, cena transakcyjna jest to kwota wynagrodzenia, która zgodnie z oczekiwaniem Spółki będzie jej przysługiwać w trakcie założonego wymagalnego okresu umowy. Założony wymagalny okres umowy jest to okres, który jest wymagalny w wyniku zapisów umownych lub praktyki biznesowej.

Przypisanie ceny transakcyjnej do różnych zobowiązań do wykonania świadczenia jest dokonywane w celu odzwierciedlenia kwot, do których zgodnie z oczekiwaniem Spółki jest ona uprawniona w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług do klienta.

Podczas ustalania indywidualnej ceny sprzedaży zobowiązania do wykonania świadczenia w pierwszej kolejności określone jest, czy istnieje specyficzna dla Spółki obserwowalna cena dobra lub usługi, tj. cena, gdy Spółka sprzedaje dobro lub usługę oddzielnie w podobnych okolicznościach i podobnym klientom. W przypadku braku obserwowalnej ceny sprzedaży, inne metody szacowania wartości zobowiązania powinny zostać użyte.

Spółka rozpoznaje salda z tytułu umów w przypadku takich umów, w których moment, kiedy Spółka nabywa prawo do otrzymania wynagrodzenia nie pokrywa się z momentem, w którym spełnione zostaje zobowiązanie do wykonania świadczenia. Składnik aktywów z tytułu umowy odpowiada prawu Spółki do otrzymania wynagrodzenia w zamian za dobra lub usługi, które zostały przekazane klientom Spółki. Składnik aktywów z tytułu umowy jest rozpoznawany w dacie rozpoczęcia umowy, o ile zachodzi taka potrzeba. Zazwyczaj wyceniany jest jako suma udzielonych rabatów i upustów odzyskanych w poszczególnych miesiącach w czasie trwania założonego wymagalnego okresu umownego. Zobowiązanie z tytułu umowy reprezentuje kwoty zafakturowane przez Spółkę przed przekazaniem klientom dóbr i/lub usług przyrzeczonych w umowie. Taka sytuacja występuje zazwyczaj w przypadku przedpłat za dobra i usługi, które nie zostały jeszcze przekazane klientom.

Spółka dokonuje również osądu w zakresie klasyfikacji kosztów wynagrodzeń personelu wybranych działów jako kosztu pozyskania umowy. Aktywo związane z kosztami pozyskania umowy jest prezentowane jako element Aktywów niematerialnych.

Klasyfikacja umów leasingowych:

Leasing – Spółka jako leasingobiorca

Osądy dotyczące leasingu, gdzie Spółka jest leasingobiorcą, w obszarach takich jak stwierdzenie, czy umowa zawiera leasing, umowy na czas nieokreślony, wykorzystanie opcji przedłużenia lub skrócenia okresu leasingu zostały przedstawione w nocie 12.3. „MSSF 16 *Leasing*”.

Leasing – Spółka jako leasingodawca

Spółka jako leasingodawca dokonuje klasyfikacji leasingu jako operacyjnego lub finansowego w oparciu o ocenę, w jakim zakresie ryzyko i korzyści z tytułu posiadania przedmiotu leasingu przypadają w udziale leasingodawcy, a w jakim leasingobiorcy. Ocena ta opiera się na treści ekonomicznej każdej transakcji.

Klasyfikacja nabycia jednostki stowarzyszonej

W przypadku gdy nabycie kontroli nad spółką następuje w wyniku kilku transakcji, wówczas sposób ich ujęcia zależy od oceny stopnia ich powiązania ze sobą.

6.2 Niepewność szacunków

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym. Spółka przyjęła założenia i szacunki na temat przyszłości na podstawie wiedzy posiadanej podczas sporządzania sprawozdania finansowego. Występujące założenia i szacunki mogą ulec zmianie na skutek wydarzeń w przyszłości wynikających ze zmian rynkowych lub zmian nie będących pod kontrolą Spółki. Takie zmiany są odzwierciedlane w szacunkach lub założeniach w chwili wystąpienia.

- Utrata wartości w odniesieniu do wartości firmy

Spółka przeprowadza testy na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Spółka przeprowadziła test na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy, powstałej w wyniku nabycia i połączeń jednostek gospodarczych (nota 21.3). Przeprowadzony test obejmował wszystkie aktywa operacyjne netto Spółki i nie wykazał potrzeby dokonania odpisu z tytułu utraty wartości. Tym samym nie było przesłanek do stwierdzenia utraty wartości firmy.

Odpis z tytułu utraty wartości jest rozpoznawany, jeżeli na dzień przeprowadzenia testu wartość odzyskiwana (wartość użytkowa) ośrodka generującego przepływy (włączając wartość firmy), jest niższa od jego wartości bilansowej.

Test na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy przeprowadzono w oparciu o 4-letnie prognozy przepływów pieniężnych możliwych do odzyskania z tych aktywów, z uwzględnieniem okresu rezydualnego z założoną stopą wzrostu przepływów pieniężnych na poziomie 2,0%.

Do przeprowadzenia testu zastosowano założenie stopy dyskonta po opodatkowaniu na poziomie 7,9%. Implikowana stopa dyskontowa przed opodatkowaniem, obliczona zgodnie z wymaganiami MSR 36, kształtuje się na poziomie 8,6%.

- Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych oraz aktywów niematerialnych o określonym okresie użytkowania

Na dzień 31 grudnia 2020 roku nie było przesłanek do stwierdzenia utraty wartości rzeczowych aktywów trwałych oraz aktywów niematerialnych o określonym okresie użytkowania.

- Odpis aktualizujący i utrata wartości należności

Model „straty oczekiwanej” wymaga znaczącego osądu w jaki sposób zmiany czynników ekonomicznych wpływają na wartości ECL, określanego na podstawie przyjętego poziomu prawdopodobieństwa. Spółka dokonuje corocznie analizy portfela należności z tytułu dostaw i usług na podstawie danych historycznych i ściągalności należności.

- Wycena rezerw z tytułu świadczeń pracowniczych

Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych zostały oszacowane za pomocą metod aktuarialnych. Przyjęte w tym celu założenia zostały przedstawione w nocie 25.2.

- Pozostałe rezerwy oraz rozliczenia międzyokresowe bierne

Pozostałe rezerwy oraz rozliczenia międzyokresowe bierne oparte są na stanie wiedzy Zarządu Spółki i dostępnych informacjach na dzień bilansowy oraz na jego profesjonalnym osądzie kwoty wymaganej do zapłaty.

- Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego

Spółka rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.

Spółka dokładnie ocenia charakter i zakres dowodów uzasadniających wnioski, iż jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty przyszły dochód do opodatkowania wystarczający do odliczenia od niego nierozliczonych strat podatkowych, niewykorzystanych ulg podatkowych lub innych ujemnych różnic przejściowych.

Przy ocenie, czy osiągnięcie przyszłych dochodów do opodatkowania jest prawdopodobne (prawdopodobieństwo powyżej 50%), Spółka uwzględnia wszystkie dostępne dowody, zarówno te potwierdzające istnienie prawdopodobieństwa, jak i te świadczące o jego braku.

- Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz aktywów niematerialnych. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

- Krańcowa stopa procentowa leasingobiorcy

Szacunki dokonane przy ustalaniu krańcowej stopy procentowej leasingobiorcy zostały przedstawione w nocie 12.3. „MSSF 16 Leasing”.

- Niepewność związana z rozliczeniami podatkowymi

Regulacje dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych oraz obciążeń związanych z ubezpieczeniami społecznymi podlegają częstym zmianom. Te częste zmiany powodują brak odpowiednich punktów odniesienia, niespójne interpretacje oraz nieliczne ustanowione precedensy, które mogłyby mieć zastosowanie. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych, zarówno pomiędzy organami państwowymi jak i organami państwowymi i przedsiębiorstwami.

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności (na przykład kwestie celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i grzywien, a wszelkie dodatkowe zobowiązania podatkowe, wynikające z kontroli, muszą zostać zapłacone wraz z wysokimi odsetkami. Te warunki powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest większe niż w krajach o bardziej dojrzałym systemie podatkowym.

W konsekwencji, kwoty prezentowane i ujawniane w sprawozdaniach finansowych mogą się zmienić w przyszłości w wyniku ostatecznej decyzji organu kontroli podatkowej.

Z dniem 15 lipca 2016 r. do Ordynacji Podatkowej zostały wprowadzone zmiany w celu uwzględnienia postanowień Ogólnej Klauzuli Zapobiegającej Nadużyciom (GAAR). GAAR ma zapobiegać powstawaniu i wykorzystywaniu sztucznych struktur prawnych tworzonych w celu uniknięcia zapłaty podatku w Polsce. GAAR definiuje unikanie opodatkowania, jako czynność dokonaną przede wszystkim w celu osiągnięcia korzyści podatkowej, sprzecznej w danych okolicznościach z przedmiotem i celem przepisów ustawy podatkowej. Zgodnie z GAAR taka czynność nie skutkuje osiągnięciem korzyści podatkowej, jeżeli sposób działania był sztuczny. Wszelkie występowanie (i) nieuzasadnionego dzielenia operacji, (ii) angażowania podmiotów pośredniczących mimo braku uzasadnienia ekonomicznego lub gospodarczego, (iii) elementów wzajemnie się znoszących lub kompensujących oraz (iv) inne działania o podobnym działaniu do wcześniej wspomnianych, mogą być potraktowane jako przesłanka istnienia sztucznych czynności podlegających przepisom GAAR. Nowe regulacje wymagają znacznie większego osądu przy ocenie skutków podatkowych poszczególnych transakcji.

Klauzulę GAAR należy stosować w odniesieniu do transakcji dokonanych po jej wejściu w życie oraz do transakcji, które zostały przeprowadzone przed wejściem w życie klauzuli GAAR, ale dla których po dacie wejścia klauzuli w życie korzyści były lub są nadal osiąganane. Wdrożenie powyższych przepisów umożliwi polskim organom kontroli podatkowej kwestionowanie realizowanych przez podatników prawnych ustaleń i porozumień, takich jak restrukturyzacja i reorganizacja grupy.

- Urządzenia abonenckie

Spółka udostępnia swoim klientom urządzenia abonenckie w celu umożliwienia świadczenia usługi telewizyjnej. Spółka odpowiada za instalację, konfigurację oraz rekonfigurację urządzeń. Ponadto udostępniane urządzenia nie posiadają dodatkowych funkcjonalności, które pozwalałyby na ich wykorzystanie w zakresie szerszym niż usługi świadczone przez Vectra. W związku z tym, Spółka nie identyfikuje tych urządzeń jako oddanych w leasing.

Żadne z powyższych szacunków nie spowoduje istotnej korekty w kolejnym roku finansowym.

7 Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem pochodnych instrumentów finansowych, które są wyceniane według wartości godziwej.

Niniejsze sprawozdanie finansowe jest przedstawione w polskich złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach PLN.

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Spółkę.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku wykazane w bilansie zobowiązania krótkoterminowe przewyższały aktywa obrotowe o ok. 180 mln zł. Taka tendencja utrzymuje się od kilku lat i wynika ze specyfiki prowadzonej działalności.

Przy ocenie możliwości kontynuowania działalności Zarząd wziął pod uwagę fakt, iż w styczniu i w lutym 2020 roku Spółka otrzymała spłatę posiadanych obligacji w związku z ich wcześniejszym wykupem oraz zrefinansowała swoje zadłużenie (nota 43).

W 2020 roku Spółka wygenerowała znaczące przepływy pieniężne, zapewniające środki na bieżące finansowanie działalności. Spółka w okresie 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 roku wypracowała wpływy pieniężne netto z działalności operacyjnej w wysokości 214 734 tys. złotych. W tym samym okresie Spółka wypracowała również dobre wyniki Skorygowanej EBITDA* na poziomie 275 484 tys. złotych (definicja skorygowanej EBITDA nota 42).

Wykazana w bilansie na dzień 31 grudnia 2020 roku skumulowana strata (strata z lat ubiegłych oraz strata za rok bieżący) przewyższa sumę kapitałów zapasowych i rezerwowych oraz jedną trzecią kapitału podstawowego, w związku z czym, Zarząd nie stwierdzając zagrożenia kontynuacji działalności przez Spółkę, zgodnie z art. 397 KSH, niezwłocznie zwołał Walne Zgromadzenie Wspólników w celu podjęcia uchwały dotyczącej dalszego jej istnienia.

W dniu 31 stycznia 2020 roku akcjonariusze Multimedia Polska S.A. zawarli z Vectra S.A. przyrzeczoną umowę sprzedaży akcji. Spółka Vectra S.A. stała się spółką dominującą wobec Multimedia Polska S.A. Powyższa zmiana nie będzie miała wpływu na kontynuację działalności Spółki.

W związku z wygenerowaną stratą w 2020 oraz 2019 roku, a tym samym ujemną wartością kapitałów własnych, Jednostka Dominująca Vectra S.A. wystosowała do Zarządu Multimedia Polska Sp. z o.o. list wsparcia, w którym zapewnia, że będzie udzielała wsparcia niezbędnego do kontynuowania przez Spółkę działalności w dającej się przewidzieć przyszłości.

Wpływ pandemii koronawirusa COVID-19 na działalność Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.)

Rozprzestrzenianie się koronawirusa COVID-19, które obserwujemy od początku 2020 roku, negatywnie wpływa na gospodarkę światową. Różne kraje wprowadzają programy mające na celu przeciwdziałanie rozprzestrzenianiu się wirusa, Polska wybrała kierunek ograniczeń w mobilności społeczeństwa oraz ograniczeniu działalności gospodarczej wybranych gałęzi gospodarki. Sytuacja taka będzie miała istotny wpływ na siłę nabywczą, również wszelkich usług telekomunikacyjnych oraz związanych z nimi dodatkowych.

Mimo tego Spółka w 2020 roku nie odnotowała spadku przychodów ze sprzedaży oraz spływu należności od kontrahentów, którymi są w głównej mierze należności od abonentów oraz jednostek powiązanych. W zakresie działalności finansowej Spółka terminowo wywiązywała się ze swoich zobowiązań, w tym także z warunków umów kredytowych.

Analiza danych finansowych Spółki za pierwsze półrocze 2021 r. również nie wskazuje na negatywny wpływ pandemii na działalność Spółki. Spadek przychodów ze sprzedaży o 22,8 mln zł w stosunku do analogicznego okresu 2020 r. spowodowany był głównie wydzielenie części biznesu do jednostek zależnych (wartość przychodów w spółkach wydzielonych wyniosła 13,3 mln zł). Stan środków pieniężnych spadł do poziomu 36,7 mln zł (spadek o 42,1 mln zł od dnia bilansowego). Spadek stanu środków pieniężnych wynikał głównie z faktu przedterminowej spłaty transzy A. Ponadto Spółka terminowo realizuje wszystkie swoje zobowiązania. Saldo zobowiązań handlowych spadło o 20,8 mln zł w stosunku do dnia bilansowego.

Z punktu widzenia bezpieczeństwa pracowników i klientów, Zarząd Spółki na bieżąco monitoruje sytuację oraz realizuje wszystkie decyzje i zalecenia władz wynikające z wybuchu pandemii. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego Zarząd nie obserwuje negatywnego wpływu pandemii na działalność operacyjną Spółki.

7.1 Oświadczenie o zgodności

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) zatwierdzonymi przez UE („MSSF UE”). Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w UE proces wprowadzania standardów MSSF, MSSF mające zastosowanie do tego sprawozdania finansowego nie różnią się od MSSF UE.

MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”).

7.2 Waluta funkcjonalna i waluta sprawozdania finansowego

Walutą funkcjonalną Spółki i walutą sprawozdawczą niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski.

8 Korekta błędu

W sprawozdaniu za okres od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku oraz w sprawozdaniu za rok 2019 nie miała miejsca korekta błędu.

9 Zmiana szacunków

W roku 2020 oraz w roku 2019 Spółka przeprowadziła weryfikację oczekiwanych okresów użytkowania środków trwałych. Od dnia 1 stycznia 2019 roku Spółka po wcześniejszej weryfikacji dokonała zmiany szacunków w odniesieniu do oczekiwanych okresów użytkowania środków trwałych. Zmiana ta spowodowała zmniejszenie kosztów odpisów amortyzacyjnych o 550,1 tys. zł. W 2020 roku po analizie nie dokonano żadnych zmian w zakresie dalszych okresów użytkowania środków trwałych.

Informacje na temat zmian wartości odpisów aktualizujących i rezerw zostały przedstawione w dalszej części sprawozdania.

10 Stosowane standardy rachunkowości

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu sprawozdania finansowego Spółki za rok zakończony 31 grudnia 2019 roku, z wyjątkiem zastosowania nowych lub zmienionych standardów oraz interpretacji obowiązujących dla okresów rocznych rozpoczynających się od 1 stycznia 2020 roku i później.

Nowe lub zmienione standardy oraz interpretacje, które mają zastosowanie po raz pierwszy w 2020 roku, nie mają istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Spółki.

11 Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie

Szereg nowych Standardów, zmian do Standardów i Interpretacji nie jest jeszcze obowiązujący dla okresów rocznych kończących się 31 grudnia 2020 r. i nie zostały one zastosowane w niniejszym sprawozdaniu finansowym. Spośród nowych Standardów, zmian do Standardów i Interpretacji te zamieszczone poniżej będą miały znaczący wpływ na sprawozdanie finansowe Spółki. Spółka ma zamiar zastosować je, dla okresów, dla których są obowiązujące po raz pierwszy.

Zmiany do istniejących standardów zastosowane po raz pierwszy w sprawozdaniu finansowym Spółki za 2020 rok. Następujące nowe standardy, zmiany do istniejących standardów oraz interpretacja wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz zatwierdzone do stosowania w UE wchodzi w życie po raz pierwszy w sprawozdaniu finansowym Spółki za 2020 rok:

- Zmiany odniesień do założeń koncepcyjnych zawartych w MSSF – zatwierdzone w UE w dniu 29 listopada 2019 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2020 roku lub później)
- Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” i MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” – Definicja istotności - zatwierdzone w UE w dniu 29 listopada 2019 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2020 roku lub później),
- Zmiany do MSSF 3 „Połączenia przedsięwzięć” – Definicja przedsięwzięcia - zatwierdzone w UE w dniu 21 kwietnia 2020 roku (obowiązujące w odniesieniu do połączeń, w przypadku których data przejęcia przypada na początek pierwszego okresu rozpoczynającego się 1 stycznia 2020 roku lub później oraz w odniesieniu do nabycia aktywów, które nastąpiło w dniu rozpoczęcia w/w okresu rocznego lub później),
- Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty finansowe”, MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena” oraz MSSF 7 „Instrumenty finansowe: ujawnianie informacji” – Reforma Referencyjnej Stopy Procentowej - zatwierdzone w UE w dniu 15 stycznia 2020 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2020 roku lub później),
- Zmiany do MSSF 16 „Leasing” – Ulgi w spłatach czynszu w związku z Covid-19 – zatwierdzone w UE w dniu 9 października 2020 roku (obowiązujące najpóźniej od dnia 1 czerwca 2020 roku w odniesieniu do roku obrotowego rozpoczynającego się 1 stycznia 2020 roku lub później).

Wyżej wymienione nowe standardy, zmiany do standardów oraz interpretacja nie miały istotnego wpływu na sprawozdania finansowe Spółki za 2020 rok.

11.1 Nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów, jakie zostały już wydane przez RMSR i zatwierdzone przez UE, ale jeszcze nie weszły w życie

Zatwierdzając niniejsze sprawozdanie finansowe następujące zmiany do istniejących standardów zostały wydane przez RMSR i zatwierdzone do stosowania w UE, a które wchodzi w życie w późniejszym terminie.

- Zmiany do MSSF 4 „Umowy ubezpieczeniowe” pt. „Przedłużenie tymczasowego zwolnienia ze stosowania MSSF 9” - zatwierdzone w UE w dniu 16 grudnia 2020 roku (data wygaśnięcia tymczasowego zwolnienia z MSSF 9 została przedłużona z 1 stycznia 2021 roku na okresy rozpoczynające się 1 stycznia 2023 roku i później),
- Zmiany do MSSF 9 „Instrumenty finansowe”, MSR 39 „Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena”, MSSF 7 „Instrumenty finansowe: ujawnianie informacji”, MSSF 4 „Umowy ubezpieczeniowe: oraz MSSF 16 „Leasing” – Reforma Referencyjnej Stopy Procentowej – Etap 2 - zatwierdzone w UE w dniu 13 stycznia 2021 roku (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021 roku lub później).

Spółka postanowiła nie skorzystać z możliwości wcześniejszego zastosowania powyższych nowych standardów, zmian do istniejących standardów oraz interpretacji.

11.2 Nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów wydane przez RMSR, ale jeszcze niezatwierdzone do stosowania w UE

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych nowych standardów oraz zmian do standardów, które według stanu na dzień publikacji sprawozdania finansowego nie zostały jeszcze zatwierdzone do stosowania w UE (poniższe daty wejścia w życie odnoszą się do standardów w wersji pełnej):

- MSSF 14 „Odroczone salda z regulowanej działalności” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2016 roku lub później) – Komisja Europejska postanowiła nie rozpoczynać procesu zatwierdzania tego tymczasowego standardu do stosowania na terenie UE do czasu wydania ostatecznej wersji MSSF 14,
- MSSF 17 „Umowy ubezpieczeniowe” z późniejszymi zmianami do MSSF 17 (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – Ujawnienia na temat stosowanej polityki rachunkowej (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – Klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),

- Zmiany do MSR 8 „Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych i korygowanie błędów” – Ujawnienia na temat stosowanej polityki rachunkowej (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2023 roku lub później),
- Zmiany do MSR 16 „Rzeczowe aktywa trwałe” – przychody uzyskiwane przed przyjęciem składnika aktywów trwałych do użytkowania (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 roku lub później),
- Zmiany do MSR 37 „Rezerwy, zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe” – umowy rodzące obciążenia – koszt wypełnienia umowy (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 roku lub później),
- Zmiany do MSSF 3 „Połączenia przedsięwzięć” – zmiany odniesień do założeń koncepcyjnych wraz ze zmianami do MSSF 3 (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 roku lub później),
- Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdania finansowe” oraz MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach” – Sprzedaż lub wniesienie aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem oraz późniejsze zmiany (data wejścia w życie zmian została odroczone do momentu zakończenia prac badawczych nad metodą praw własności),
- Zmiany do różnych standardów „Poprawki do MSSF (cykl 2018-2020)” – dokonane zmiany w ramach procedury wprowadzania dorocznych poprawek do MSSF (MSSF 1, MSSF 9, MSSF 16 oraz MSSF 41) ukierunkowane głównie na rozwiązywanie niezgodności i uściślenie słownictwa (zmiany do MSSF 1, MSSF 9 oraz MSR 41 obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 roku lub później. Zmiany do MSSF 16 dotyczą jedynie przykładu ilustrującego, a zatem nie podano daty jej wejścia w życie).

12 Istotne zasady (polityka) rachunkowości

12.1 Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

Transakcje wyrażone w walutach innych niż PLN są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji.

Na dzień bilansowy aktywa i zobowiązania pieniężne wyrażone w walutach innych niż PLN są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu odpowiednio obowiązującego na koniec okresu sprawozdawczego średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów (kosztów) finansowych lub, w przypadkach określonych zasadami (polityką) rachunkowości, kapitalizowane w wartości aktywów. Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według kosztu historycznego wyrażonego w walucie obcej są wykazywane po kursie historycznym z dnia transakcji. Aktywa i zobowiązania niepieniężne ujmowane według wartości godziwej wyrażonej w walucie obcej są przeliczane po kursie z dnia dokonania wyceny do wartości godziwej.

Następujące kursy zostały przyjęte dla potrzeb wyceny bilansowej:

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
USD	3,7584	3,7977
EUR	4,6148	4,2585
CHF	4,2641	3,9213
GBP	5,1327	4,9971

12.2 Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazywane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wartość początkowa środków trwałych obejmuje ich cenę nabycia powiększoną o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. W skład kosztu wchodzi również koszt wymiany części składowych maszyn i urządzeń w momencie poniesienia, jeśli spełnione są kryteria rozpoznania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają rachunek zysków i strat w momencie ich poniesienia. Środki trwałe w momencie ich nabycia zostają podzielone na części składowe będące pozycjami o istotnej wartości, do których można przyporządkować odrębny okres ekonomicznej użyteczności. Częścią składową są również koszty generalnych remontów.

Spółka wytwarza rzeczowe aktywa trwałe we własnym zakresie. Na koszt wytworzenia składają się wszystkie nakłady bezpośrednie oraz koszty pośrednie, w szczególności koszty osobowe i okołosobowe pracowników i współpracowników którzy uczestniczą w procesie budowy, rozbudowy i modernizacji tych aktywów.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów, wynoszący:

Typ	Okres
Budynki i budowle	9 – 40 lat
Maszyny i urządzenia techniczne	2 – 25 lat
Urządzenia biurowe	1 – 10 lat
Środki transportu	3,5 – 5 lat
Komputery	3 – 10 lat
Inwestycje w obcych środkach trwałych	10 lat

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z bilansu (obliczone jako różnica pomiędzy ewentualnymi wpływami ze sprzedaży netto, a wartością bilansową danej pozycji) są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie, w którym dokonano takiego usunięcia.

Środki trwałe w budowie dotyczą środków trwałych będących w toku budowy lub montażu i są wykazywane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszone o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy i przekazania środka trwałego do używania. Wartość końcową, okres użytkowania oraz metodę amortyzacji składników aktywów weryfikuje się corocznie, i w razie konieczności – koryguje z efektem od początku właśnie zakończonego okresu sprawozdawczego. Korekta polega na określeniu dalszego okresu użytkowania środka trwałego i naliczaniu rocznej stawki amortyzacji w odniesieniu do wartości netto. Tak ustaloną roczną wartość amortyzacji odnosi się do wartości brutto środka trwałego.

12.3 Leasing

- Spółka jako leasingobiorca

Spółka ocenia w momencie zawarcia umowy, czy umowa jest leasingiem lub zawiera leasing. Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeśli przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie.

Spółka stosuje jednolite podejście do ujmowania i wyceny wszystkich leasingów, z wyjątkiem leasingów krótkoterminowych oraz leasingów aktywów o niskiej wartości. W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka rozpoznaje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu.

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Spółka rozpoznaje aktywa z tytułu prawa do użytkowania w dacie rozpoczęcia leasingu (tj. dzień, kiedy bazy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania). Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wyceniane są według kosztu, pomniejszone o łączne odpisy amortyzacyjne i odpisy z tytułu utraty wartości, skorygowanego z tytułu jakiegokolwiek aktualizacji wyceny zobowiązań z tytułu leasingu. Koszt aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje kwotę ujętych zobowiązań z tytułu leasingu, poniesionych początkowych kosztów bezpośrednich oraz wszelkich opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed tą datą, pomniejszonych o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe. O ile Spółka nie ma wystarczającej pewności, że na koniec okresu leasingu uzyska tytuł własności przedmiotu leasingu, ujęte aktywa z tytułu prawa do użytkowania są amortyzowane metodą liniową przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania lub okres leasingu. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania podlegają testom na utratę wartości.

Zobowiązania z tytułu leasingu

W dacie rozpoczęcia leasingu Spółka wycenia zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe obejmują opłaty stałe (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe, zmienne opłaty, które zależą od indeksu lub stawki oraz kwoty, których zapłaty oczekuje się w ramach gwarantowanej wartości końcowej. Opłaty

leasingowe obejmują również cenę wykonania opcji kupna, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć jej wykonanie przez Spółkę oraz płatności kar pieniężnych za wypowiedzenie leasingu, jeżeli w warunkach leasingu przewidziano możliwość wypowiedzenia leasingu przez Spółkę. Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane jako koszty w okresie, w którym następuje zdarzenie lub warunek powodujący płatność.

Przy obliczaniu wartości bieżącej opłat leasingowych Spółka stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy w dniu rozpoczęcia leasingu, jeżeli stopy procentowej leasingu nie można z łatwością ustalić. Po dacie rozpoczęcia kwota zobowiązań z tytułu leasingu zostaje zwiększona w celu odzwierciedlenia odsetek i zmniejszona o dokonane płatności leasingowe. Ponadto wartość bilansowa zobowiązań z tytułu leasingu podlega ponownej wycenie w przypadku zmiany okresu leasingu, zmiany zasadniczo stałych opłat leasingowych lub zmiany osądu odnośnie zakupu aktywów bazowych.

Leasing krótkoterminowy i leasing aktywów o niskiej wartości

Spółka stosuje zwolnienie z ujmowania leasingu krótkoterminowego do swoich krótkoterminowych umów leasingu (tj. umów, których okres leasingu wynosi 12 miesięcy lub krócej od daty rozpoczęcia i nie zawiera opcji kupna). Spółka stosuje również zwolnienie w zakresie ujmowania leasingu aktywów o niskiej wartości w odniesieniu do leasingu o niskiej wartości. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości ujmowane są jako koszty metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Spółka posiada umowy leasingu elementów infrastruktury telekomunikacyjnej (w tym włókien światłowodowych), samochodów, pomieszczeń biurowych i technicznych, powierzchni różnych oraz gruntów (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntów).

Przed przyjęciem MSSF 16, Spółka klasyfikowała każdy z leasingów (jako leasingobiorca) na dzień rozpoczęcia okresu leasingu jako leasing finansowy lub operacyjny. Leasing był klasyfikowany jako finansowy, jeżeli zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu zostały przeniesione na Spółkę. W przeciwnym razie leasing był klasyfikowany jako operacyjny. Leasing finansowy był kapitalizowany w wartości godziwej przedmiotu leasingu ustalonej na dzień rozpoczęcia okresu leasingu lub w kwotach równych wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych, jeżeli była ona niższa od wartości godziwej. Opłaty leasingowe były rozdzielane pomiędzy odsetki (ujęte jako koszty finansowe) i zmniejszenie zobowiązania z tytułu leasingu. W leasingu operacyjnym przedmiot umowy nie był aktywowany, a opłaty leasingowe były ujmowane jako koszty operacyjne w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres leasingu.

Po przyjęciu MSSF 16 Spółka zastosowała jedno podejście do ujmowania i wyceny dla wszystkich umów leasingu, których jest leasingobiorcą, z wyjątkiem leasingu krótkoterminowego i leasingu aktywów o niskiej wartości. Spółka ujęła zobowiązania z tytułu leasingu oraz aktywa z tytułu prawa do użytkowania aktywów bazowych.

Spółka wdrożyła MSSF 16 z zastosowaniem zmodyfikowanej metody retrospektywnej, tj. z łącznym efektem pierwszego zastosowania standardu ujętym w dniu pierwszego zastosowania. Spółka zdecydowała się skorzystać z praktycznego rozwiązania pozwalającego na stosowaniu standardu tylko w odniesieniu do umów, które zostały wcześniej zidentyfikowane jako umowy leasingu zgodnie z MSR 17 w dniu pierwszego zastosowania. Spółka zdecydowała się również skorzystać ze zwolnień z tytułu ujęcia umów leasingowych, których okres leasingu w dniu rozpoczęcia wynosi 12 miesięcy lub krócej i które nie zawierają opcji zakupu („leasing krótkoterminowy”) oraz umów leasingowych, dla których bazowy składnik aktywów ma niską wartość („aktywa o niskiej wartości”). Ponadto Spółka skorzystała z następujących dopuszczalnych praktycznych rozwiązań w odniesieniu do leasingów uprzednio sklasyfikowanych jako leasingi operacyjne zgodnie z MSR 17:

- Spółka zastosowała jedną stopę dyskonta dla portfela leasingów o podobnych cechach,
- Spółka zastosowała uproszczone podejście w odniesieniu do umów leasingu, których okres kończy się po upływie 12 miesięcy od dnia pierwszego zastosowania, polegające na ujęciu tych leasingów zgodnie z wymogami dotyczącymi krótkoterminowych umów leasingu oraz przedstawieniu kosztów z nimi związanych w ujawnieniu obejmującym poniesione koszty krótkoterminowych umów leasingowych.
- Spółka wyłączyła początkowe koszty bezpośrednie z wyceny składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania w dniu pierwszego zastosowania.

W wyniku wdrożenia MSSF 16 Spółka rozpoznała aktywa z tytułu prawa do użytkowania w wartości równej zobowiązaniom z tytułu leasingu.

Średnioważona stopa dyskontowa przyjęta na moment pierwszego zastosowania standardu wyniosła 5,35%.

Przy wdrożeniu MSSF 16 Spółka zastosowała następujące osądy i szacunki:

Umowy dzierżawy kanalizacji i słupów

W oparciu o profesjonalny osąd Spółka uznała, iż umowy dzierżawy kanalizacji i słupów, które Spółka zawiera na potrzeby poprowadzenia połączeń kablowych, nie kwalifikują się pod MSSF 16 z uwagi na brak zidentyfikowanego aktywa. W przypadku tych umów przedmiotem dzierżawy są aktywa, z których korzystają również inni operatorzy, a Spółka nie ma predefiniowanego miejsca, co oznacza, że może być ono zmieniane w zależności od bieżących potrzeb.

Okres leasingu dla umów z opcjami przedłużenia

Spółka ustala okres leasingu jako nieodwołalny okres leasingu, łącznie z okresami objętymi opcją przedłużenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że opcja zostanie zrealizowana, oraz okresami objętymi opcją wypowiedzenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że opcja nie zostanie wykonana. Spółka ma możliwość, w ramach niektórych umów leasingu, wydłużyć okres trwania leasingu aktywów. Spółka stosuje osąd przy ocenie, czy istnieje wystarczająca pewność skorzystania z opcji przedłużenia. Oznacza to, że uwzględnia wszystkie istotne fakty i okoliczności, które stanowią zachętę ekonomiczną do jej przedłużenia lub karę ekonomiczną za jej nieprzedłużenie. Po dacie rozpoczęcia Spółka ponownie ocenia okres leasingu, jeśli wystąpi znaczące zdarzenie lub zmiana okoliczności pozostających pod jej kontrolą i wpływa na jej zdolność do wykonywania (lub niewykonywania) opcji przedłużenia (np. zmiana strategii biznesowej). Spółka uwzględniła okres przedłużenia jako część okresu leasingu dla leasingu aktywów, w przypadku których, ze względu na ich znaczenie dla działalności, mógłby wystąpić negatywny wpływ na działalność Spółki, jeżeli zastąpienie tych aktywów nie będzie łatwo dostępne.

Okres leasingu dla umów na czas nieokreślony

Spółka posiada umowy leasingu zawarte na czas nieokreślony oraz umowy, które przekształciły się w umowy na czas nieokreślony w sytuacjach przewidzianych w Kodeksie Cywilnym, w których obie strony dysponują opcją wypowiedzenia. Ustalając okres leasingu, Spółka określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Spółka ocenia istotność szeroko rozumianych kar, tzn. poza kwestiami stricte umownymi bądź finansowymi, uwzględnia wszelkie inne istotne czynniki ekonomiczne zniechęcające do wypowiedzenia umowy (np. istotne inwestycje w przedmiocie leasingu, dostępność rozwiązań alternatywnych, koszty relokacji). Jeśli ani Spółka jako leasingobiorca, ani leasingodawca nie poniesie istotnej kary za wypowiedzenie (rozumianej szeroko), leasing przestaje być egzekwowalny i jego okres stanowi okres wypowiedzenia. Natomiast w sytuacji, gdy którakolwiek ze stron – zgodnie z profesjonalnym osądem – poniesie istotną karę za wypowiedzenie (rozumianą szeroko), Spółka określa okres leasingu jako wystarczająco pewny (czyli okres, co do którego można z wystarczającą pewnością założyć, że umowa będzie trwać). W przypadku umów o nieokreślonym okresie Spółka przyjęła 5-letni okres trwania umów leasingu. Zdaniem Zarządu (według najlepszej wiedzy i szacunków), jest to najbardziej prawdopodobny okres trwania umów o nieokreślonym okresie. Okres ten jest zgodny z okresem dla którego Spółka przygotowuje prognozy na potrzeby przeprowadzenia testów na utratę wartości, a tym samym okresem, który Spółka może uznać jako bezpieczny z punktu widzenia realizowalności przyjętych założeń dotyczących przyszłości.

Krańcowa stopa procentowa leasingobiorcy

Spółka nie jest w stanie z łatwością ustalić stopy procentowej dla umów leasingowych, dlatego przy wycenie zobowiązania z tytułu leasingu stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy. Jest to stopa procentowa, jaką Spółka musiałaby zapłacić, aby na podobny okres, w tej samej walucie i przy podobnych zabezpieczeniach pożyczyc środki niezbędne do zakupu składnika aktywów o podobnej wartości co składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania w podobnym środowisku gospodarczym. Grupa skorzystała z uproszczenia i jako stopę dyskontową zastosowała średnioważoną stopę procentową skalkulowaną na dzień 1 stycznia 2019 roku dla istniejącego na ten dzień zadłużenia finansowego Grupy. Zdaniem Zarządu (według najlepszej wiedzy i szacunków) jest to stopa najbliższa stopie procentowej, przy jakiej Grupa musiałaby pożyczyc środki niezbędne do zakupu aktywów na podobny okres i w podobnych warunkach ekonomicznych.

- Spółka jako leasingodawca

Umowy leasingowe, zgodnie z którymi Spółka zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Początkowe koszty bezpośrednio poniesione w toku negocjowania umów leasingu operacyjnego dodaje się do wartości bilansowej środka

stanowiącego przedmiot leasingu i ujmuje przez okres trwania leasingu na tej samej podstawie, co przychody z tytułu wynajmu. Warunkowe opłaty leasingowe są ujmowane jako przychód w okresie, w którym staną się należne.

12.4 Utrata wartości niefinansowych aktywów trwałych

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników niefinansowych aktywów trwałych, w tym składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, lub w razie konieczności przeprowadzenia corocznego testu sprawdzającego, czy nastąpiła utrata wartości, Spółka dokonuje oszacowania wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów należy.

Wartość odzyskiwalna składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne odpowiada wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży tego składnika aktywów lub odpowiednio ośrodka wypracowującego środki pieniężne, lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa. Wartość tę ustala się dla poszczególnych aktywów, chyba że dany składnik aktywów nie generuje samodzielnie wpływów pieniężnych, które w większości są niezależne od tych, które są generowane przez inne aktywa lub grupy aktywów. Jeśli wartość bilansowa składnika aktywów jest wyższa niż jego wartość odzyskiwalna, ma miejsce utrata wartości i dokonuje się wówczas odpisu do ustalonej wartości odzyskiwalnej. Przy szacowaniu wartości użytkowej prognozowane przepływy pieniężne są dyskontowane do ich wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej przed uwzględnieniem skutków opodatkowania, która odzwierciedla bieżące rynkowe oszacowanie wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko typowe dla danego składnika aktywów. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości składników majątkowych używanych w działalności kontynuowanej ujmuje się w pozostałych kosztach operacyjnych.

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy występują przesłanki wskazujące na to, że odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości, który był ujęty w okresach poprzednich w odniesieniu do danego składnika aktywów jest zbędny, lub czy powinien zostać zmniejszony. Jeżeli takie przesłanki występują, Spółka szacuje wartość odzyskiwalną tego składnika aktywów. Poprzednio ujęty odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ulega odwróceniu wtedy i tylko wtedy, gdy od czasu ujęcia ostatniego odpisu aktualizującego nastąpiła zmiana wartości szacunkowych stosowanych do ustalenia wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów. W takim przypadku, podwyższa się wartość bilansową składnika aktywów do wysokości jego wartości odzyskiwalnej. Podwyższona kwota nie może przekroczyć wartości bilansowej składnika aktywów, jaka zostałaby ustalona (po odjęciu umorzenia), gdyby w ubiegłych latach w ogóle nie ujęto odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości w odniesieniu do tego składnika aktywów. Odwrócenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości składnika aktywów ujmuje się niezwłocznie jako przychód w rachunku zysków i strat. Po odwróceniu odpisu aktualizującego, w kolejnych okresach odpis amortyzacyjny dotyczący danego składnika jest korygowany w sposób, który pozwala w ciągu pozostałego okresu użytkowania tego składnika aktywów dokonywać systematycznego odpisania jego zweryfikowanej wartości bilansowej pomniejszonej o wartość końcową.

12.5 Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego, które można przyporządkować nabyciu, budowie lub wytworzeniu składnika aktywów są kapitalizowane jako część kosztu wytworzenia składnika aktywów. Na koszty finansowania zewnętrznego składają się odsetki wyliczone przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej, obciążenia finansowe z tytułu umów finansowania i leasingu finansowego oraz różnice kursowe powstałe w związku z finansowaniem zewnętrznym do wysokości odpowiadającej korekcie kosztu odsetek.

Pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszt w okresie, w którym są ponoszone.

12.6 Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejścia jednostki jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej kwotę nadwyżki:

- sumy: przekazanej zapłaty, kwoty wszelkich niekontrolujących udziałów w jednostce przejmowanej oraz – w przypadku połączenia jednostek realizowanego etapami wartości godziwej na dzień przejścia udziału w kapitale jednostki przejmowanej, należącego poprzednio do jednostki przejmującej.
- nad wartością godziwą netto ustaloną na dzień przejścia wartości możliwych do zidentyfikowania nabytych aktywów i przejętych zobowiązań.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się raz na rok lub częściej, jeśli wystąpią ku temu przesłanki. Wartość firmy nie podlega amortyzacji.

Na dzień przejścia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii połączenia. Każdy ośrodek, lub zespół ośrodków, do którego została przypisana wartość firmy:

- odpowiada najniższemu poziomowi w Spółce, na którym wartość firmy jest monitorowana na wewnętrzne potrzeby zarządcze oraz
- jest nie większy niż jeden segment operacyjny określony zgodnie z MSSF 8 Segmenty operacyjne.

Odpis z tytułu utraty wartości ustalany jest poprzez oszacowanie odzyskiwalnej wartości ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego została alokowana dana wartość firmy. W przypadku, gdy odzyskiwalna wartość ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest niższa niż wartość bilansowa, ujęty zostaje odpis z tytułu utraty wartości. W przypadku, gdy wartość firmy stanowi część ośrodka wypracowującego środki pieniężne i dokonana zostanie sprzedaż części działalności w ramach tego ośrodka, przy ustalaniu zysków lub strat ze sprzedaży takiej działalności wartość firmy związana ze sprzedaną działalnością zostaje włączona do jej wartości bilansowej. W takich okolicznościach sprzedana wartość firmy jest ustalana na podstawie względnej wartości sprzedanej działalności i wartości zachowanej części ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Z uwagi na charakter prowadzonej działalności Spółka raportuje jeden segment operacyjny.

12.7 Aktywa niematerialne

12.7.1 Inne aktywa niematerialne

Aktywa niematerialne nabyte w oddzielnej transakcji lub wytworzone (jeżeli spełniają kryteria rozpoznania dla kosztów prac rozwojowych) wycenia się przy początkowym ujęciu odpowiednio w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Cena nabycia aktywów niematerialnych nabytych w transakcji połączenia jednostek gospodarczych jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia. Po ujęciu początkowym, aktywa niematerialne są wykazywane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonym o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Nakłady poniesione na aktywa niematerialne wytworzone we własnym zakresie, z wyjątkiem aktywowanych nakładów poniesionych na prace rozwojowe, nie są aktywowane i są ujmowane w kosztach okresu, w którym zostały poniesione. W ramach działalności rozwojowej Spółka wytwarza we własnym zakresie aktywa niematerialne. Zalicza się do nich projektowanie, wykonanie i testowanie wybranych rozwiązań w zakresie nowych lub udoskonalonych materiałów, urządzeń, produktów, procesów, systemów lub usług.

Spółka ustala, czy okres użytkowania aktywów niematerialnych jest określony czy nieokreślony. Aktywa niematerialne o określonym okresie użytkowania są amortyzowane przez okres użytkowania oraz poddawane testom na utratę wartości każdorazowo, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Okres i metoda amortyzacji aktywów niematerialnych o określonym okresie użytkowania są weryfikowane przynajmniej na koniec każdego roku obrotowego. Zmiany w oczekiwanym okresie użytkowania lub oczekiwanym sposobie konsumowania korzyści ekonomicznych pochodzących z danego składnika aktywów są ujmowane poprzez zmianę odpowiednio okresu lub metody amortyzacji i traktowane jak zmiany wartości szacunkowych.

Aktywa niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane, są corocznie poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości, w odniesieniu do poszczególnych aktywów lub na poziomie ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Okresy użytkowania są poddawane corocznej weryfikacji, a w razie potrzeby, korygowane z efektem od początku właśnie zakońzonego okresu sprawozdawczego.

Podsumowanie zasad stosowanych w odniesieniu do aktywów niematerialnych Spółki przedstawia się następująco:

	Aktywa niematerialne wytworzone we własnym zakresie	Patenty i licencje	Oprogramowanie komputerowe	Relacje z klientami
Okresy użytkowania	5 lat	Dla patentów i licencji użytkowanych na podstawie umowy zawartej na czas określony, przyjmuje się ten okres uwzględniając dodatkowy okres, na który użytkowanie może być przedłużone.	2-5 lat	5-21 lat Jeżeli umowa została zawarta na czas określony, przyjmuje się ten okres, nie uwzględnia się okresu, na który użytkowanie może zostać przedłużone.
Wykorzystana metoda amortyzacji	Metoda liniowa	Amortyzowane przez okres umowy (1-5 lat) - metodą liniową.	Metoda liniowa	Wartości są amortyzowane przez okres umowy - metodą liniową. Zakres okresów wynikających z umów od 5 do 21 lat.
Wewnętrznie wytworzone lub nabyte	Wytworzone wewnętrznie	Nabyte	Nabyte	Nabyte
Test na utratę wartości	Coroczny (w przypadku składników nie oddanych jeszcze do użytkowania) oraz w przypadku istnienia przesłanki wskazującej na utratę wartości	Coroczna ocena czy wystąpiły przesłanki świadczące o wystąpieniu utraty wartości.	Coroczna ocena czy wystąpiły przesłanki świadczące o wystąpieniu utraty wartości.	Coroczna ocena czy wystąpiły przesłanki świadczące o wystąpieniu utraty wartości.

Relacje z klientami

Na relacje z klientami składają się następujące tytuły:

- Relacje z klientami to wartość powstała w wyniku transakcji zakupu sieci telewizji kablowej, w przypadku których Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) przejęła operatorstwo telewizji kablowej na zasobach administrowanych przez spółdzielnie mieszkaniowe i wspólnoty lokatorskie, z którymi dotychczasowi operatorzy posiadali umowy gwarantujące im możliwość świadczenia usług na obszarze przez nie administrowanym. W następstwie tego Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) zawarła ze spółdzielniami i wspólnotami umowy o różnym okresie obowiązywania, które określają wzajemne prawa i obowiązki obu stron w związku z działalnością prowadzoną przez Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.)
- Relacje z klientami powstałe w wyniku identyfikacji tych aktywów przy rozliczeniu transakcji zakupu sieci i w ramach połączeń jednostek gospodarczych gdyż spełnione zostały kryteria do rozpoznania. Relacje te zostały wycenione na dzień zakupu tych sieci i spółek i wykazane w sprawozdaniu finansowym w ich wartości godziwej na dzień zakupu.

Zyski lub straty wynikające z usunięcia aktywów niematerialnych z bilansu są wyceniane według różnicy pomiędzy wpływami ze sprzedaży netto, a wartością bilansową danego składnika aktywów i są ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich wyksięgowania z bilansu.

12.8 Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach

Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach wykazywane są według kosztu historycznego. W sytuacji, kiedy Spółka wnosi aport w zamian za udziały w jednostce zależnej, Spółka określa koszt nabycia inwestycji w daną jednostkę w wysokości wartości księgowej wniesionych aktywów netto. Na koniec okresu bilansowego Spółka ocenia czy istnieją obiektywne przesłanki utraty wartości udziałów, porównując wyniki finansowe jednostki zależnej do poprzednich okresów oraz biorąc pod uwagę dalsze perspektywy jej działania.

12.9 Połączenia prawne z jednostką zależną

Spółka rozlicza połączenia prawne na dzień połączenia bez korygowania danych sprzed daty połączenia. Rozliczenie polega na ujęciu aktywów i zobowiązań jednostki przejmowanej na dzień połączenia w wartościach wykazywanych w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym na ten dzień (czyli według wartości godziwych z dnia przejścia z uwzględnieniem zmian w ich wartościach np. amortyzacji, które miały miejsce pomiędzy dniem przejścia a dniem połączenia prawnego). Zmiany wartości aktywów netto spółki przejętej od dnia objęcia kontroli do dnia połączenia jednostek zostaje odniesiona na niepodzielony wynik finansowy spółki przejmującej. Przychody i koszty spółki przejmowanej dodawane są do przychodów i kosztów Spółki począwszy od daty połączenia prawnego. Stosowana przez Spółkę metoda jest zbliżona do metody łączenia udziałów regulowanej przez ustawę o rachunkowości.

12.10 Aktywa finansowe

Klasyfikacja aktywów finansowych

Aktywa finansowe klasyfikowane są do następujących kategorii wyceny:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody.

Jednostka klasyfikuje składnik aktywów finansowych na podstawie modelu biznesowego jednostki w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz charakterystyki wynikających z umowy przepływów pieniężnych dla składnika aktywów finansowych (tzw. „kryterium SPPI”). Alternatywnie aktywa finansowe wyceniane są w wartości godziwej przez wynik finansowy lub w wartości godziwej przez inne całkowite dochody. Jednostka dokonuje reklasyfikacji inwestycji w instrumenty dłużne wtedy i tylko wtedy, gdy zmianie ulega model zarządzania tymi aktywami.

Wycena na moment początkowego ujęcia

Z wyjątkiem niektórych należności z tytułu dostaw i usług, w momencie początkowego ujęcia jednostka wycenia składnik aktywów finansowych w jego wartości godziwej, którą w przypadku aktywów finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy powiększa się o koszty transakcyjne, które można bezpośrednio przypisać do nabycia tych aktywów finansowych.

Zaprzestanie ujmowania

Aktywa finansowe wyłącza się z ksiąg rachunkowych, w sytuacji gdy:

- Prawa do uzyskania przepływów pieniężnych z aktywów finansowych wygasły, lub
- Prawa do uzyskania przepływów pieniężnych z aktywów finansowych zostały przeniesione a Spółka dokonała przeniesienia zasadniczo całego ryzyka i wszystkich pożytków z tytułu ich własności.

Wycena po początkowym ujęciu

Dla celów wyceny po początkowym ujęciu, aktywa finansowe klasyfikowane są do jednej z czterech kategorii:

- Instrumenty dłużne wyceniane w zamortyzowanym koszcie,
- Instrumenty dłużne wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody,
- Instrumenty kapitałowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody,
- Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Instrumenty dłużne – aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie

Składnik aktywów finansowych wycenia się w zamortyzowanym koszcie, jeśli spełnione są oba poniższe warunki:

- a) składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest utrzymywanie aktywów finansowych dla uzyskiwania przepływów pieniężnych wynikających z umowy, oraz
 - b) warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.
- Do kategorii aktywów finansowych wycenianych zamortyzowanym kosztem Spółka klasyfikuje:
- należności handlowe,
 - pożyczki spełniające test klasyfikacyjny SPPI, które zgodnie z modelem biznesowym wykazywane są jako utrzymywane w celu uzyskania przepływów pieniężnych,
 - środki pieniężne i ekwiwalenty.

Przychody z tytułu odsetek oblicza się przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej i wykazuje się w rachunku zysków i strat w pozycji „Przychody finansowe”.

Instrumenty dłużne – aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez inne całkowite dochody, jeśli spełnione są oba poniższe warunki:

- a) składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest zarówno otrzymywanie przepływów pieniężnych wynikających z umowy, jak i sprzedaż składników aktywów finansowych; oraz
- b) warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są jedynie spłatą kwoty głównej i odsetek od kwoty głównej pozostałej do spłaty.

Przychody z tytułu odsetek, różnice kursowe oraz zyski i straty z tytułu utraty wartości ujmowane są w wyniku finansowym i obliczane w taki sam sposób jak w przypadku aktywów finansowych wycenianych zamortyzowanym kosztem. Pozostałe zmiany wartości godziwej ujmowane są przez inne całkowite dochody. W momencie zaprzestania ujmowania składnika aktywów finansowych łączny zysk lub strata uprzednio rozpoznana w innych całkowitych dochodach zostają przeklasyfikowane z pozycji kapitału własnego do wyniku finansowego.

Instrumenty kapitałowe – aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody

W momencie początkowego ujęcia Spółka może dokonać nieodwołalnego wyboru dotyczącego ujmowania w innych całkowitych dochodach późniejszych zmian wartości godziwej inwestycji w instrument kapitałowy, który nie jest przeznaczony do obrotu ani nie jest warunkową zapłatą ujętą przez jednostkę przejmującą w ramach połączenia jednostek, do którego ma zastosowanie MSSF 3. Wybór taki dokonywany jest oddzielnie dla każdego instrumentu kapitałowego. Skumulowane zyski lub straty poprzednio ujęte w innych całkowitych dochodach nie podlegają przeklasyfikowaniu do wyniku finansowego. Dywidendy ujmowane są w rachunku zysków i strat wtedy, gdy powstaje uprawnienie jednostki do otrzymania dywidendy, chyba że dywidendy te w oczywisty sposób stanowią odzyskanie części kosztów inwestycji.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Składnik aktywów finansowych, które nie spełniają kryteriów wyceny według zamortyzowanego kosztu lub w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, wycenia się w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Zysk lub stratę z wyceny inwestycji dłużnych do wartości godziwej ujmuje się w wyniku finansowym.

Dywidendy ujmowane są w rachunku zysków i strat wtedy, gdy powstaje uprawnienie jednostki do otrzymania dywidendy.

12.11 Kompensowanie aktywów finansowych i zobowiązań finansowych

W sytuacji, gdy Spółka:

- posiada ważny tytuł prawny do dokonania kompensaty ujętych kwot oraz
- zamierza rozliczyć się w kwocie netto albo jednocześnie zrealizować składnik aktywów i wykonać zobowiązanie

składnik aktywów finansowych i zobowiązanie finansowe kompensuje się i wykazuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w kwocie netto.

12.12 Utrata wartości aktywów finansowych

Spółka dokonuje oceny oczekiwanych strat kredytowych (ang. *expected credit losses*, „ECL”) związanych z instrumentami dłużnymi wycenianymi według zamortyzowanego kosztu i wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości.

W przypadku należności abonenckich, Spółka stosuje uproszczone podejście i wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia przy użyciu macierzy rezerw. Należności abonenckie, które są jednorodne i charakteryzują się podobnym ryzykiem kredytowym, są testowane na utratę wartości łącznie. Szacując oczekiwane straty kredytowe w całym okresie życia Spółka korzysta z danych historycznych w celu określenia wysokości oczekiwanych strat kredytowych.

W przypadku należności abonenckich Spółka ocenia, że niewykonanie zobowiązania przez dłużnika (ang. *default*) następuje w przypadku gdy opóźnienie w spłacie przekroczy 90 dni.

Obliczając wartość odzyskiwalną pozostałych należności, które indywidualnie są znaczące i niejednorodne, Spółka bierze pod uwagę kondycję finansową dłużnika.

W przypadku pozostałych aktywów finansowych Spółka analizuje indywidualnie każde aktywo w kontekście oczekiwanej straty kredytowej. Ma tu znaczenie dotychczasowa współpraca z drugą stroną Umowy, analiza dotychczasowych przepływów z danego aktywa, istnienie powiązań np. kapitałowych między Spółkami w Grupie.

Spółka stosuje 3-stopniowy model utraty wartości dla aktywów finansowych niż należności handlowe:

- stopień 1 –salda, dla których ryzyko kredytowe nie wzrosło znacząco od początkowego ujęcia. Oczekiwane straty kredytowe określa się na podstawie prawdopodobieństwa niewypełnienia zobowiązania w ciągu 12 miesięcy (tj. całkowita oczekiwana strata kredytowa pomnożona jest przez prawdopodobieństwo, że starta wystąpi w ciągu następujących 12 miesięcy).
- stopień 2 – obejmuje salda, dla których nastąpił znaczny wzrost ryzyka kredytowego od początkowego ujęcia, ale brak jest obiektywnych przesłanek utraty wartości; oczekiwane straty kredytowe określa się na podstawie prawdopodobieństwa niewypełnienia zobowiązania przez cały umowny okres życia danego aktywa;
- stopień 3 – obejmuje salda z obiektywną przesłanką utraty wartości.

W zakresie w jakim zgodnie z podejściem ogólnym konieczna jest ocena czy nastąpił znaczący wzrost ryzyka kredytowego. Spółka uwzględnia następujące przesłanki w tej ocenie:

- przeterminowanie co najmniej 30 dni,
- nastąpiły istotne zmiany legislacyjne czy makroekonomiczne, które mają negatywny wpływ na dłużnika.

12.13 Pochodne instrumenty finansowe i zabezpieczenia

Instrumenty pochodne, z których korzystała Spółka w celu zabezpieczenia się przed ryzykiem związanym ze zmianami stóp procentowych i kursów wymiany walut, to przede wszystkim kontrakty na zamianę stóp procentowych (swapy procentowe). Tego rodzaju pochodne instrumenty finansowe są wyceniane do wartości godziwej. Instrumenty pochodne wykazuje się jako aktywa, gdy ich wartość jest dodatnia, i jako zobowiązania – gdy ich wartość jest ujemna.

Zyski i straty z tytułu zmian wartości godziwej instrumentów pochodnych, które nie zostały desygnowane do rachunkowości zabezpieczeń, są bezpośrednio odnoszone do zysku lub straty netto roku obrotowego.

Wartość godziwa walutowych kontraktów *forward* jest ustalana poprzez odniesienie do bieżących kursów terminowych (*forward*) występujących przy kontraktach o podobnym terminie zapadalności. Wartość godziwa kontraktów na zamianę stóp procentowych jest ustalana na podstawie modelu wyceny uwzględniającego obserwowalne dane rynkowe, w tym w szczególności bieżące terminowe stopy procentowe.

W rachunkowości zabezpieczeń, zabezpieczenia klasyfikowane są jako:

- zabezpieczenie wartości godziwej, zabezpieczające przed ryzykiem zmian wartości godziwej ujętego składnika aktywów lub zobowiązania lub nieujętego uprawdopodobnionego przyszłego zobowiązania, lub

- zabezpieczenie przepływów środków pieniężnych, zabezpieczające przed zmianami przepływów środków pieniężnych, które przypisać można konkretnemu rodzajowi ryzyka związanego z ujętym składnikiem aktywów, zobowiązaniem lub wysoce prawdopodobną planowaną transakcją, czy też nieujętych uprawdopodobnionych przyszłym zobowiązaniem lub
- zabezpieczenie inwestycji netto w podmiocie zagranicznym.

W momencie ustanowienia zabezpieczenia, Spółka formalnie wyznacza i dokumentuje powiązanie zabezpieczające, jak również cel zarządzania ryzykiem oraz strategię ustanowienia zabezpieczenia. Dokumentacja zawiera identyfikację instrumentu zabezpieczającego, zabezpieczanej pozycji lub transakcji, charakter zabezpieczanego ryzyka, a także sposób, w jaki Spółka będzie oceniać, czy powiązanie zabezpieczające spełnia wymogi efektywności zabezpieczenia (w tym analizę źródeł nieefektywności zabezpieczenia oraz opis sposobu, w jaki ustala się wskaźnik zabezpieczenia). Powiązanie zabezpieczające kwalifikuje się do rachunkowości zabezpieczeń, jeśli spełnia wszystkie następujące wymogi efektywności:

- istnieje powiązanie ekonomiczne między pozycją zabezpieczaną a instrumentem zabezpieczającym,
- ryzyko kredytowe nie ma przeważającego wpływu na zmiany wartości wynikające z tego powiązania ekonomicznego,
- wskaźnik zabezpieczenia powiązania zabezpieczającego jest taki sam jak wskaźnik wynikający z wielkości pozycji zabezpieczanej, którą Spółka faktycznie zabezpiecza, oraz wielkości instrumentu zabezpieczającego, którą Spółka faktycznie stosuje do zabezpieczenia tej wartości pozycji zabezpieczanej.

12.14 Zapasy

Zapasy są wyceniane według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia/kosztu wytworzenia i możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia każdego składnika zapasów uwzględnia wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzania zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu – zarówno w odniesieniu do bieżącego, jak i poprzedniego roku – i są ustalane w następujący sposób:

Materiały	– w cenie nabycia ustalonej metodą „pierwsze weszło-pierwsze wyszło”;
Produkty gotowe i produkty w toku	– koszt bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów produkcji ustalony przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z uwzględnieniem kosztów finansowania zewnętrznego;
Towary	– w cenie nabycia ustalonej metodą „pierwsze weszło-pierwsze wyszło”;

Ceną sprzedaży netto możliwą do uzyskania jest szacowana cena sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej, pomniejszona o koszty wykończenia i szacowane koszty niezbędne do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

Nie rzadziej niż na koniec rocznego okresu sprawozdawczego zapasy oceniane są pod kątem ich stanu technicznego i technologicznego oraz możliwości ich wykorzystania bądź sprzedaży. Na podstawie tej analizy określana jest wartość odpisu aktualizującego ich wartość.

12.15 Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Należności z tytułu dostaw i usług dzielą się na należności bilingowe, generowane z podstawowej działalności Spółki i pozostałe należności handlowe (nota 27).

Należności są wykazywane w kwocie wymaganej zapłaty pomniejszonej o odpis z tytułu utraty wartości.

Należności z tytułu dostaw i usług wyrażone w walutach innych niż złote polskie na dzień bilansowy przelicza się na złote polskie według obowiązującego na ten dzień kursu zamknięcia ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego. Odpisy aktualizujące wartość należności zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych - zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizujący.

Spółka dokonuje systematycznej aktualizacji wartości należności z tytułu dostaw i usług uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty w oparciu o wiedzę na temat stanu należności nieściągalnych oraz oczekiwane straty kredytowe w całym okresie życia. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne zmniejszają dokonane

upřednio odpisy aktualizujące ich wartość. Należności umorzone, przedawnione lub nieściągalne, od których nie dokonano wcześniej odpisów aktualizujących ich wartość lub dokonano odpisów w niepełnej wysokości, zalicza się odpowiednio do pozostałych kosztów operacyjnych lub kosztów finansowych.

W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wartość należności jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie należności w związku z upływem czasu jest ujmowane jako przychody finansowe.

12.16 Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne i lokaty krótkoterminowe wykazane w bilansie obejmują środki pieniężne w banku i w kasie oraz lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nie przekraczającym trzech miesięcy.

Kredyt w rachunku bieżącym jest prezentowany w bilansie jako składnik krótkoterminowych kredytów i pożyczek w ramach zobowiązań krótkoterminowych.

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów.

Środki pieniężne wykazywane są na koniec okresu sprawozdawczego według zamortyzowanego kosztu.

Wpływ modelu oczekiwanych strat kredytowych (ECL) na ten składnik aktywów jest nieistotny, gdyż Spółka utrzymuje środki pieniężne w bankach o wysokiej wiarygodności i ratingu na najwyższym poziomie, dysponujących odpowiednim kapitałem własnym oraz silną i ustabilizowaną pozycją rynkową.

12.17 Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne

W momencie początkowego ujęcia, wszystkie kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne są ujmowane według wartości godziwej pomniejszonej o koszty związane z uzyskaniem kredytu, pożyczki lub emisją papierów dłużnych. Po początkowym ujęciu oprocentowane kredyty, pożyczki i papiery dłużne są następnie wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Przy ustalaniu zamortyzowanego kosztu uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane w związku z zobowiązaniem.

Przychody i koszty są ujmowane w rachunku zysków i strat z chwilą usunięcia zobowiązania z bilansu, a także w wyniku rozliczenia metodą efektywnej stopy procentowej.

12.18 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu dostaw i usług wykazywane są w kwocie wymagającej zapłaty.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy obejmują zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu oraz zobowiązania finansowe pierwotnie zakwalifikowane do kategorii wycenianych do wartości godziwej przez wynik finansowy. Zobowiązania finansowe są klasyfikowane jako przeznaczone do obrotu, jeżeli zostały nabyte dla celów sprzedaży w niedalekiej przyszłości. Instrumenty pochodne, włączając wydzielone instrumenty wbudowane, są również klasyfikowane jako przeznaczone do obrotu chyba, że są uznane za efektywne instrumenty zabezpieczające.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku żadne zobowiązania finansowe nie zostały zakwalifikowane do kategorii wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy (na dzień 31 grudnia 2019: zero). Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane w wartości godziwej, uwzględniając ich wartość rynkową na dzień bilansowy bez uwzględnienia kosztów transakcji sprzedaży. Zmiany w wartości godziwej tych instrumentów są ujmowane w zysku lub stracie jako koszty lub przychody finansowe, za wyjątkiem zmian z tytułu własnego ryzyka kredytowego dla zobowiązań finansowych pierwotnie zakwalifikowanych do kategorii wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, które ujmuje się w pozostałych całkowitych dochodach.

Inne zobowiązania finansowe niebędące instrumentami finansowymi wycenianymi w wartości godziwej przez wynik finansowy, są wyceniane według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Spółka wyłącza ze swojego bilansu zobowiązanie finansowe, gdy zobowiązanie wygasło – to znaczy, kiedy obowiązek określony w umowie został wypełniony, umorzony lub wygasł.

Pozostałe zobowiązania niefinansowe obejmują w szczególności zobowiązania wobec urzędu skarbowego z tytułu podatku od towarów i usług [dodać inne zobowiązania podatkowe, jeżeli istotne] oraz zobowiązania z tytułu otrzymanych zaliczek, które będą rozliczone poprzez dostawę towarów, usług lub środków trwałych. Pozostałe zobowiązania niefinansowe ujmowane są w kwocie wymagającej zapłaty.

12.19 Modyfikacja zobowiązań finansowych i zmiana oczekiwanych przepływów pieniężnych z zobowiązań finansowych

Przepływy pieniężne dotyczące zobowiązania finansowego mogą ulec zmianie na skutek zmiany warunków umownych lub oczekiwań w zakresie szacowanych przepływów pieniężnych na potrzeby wyceny zobowiązania finansowego zamortyzowanym kosztem.

A) Zmiana warunków umownych

W przypadku zmiany warunków umownych zobowiązania finansowego Spółka analizuje, czy modyfikacja przepływów pieniężnych miała charakter istotny, czy też nie. Spółka stosuje zarówno kryterium ilościowe jak i jakościowe w celu zidentyfikowania istotnej modyfikacji prowadzącej do zaprzestania ujmowania istniejącego zobowiązania finansowego.

Za istotną modyfikację Spółka uznaje zmianę zdyskontowanej wartości bieżącej przepływów pieniężnych wynikających z nowych warunków, w tym wszelkich płatności dokonanych, pomniejszonych o płatności otrzymane i zdyskontowanych przy zastosowaniu pierwotnej efektywnej stopy procentowej, o nie mniej niż 10% od zdyskontowanej wartości bieżącej pozostałych przepływów pieniężnych z tytułu pierwotnego zobowiązania finansowego.

Niezależnie od kryterium ilościowego, modyfikacja zostaje uznana za istotną w następujących przypadkach:

- a) przewalutowanie zobowiązania finansowego, o ile nie zostało to z góry określone w warunkach umowy,
- b) zamiana kredytodawcy,
- c) istotne wydłużenie okresu finansowania w stosunku do pierwotnego okresu finansowania,
- d) zmiana stopy procentowej ze zmiennej na stałą i na odwrot,
- e) zmiana formy prawnej/rodzaju instrumentu finansowego.

Istotną modyfikację zobowiązania finansowego Spółka ujmuje jako wygaśnięcie pierwotnego zobowiązania finansowego i ujęcie nowego zobowiązania finansowego.

W przypadku modyfikacji warunków umownych zobowiązania finansowego, która nie powoduje zaprzestania ujmowania istniejącego zobowiązania, zysk lub stratę ujmuje się niezwłocznie w wyniku finansowym. Zysk lub stratę oblicza się jako różnicę pomiędzy wartością bieżącą zmodyfikowanych i oryginalnych przepływów pieniężnych, zdyskontowanych z zastosowaniem oryginalnej efektywnej stopy procentowej zobowiązania.

B) Zmiana oczekiwanych przepływów pieniężnych

W przypadku zobowiązań finansowych o zmiennej stopie okresowe przeszacowanie przepływów pieniężnych mające odzwierciedlać zmiany rynkowych stóp procentowych skutkuje zmianą efektywnej stopy procentowej.

W przypadku gdy Spółka zmienia oszacowania co do płatności z tytułu zobowiązania finansowego (z wyłączeniem zmian dotyczących modyfikacji umownych przepływów pieniężnych), dokonywana jest korekta wartości bilansowej zobowiązania finansowego tak, aby wartość ta odzwierciedlała rzeczywiste i zmienione oszacowane przepływy pieniężne wynikające z umowy. Spółka ustala wartość bilansową zobowiązania finansowego według zamortyzowanego kosztu jako wartość bieżącą szacowanych przyszłych przepływów pieniężnych wynikających z umowy, które są dyskontowane według pierwotnej efektywnej stopy procentowej instrumentu finansowego. Różnica w wycenie jest ujmowana jako przychody lub koszty w wyniku finansowym.

12.20 Rezerwy

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Jeżeli Spółka spodziewa się, że koszty objęte rezerwą zostaną zwrócone, na przykład na mocy umowy ubezpieczenia, wówczas zwrot ten jest ujmowany jako odrębny składnik aktywów, ale tylko wtedy, gdy jest rzeczą praktycznie pewną, że zwrot ten rzeczywiście nastąpi. Koszty dotyczące danej rezerwy są wykazane w rachunku zysków i strat po pomniejszeniu o wszelkie zwroty. W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie rezerwy w związku z upływem czasu jest ujmowane jako koszty finansowe.

12.21 Świadczenia pracownicze

Zgodnie z zakładowymi systemami wynagradzania pracownicy Spółki mają prawo do odpraw emerytalnych. Odprawy emerytalne są wypłacane jednorazowo, w momencie przejścia na emeryturę. Wysokość odpraw emerytalnych zależy od stażu pracy oraz średniego wynagrodzenia pracownika. Spółka tworzy rezerwę na przyszłe zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych w celu przyporządkowania kosztów do okresów, których dotyczą. Według MSR 19 odprawy emerytalne są programami określonych świadczeń po okresie zatrudnienia. Wartość bieżąca tych zobowiązań na każdy dzień bilansowy jest obliczona przez niezależnego aktuarium. Naliczone zobowiązania są równe zdyskontowanym płatnościom, które w przyszłości zostaną dokonane, z uwzględnieniem rotacji zatrudnienia i dotyczą okresu do dnia bilansowego. Informacje demograficzne oraz informacje o rotacji zatrudnienia oparte są o dane historyczne. Zyski i straty aktuarialne są rozpoznawane w innych całkowitych dochodach.

Spółka ponosi koszty związane z funkcjonowaniem Pracowniczych Planów Kapitałowych („PPK”) poprzez dokonywanie wpłat do funduszu inwestycyjnego. Stanowią one świadczenia po okresie zatrudnienia w formie programu określonych składek. Spółka rozpoznaje koszty wpłat na PPK w tej samej pozycji kosztów, w której ujmuje koszty wynagrodzeń, od których są naliczane. Zobowiązania z tytułu PPK są prezentowane w ramach zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań.

12.22 Przychody

Spółka stosuje MSSF 15 *Przychody z umów z klientami* do wszystkich umów z klientami, z wyjątkiem umów leasingowych objętych zakresem MSSF 16 *Leasing*, instrumentów finansowych i innych praw lub zobowiązań umownych objętych zakresem MSSF 9 *Instrumenty finansowe*, MSSF 10 *Skonsolidowane sprawozdania finansowe*, MSSF 11 *Wspólne ustalenia umowne*, MSR 27 *Jednostkowe sprawozdania finansowe* i MSR 28 *Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach*.

Podstawową zasadą MSSF 15 jest ujmowanie przychodów w momencie transferu dóbr i usług do klienta, w wartości odzwierciedlającej cenę oczekiwaną przez jednostkę, w zamian za przekazanie tych dóbr i usług. Zasady te są stosowane przy wykorzystaniu modelu pięciu kroków:

- zidentyfikowano umowę z klientem,
- zidentyfikowano zobowiązania do wykonania świadczenia w ramach umowy z klientem,
- określono cenę transakcji,
- dokonano alokacji ceny transakcji do poszczególnych zobowiązań do wykonania świadczenia,
- ujęto przychody w momencie realizacji zobowiązania wynikającego z umowy.

Identyfikacja umowy z klientem:

Spółka ujmuje umowę z klientem tylko wówczas, gdy spełnione są wszystkie następujące kryteria:

- strony zawarły umowę (w formie pisemnej, ustnej lub zgodnie z innymi zwyczajowymi praktykami handlowymi) i są zobowiązane do wykonania swoich obowiązków;
- Spółka jest w stanie zidentyfikować prawa każdej ze stron dotyczące dóbr lub usług, które mają zostać przekazane;
- Spółka jest w stanie zidentyfikować warunki płatności za dobra lub usługi, które mają zostać przekazane;
- umowa ma treść ekonomiczną (tzn. można oczekiwać, że w wyniku umowy ulegnie zmianie ryzyko, rozkład w czasie lub kwota przyszłych przepływów pieniężnych jednostki); oraz
- jest prawdopodobne, że Spółka otrzyma wynagrodzenie, które będzie jej przysługiwało w zamian za dobra lub usługi, które zostaną przekazane klientowi.

Oceniając, czy otrzymanie kwoty wynagrodzenia jest prawdopodobne, Spółka uwzględnia jedynie zdolność i zamiar zapłaty kwoty wynagrodzenia przez klienta w odpowiednim terminie. Kwota wynagrodzenia, które będzie przysługiwało Spółce, może być niższa niż cena określona w umowie, jeśli wynagrodzenie jest zmienne, ponieważ jednostka może zaoferować klientowi ulgę cenową.

Identyfikacja zobowiązań do wykonania świadczenia:

W momencie zawarcia umowy Spółka dokonuje oceny dóbr lub usług przyrzeczonych w umowie z klientem i identyfikuje jako zobowiązanie do wykonania świadczenia każde przyrzeczenie do przekazania na rzecz klienta dobra lub usługi (lub pakietu dóbr lub usług), które można wyodrębnić lub grupy odrębnych dóbr lub usług, które są zasadniczo takie same i w przypadku których przekazanie na rzecz klienta ma taki sam charakter.

Dobro lub usługa przyrządzone klientowi są odrębne, jeżeli spełnione są obydwa następujące warunki:

- klient może odnosić korzyści z dobra lub usługi albo bezpośrednio, albo poprzez powiązanie z innymi zasobami, które są dla niego łatwo dostępne, oraz
- zobowiązanie Spółki do przekazania dobra lub usługi na rzecz klienta można zidentyfikować jako odrębne w stosunku do innych zobowiązań określonych w umowie.

Ustalenie ceny transakcyjnej:

W celu ustalenia ceny transakcyjnej Spółka uwzględni warunki umowy oraz stosowane przez nią zwyczajowe praktyki handlowe. Cena transakcyjna to kwota wynagrodzenia, które – zgodnie z oczekiwaniem Spółki – będzie jej przysługiwać w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta, z wyłączeniem kwot pobranych w imieniu osób trzecich (na przykład niektórych podatków od sprzedaży). Wynagrodzenie określone w umowie z klientem może obejmować kwoty stałe, kwoty zmienne lub oba te rodzaje kwot.

Wynagrodzenie zmienne:

Niektóre umowy z klientami zawierają kwoty zmienne wynagrodzenia w związku z udzielaniem upustów, rabatów, ustępstw cenowych, nakładaniem kar i itp.

Jeśli wynagrodzenie określone w umowie obejmuje kwotę zmienną, Spółka oszacowuje kwotę wynagrodzenia, do którego będzie uprawniona w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta. Spółka szacuje kwotę wynagrodzenia zmiennego, stosując jedną z następujących metod w zależności od tego, która z nich pozwoli Spółce dokładniej przewidzieć kwotę wynagrodzenia, do którego jest uprawniona:

- wartość oczekiwana – wartość oczekiwana to suma iloczynów możliwych kwot wynagrodzenia i odpowiadających im prawdopodobieństw wystąpienia. Wartość oczekiwana może być właściwym szacunkiem kwoty wynagrodzenia zmiennego, jeśli Spółka zawiera dużą liczbę podobnych umów.
- wartość najbardziej prawdopodobna – wartość najbardziej prawdopodobna to pojedyncza, najbardziej prawdopodobna kwota z przedziału możliwych kwot wynagrodzenia (tj. pojedynczy najbardziej prawdopodobny wynik umowy). Wartość najbardziej prawdopodobna może być właściwym szacunkiem kwoty wynagrodzenia zmiennego, jeśli umowa ma tylko dwa możliwe wyniki (na przykład Spółka albo uzyskuje premię za wyniki, albo nie).

Spółka zalicza do ceny transakcyjnej część lub całość kwoty wynagrodzenia zmiennego wyłącznie w takim zakresie, w jakim istnieje wysokie prawdopodobieństwo, że nie nastąpi odwrócenie znaczącej części kwoty wcześniej ujętych skumulowanych przychodów w momencie, kiedy ustanie niepewność co do wysokości wynagrodzenia zmiennego.

Przypisanie ceny transakcyjnej do zobowiązań do wykonania świadczenia:

Spółka przypisuje cenę transakcyjną do każdego zobowiązania do wykonania świadczenia (lub do odrębnego dobra lub odrębnej usługi) w kwocie, która odzwierciedla kwotę wynagrodzenia, które – zgodnie z oczekiwaniem Spółki – przysługiwać jej w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi.

Spełnianie zobowiązań do wykonania świadczenia:

Spółka ujmuje przychody w momencie spełnienia (lub w trakcie spełniania) zobowiązania do wykonania świadczenia poprzez przekazanie przyrządzonego dobra lub usługi klientowi. W odniesieniu do umów dotyczących usług ciągłych, na podstawie których Spółka ma prawo do otrzymania od klienta wynagrodzenia w kwocie, która odpowiada bezpośrednio wartości, jaką dla klienta ma świadczenie dotychczas wykonane, Spółka ujmuje przychód w kwocie, którą ma prawo zafakturować.

Wynagrodzenie zleceniodawcy a wynagrodzenie pośrednika:

W przypadku, gdy w dostarczanie dóbr lub usług klientowi zaangażowany jest inny podmiot, Spółka określa czy charakter przyrzeczenia Spółki stanowi zobowiązanie do wykonania świadczenia polegającego na dostarczeniu określonych dóbr lub usług (w tym przypadku Spółka jest zleceniodawcą) czy też na zleceniu innemu podmiotowi dostarczenia tych dóbr lub usług (w tym przypadku Spółka jest pośrednikiem).

Spółka jest zleceniodawcą, jeśli sprawuje kontrolę nad przyrzeczonym dobrem lub usługą przed ich przekazaniem klientowi. Jednostka nie musi jednak działać jako zleceniodawca, jeśli uzyskuje tytuł prawny do produktu tylko chwilowo, zanim zostanie on przeniesiony na klienta. Jednostka występująca w umowie jako zleceniodawca może sama wypełnić zobowiązanie do wykonania świadczenia lub może powierzyć wypełnienie tego zobowiązania lub jego części innemu podmiotowi (np. podwykonawcy) w jej imieniu. W takiej sytuacji Spółka ujmuje przychody w kwocie wynagrodzenia brutto, do którego – zgodnie z jej oczekiwaniem – będzie uprawniona w zamian za przekazane dobra lub usługi.

Spółka działa jako pośrednik, jeśli jej zobowiązanie do wykonania świadczenia polega na zapewnieniu dostarczenia dóbr lub usług przez inny podmiot. W taki przypadku Spółka ujmuje przychody w kwocie jakiegokolwiek opłaty lub prowizji, do której – zgodnie z jej oczekiwaniem – będzie uprawniona w zamian za zapewnienie dostarczenia dóbr lub usług przez inny podmiot.

Istotny komponent finansowania:

W przypadku umów z klientami, dla których okres pomiędzy przekazaniem przyrzeczonego dobra lub usługi klientowi a momentem zapłaty za dobro lub usługę przekracza jeden rok Spółka ocenia, że umowy zawierają istotny element finansowania. W celu ustalenia ceny transakcyjnej, Spółka koryguje przyrzeczoną kwotę wynagrodzenia o istotny komponent finansowania stosując stopę dyskontową, która zostałaby zastosowana w przypadku zawarcia oddzielnej transakcji finansowania pomiędzy jednostką a jej klientem w momencie zawarcia umowy.

Spółka zdecydowała się nie korygować przyrzeczonej kwoty wynagrodzenia o wpływ istotnego elementu finansowania ponieważ wpływ komponentu finansowego w stosunku do ceny transakcyjnej jest nieistotny na poziomie kontraktu.

Wynagrodzenie niepieniężne:

W przypadku umów, w których klient zobowiązał się do zapłaty wynagrodzenia w formie innej niż pieniężna, Spółka w celu ustalenia ceny transakcyjnej wycenia wynagrodzenie niepieniężne (lub przyrzeczenie zapłaty wynagrodzenia niepieniężnego) w wartości godziwej. W sytuacji, gdy Spółka nie może racjonalnie oszacować wartości godziwej wynagrodzenia niepieniężnego, wycenia je pośrednio przez odniesienie do indywidualnej ceny sprzedaży dóbr lub usług przyrzeczonych klientowi (lub klasie klientów) w zamian za wynagrodzenie.

Aktywa z tytułu umów z klientami:

W ramach aktywów z tytułu umów z klientami Spółka ujmuje prawa do wynagrodzenia w zamian za dobra lub usługi, które przekazała klientowi, jeżeli prawo to jest uzależnione od warunku innego niż upływ czasu (na przykład od przyszłych świadczeń jednostki). Spółka ocenia, czy nie nastąpiła utrata wartości składnika aktywów z tytułu umowy na takiej samej zasadzie jak w przypadku składnika aktywów finansowych zgodnie z MSSF 9.

Należności:

W ramach należności Spółka ujmuje prawa do wynagrodzenia w zamian za dobra lub usługi, które przekazała klientowi, jeżeli prawo to jest bezwarunkowe (jedynym warunkiem wymagalności wynagrodzenia jest upływ określonego czasu). Spółka ujmuje należność zgodnie z MSSF 9. W momencie początkowego ujęcia należności z tytułu umowy wszelkie różnice pomiędzy wyceną należności zgodnie z MSSF 9 a odpowiadającą jej wcześniej ujętą kwotą przychodów Spółka ujmuje jako koszt (strata z tytułu utraty wartości).

Zobowiązania z tytułu umów z klientami:

W ramach zobowiązań z tytułu umowy Spółka ujmuje otrzymane lub należne od klienta wynagrodzenie, z którym wiąże się obowiązek przekazania klientowi dóbr lub usług.

Aktywa z tytułu prawa do zwrotu:

W ramach aktywów z tytułu prawa do zwrotu Spółka ujmuje prawo do odzyskania produktów od klientów po wywiązaniu się ze zobowiązania do zwrotu zapłaty.

Zobowiązanie do zwrotu wynagrodzenia:

Spółka ujmuje zobowiązanie do zwrotu wynagrodzenia, jeżeli po jego otrzymaniu oczekuje, że zwróci jego część lub całość klientowi. Zobowiązanie do zwrotu wynagrodzenia wycenia się w kwocie otrzymanego wynagrodzenia (lub należności), do którego – zgodnie z oczekiwaniem jednostki – nie jest ona uprawniona (tj. w wysokości kwot nieujętych w cenie transakcyjnej). Zobowiązanie do zwrotu wynagrodzenia (oraz odpowiednia zmiana ceny transakcyjnej oraz wynikająca z niej zmiana zobowiązania z tytułu umowy) jest aktualizowane na koniec każdego okresu sprawozdawczego w związku ze zmianami okoliczności.

- Odsetki

Przychody z tytułu odsetek są ujmowane sukcesywnie w miarę ich naliczania (z uwzględnieniem metody efektywnej stopy procentowej, stanowiącej stopę dyskontującą przyszłe wpływy gotówkowe przez szacowany okres życia instrumentów finansowych) w stosunku do wartości bilansowej netto danego składnika aktywów finansowych.

- Dywidendy

Dywidendy są ujmowane w momencie ustalenia praw akcjonariuszy lub udziałowców do ich otrzymania.

- Dotacje rządowe

Jeżeli istnieje uzasadniona pewność, że dotacja zostanie uzyskana oraz spełnione zostaną wszystkie związane z nią warunki, wówczas dotacje rządowe są ujmowane według ich wartości godziwej.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana jako przychód w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana na koncie przychodów przyszłych okresów, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, odpisywana do rachunku zysków i strat przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów.

12.23 Podatki

-Podatek bieżący

Zobowiązania i należności z tytułu bieżącego podatku za okres bieżący i okresy poprzednie wycenia się w wysokości kwot przewidywanej zapłaty na rzecz organów podatkowych (podlegających zwrotowi od organów podatkowych) z zastosowaniem stawek podatkowych i przepisów podatkowych, które prawnie lub faktycznie już obowiązywały na dzień bilansowy.

- Podatek odroczony

Na potrzeby sprawozdawczości finansowej, podatek odroczony jest kalkulowany metodą zobowiązań bilansowych w stosunku do wszystkich różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową wykazaną w sprawozdaniu finansowym.

Rezerwa na podatek odroczony ujmowana jest w odniesieniu do wszystkich dodatnich różnic przejściowych:

- z wyjątkiem sytuacji, gdy rezerwa na podatek odroczony powstaje w wyniku początkowego ujęcia wartości firmy lub początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji niestanowiącej połączenia jednostek i w chwili jej zawierania niemającej wpływu ani na wynik finansowy brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową oraz
- w przypadku dodatnich różnic przejściowych wynikających z inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych i udziałów we wspólnych przedsięwzięciach – z wyjątkiem sytuacji, gdy terminy odwracania się różnic przejściowych podlegają kontroli inwestora i gdy prawdopodobne jest, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnice przejściowe nie ulegną odwróceniu.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego ujmowane są w odniesieniu do wszystkich ujemnych różnic przejściowych, jak również niewykorzystanych ulg podatkowych i niewykorzystanych strat podatkowych przeniesionych na następne lata, w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli wykorzystać ww. różnice, aktywa i straty:

- z wyjątkiem sytuacji, gdy aktywa z tytułu odroczonego podatku dotyczące ujemnych różnic przejściowych powstają w wyniku początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji niestanowiącej połączenia jednostek i w chwili jej zawierania nie mają wpływu ani na zysk lub stratę brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową oraz
- w przypadku ujemnych różnic przejściowych z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych oraz udziałów we wspólnych przedsięwzięciach, składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku jest ujmowany w bilansie jedynie w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości ww. różnice przejściowe ulegną odwróceniu i osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który pozwoli na potrącenie ujemnych różnic przejściowych.

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i ulega stosownemu obniżeniu o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Nieujęty składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlega ponownej ocenie na każdy dzień bilansowy i jest ujmowany do wysokości odzwierciedlającej prawdopodobieństwo osiągnięcia w przyszłości dochodów do opodatkowania, które pozwolą na odzyskanie tego składnika aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na podatek odroczony wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w okresie, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana, przyjmując za podstawę stawki podatkowe (i przepisy podatkowe) obowiązujące na dzień bilansowy lub takie, których obowiązywanie w przyszłości jest pewne na dzień bilansowy.

Spółka kompensuje ze sobą aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego wtedy i tylko wtedy, gdy posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzenia kompensat należności ze zobowiązaniami z tytułu bieżącego podatku i odroczony podatek dochodowy ma związek z tym samym podatnikiem i tym samym organem podatkowym.

Podatek dochodowy dotyczący pozycji ujmowanych poza zyskiem lub stratą jest ujmowany poza zyskiem lub stratą; w innych całkowitych dochodach dotyczący pozycji ujętych w innych całkowitych dochodach lub bezpośrednio w kapitale własnym dotyczący pozycji ujętych bezpośrednio w kapitale własnym.

- Podatek od towarów i usług

Przychody, koszty, aktywa i zobowiązania są ujmowane po pomniejszeniu o wartość podatku od towarów i usług, z wyjątkiem:

- gdy podatek od towarów i usług zapłacony przy zakupie aktywów lub usług nie jest możliwy do odzyskania od organów podatkowych; wtedy jest on ujmowany odpowiednio jako część ceny nabycia składnika aktywów lub jako część pozycji kosztowej oraz
- należności i zobowiązań, które są wykazywane z uwzględnieniem kwoty podatku od towarów i usług.

Kwota netto podatku od towarów i usług możliwa do odzyskania lub należna do zapłaty na rzecz organów podatkowych jest ujęta w bilansie jako część należności lub zobowiązań.

- Niepewność związana z ujmowaniem podatku dochodowego

Jeżeli w ocenie Spółki jest prawdopodobne, że podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Spółka określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym. Oceniając to prawdopodobieństwo, Spółka przyjmuje, że organy podatkowe uprawnione do skontrolowania i zakwestionowania sposobu traktowania podatkowego przeprowadzą taką kontrolę i będą miały dostęp do wszelkich informacji.

Jeżeli Spółka stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Spółki do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Spółka odzwierciedla skutki niepewności w ujęciu księgowym podatku w okresie, w którym to ustaliła. Spółka ujmuje zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego z wykorzystaniem jednej z dwóch niżej wymienionych metod, w zależności od tego, która z nich lepiej odzwierciedla sposób, w jaki niepewność może się zmaterializować:

- Spółka określa najbardziej prawdopodobny scenariusz – jest to pojedyncza kwota spośród możliwych wyników lub
- Spółka ujmuje wartość oczekiwaną – jest to suma kwot ważonych prawdopodobieństwem spośród możliwych wyników.

13 Aktywa, koszty i zobowiązania z tytułu umów z klientami

Spółka rozpoznała następujące aktywa i zobowiązania z tytułu umów z klientami:

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Należności z tytułu dostaw i usług	40 561	51 745
Aktywa z tytułu umowy z klientami, w tym:	19 865	3 832
- krótkoterminowe	19 865	3 832
- długoterminowe	-	-
Zobowiązania z tytułu umowy z klientami, w tym:	1 112	1 051
- krótkoterminowe	1 112	1 051
- długoterminowe	-	-

Spółka prezentuje aktywa z tytułu umów z klientami jako aktywa krótkoterminowe w związku z tym, iż ich realizacja jest przewidziana w okresie normalnego cyklu operacyjnego.

Aktywa z tytułu umów z klientami obejmują przede wszystkim umowy, w których moment, kiedy Spółka nabywa prawo do otrzymania wynagrodzenia nie pokrywa się z momentem, w którym spełnione zostaje zobowiązanie do wykonania świadczenia.

W roku zakończonym 31 grudnia 2020 roku Spółka ujęła stratę z tytułu utraty wartości należności i aktywów z tytułu umów z klientami w wysokości 2 829 tys. zł. (w 2019 roku: 9 134 tys. zł).

Koszty pozyskania abonenta (ang. subscriber acquisition costs - SAC) dotyczące umów abonenckich są aktywowane jako aktywa i koszty z tytułu umów z klientami i amortyzowane przez średni okres trwania umowy abonenckiej, który został oszacowany na 18 miesięcy.

Koszty pozyskania abonenta obejmują zmienne wynagrodzenie pracowników (premie) i podwykonawców wprost uzależnione od ilości, rodzaju i wartości podpisanych przez nich umów abonenckich oraz koszty ubezpieczeń społecznych związane z tymi wynagrodzeniami.

Koszty pozyskania abonenta są aktywowane i ujmowane w bilansie, jeżeli:

- takie koszty dają się zidentyfikować i kontrolować;
- można je wycenić w wiarygodny sposób;
- klient podpisał umowę na określony czas;
- jest prawdopodobne, że przyszłe korzyści ekonomiczne napłyną od klientów do Spółki. Przyszłe korzyści ekonomiczne obejmują wpływ środków pieniężnych z umowy o świadczenie usług telekomunikacyjnych otrzymanych przez cały okres trwania umowy, a także wpływy z tytułu wcześniejszego rozwiązania umowy, dla których Spółka ma udokumentowaną dobrą ściągalność, zarówno w wyniku wpłat klientów jak i w wyniku sprzedaży do firm windykacyjnych.

We wszystkich pozostałych przypadkach, koszty pozyskania klienta są odpisywane do zysku / straty w miarę ponoszenia.

Zobowiązania z tytułu umowy z klientami obejmują przede wszystkim zobowiązania Spółki do przekazania klientom dóbr i/lub usług przyrzeczonych w umowie, za które Spółka otrzymała już wynagrodzenie lub jest ono należne. Zawierają one salda prezentowane poprzednio jako przychody przyszłych okresów.

14 Przychody i koszty

14.1 Przychody ze sprzedaży

	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Przychody z tytułu sprzedaży usług dla abonentów i sprzedaży międzyoperatorskiej	597 173	598 711
Przychody z tytułu sprzedaży usług dla abonentów	581 101	583 666
Przychody ze sprzedaży międzyoperatorskiej	16 072	15 045
Pozostałe przychody ze sprzedaży	24 096	15 717
Przychody ze sprzedaży do podmiotów poza Grupą	12 351	4 171
Przychody ze sprzedaży do podmiotów w Grupie (nota 38)	11 745	11 546
Przychody ze sprzedaży ogółem	621 269	614 428

14.2 Pozostałe przychody operacyjne

	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Zysk na sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	236	103
Należne i otrzymane odszkodowania, kary, grzywny	5 576	10 356
Zwrot składki ubezpieczeniowej	-	31
Spisanie przedawnionych zobowiązań	94	263
Zwrot kosztów komorniczych i sądowych	365	124
Dotacje	111	111
Rozwiązanie rezerw na zobowiązania	1 266	-
Pozostałe	1 280	441
Pozostałe przychody operacyjne ogółem	8 928	11 429

14.3 Pozostałe koszty operacyjne

	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Strata z tytułu utraty wartości należności i aktywów z tytułu umów z klientami	2 829	9 134
Likwidacja środków trwałych	169	372
Odpis aktualizujący pozostałe aktywa trwałe	433	451
Odpis aktualizujący zapasy	15	10
Koszty napraw, kary, grzywny i odszkodowania	813	4 994
Opłaty komornicze i sądowe	259	383
Darowizny	-	30
Pozostałe	954	629
Pozostałe koszty operacyjne ogółem	5 472	16 003

14.4 Przychody finansowe

	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Dywidendy/Wypłaty z zysku (nota 38)	16	152
Przychody z tytułu odsetek bankowych	99	488
Odsetki od udzielonych pożyczek i zakupionych obligacji	3 963	20 667
Odsetki od należności	512	681
Pozostałe	0	1
Przychody finansowe ogółem	4 590	21 989

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

14.5 Koszty finansowe

	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Odsetki od kredytów bankowych	36 872	116 862*
Odsetki od otrzymanych pożyczek	3 055	4 517
Odsetki od innych zobowiązań	374	8 417
Koszty finansowe z tytułu leasingu	4 776	5 768
Ujemne różnice kursowe	1 909	468
Aktualizacja wartości inwestycji	2 804	4 000
Koszty z tytułu udzielonych gwarancji kredytu i obligacji (nota 38)	1 110	10 455
Koszty finansowe ogółem	50 900	150 487

* W dniach 3 i 7 lutego 2020 roku zostały spłacone w całości: kredyt terminowy i obrotowy, zaciągnięte przez Spółkę Multimedia Polska S.A. w dniu 30 marca 2018 roku. Na dzień 31 grudnia 2019 roku Grupa zdecydowała się ująć w kosztach finansowych nierozliczone do tej pory koszty pozyskania kredytu oraz koszty wcześniej spłaty.

15 Podatek dochodowy

15.1 Obciążenie podatkowe

Główne składniki obciążenia podatkowego za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku i dnia 31 grudnia 2019 roku przedstawiają się następująco:

	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Rachunek zysków i strat		
Bieżący podatek dochodowy	1 193	45
Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego	1 231	45
Korekty/rezerwy dotyczące bieżącego podatku dochodowego z lat ubiegłych	(38)	-
Odroczony podatek dochodowy	4 272	(4 855)
Związany z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych	4 272	(4 855)
Obciążenie podatkowe wykazane w rachunku zysków i strat	5 465	(4 810)

15.2 Uzgodnienie efektywnej stawki podatkowej

Uzgodnienie podatku dochodowego od zysku/ (straty) brutto przed opodatkowaniem według ustawowej stawki podatkowej, z podatkiem dochodowym liczonym według efektywnej stawki podatkowej Spółki za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku i dnia 31 grudnia 2019 przedstawia się następująco:

	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Zysk brutto przed opodatkowaniem z działalności kontynuowanej	(9 759)	(140 804)
Podatek według ustawowej stawki podatkowej obowiązującej w Polsce, wynoszącej 19% (2019: 19%)	(1 854)	(26 752)
Korekty/rezerwy dotyczące podatku dochodowego/odroczonego	-	(8)
Koszty nie stanowiące kosztów uzyskania przychodów, w tym z tytułu:	7 338	18 880
- odsetek, prowizji, poręczeń od obligacji i kredytu	2 001	4 936
- spisania należności	89	1 426
- wynagrodzenia Rady Nadzorczej	602	101
- odpisów na PFRON	119	85
- amortyzacji środków trwałych	6	81
- upomnień, kar, odszkodowań	680	661
- odsetek od zaległości w tym podatkowych	52	1 585
- darowizn, składek członkowskich	-	11
- reprezentacji	2	2
- koszty doradztwa NKUP	-	6 827
- koszty eksploatacji samochodów	68	126
- udostępnienie licencji znaku towarowego	2 042	2 053
- odpis na udziały	533	760
- pozostałych	1 144	226
Przychody nie będące podstawą do opodatkowania, w tym z tytułu:	(19)	(99)
- dotacje	(19)	(21)
- pozostałych	-	(78)
Nierozpoznane aktywo na stratę podatkową roku bieżącego	-	3 169
Efektywna stawka podatkowa	-56%	3%
Podatek dochodowy (obciążenie)	5 465	(4 810)

15.3 Odroczone podatek dochodowy

Odroczone podatek dochodowy wynika z następujących pozycji:

	Bilans na dzień 31 grudnia 2020		Bilans na dzień 31 grudnia 2019		Rachunek zysków i strat Rok zakończony 31 grudnia 2020		31 grudnia 2019	
	Aktywa	Rezerwa	Aktywa	Rezerwa	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Aktywo od straty do rozliczenia								
Aktywa								
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	-	13 728	-	17 624	-	17 624	(4 591)	17 624
Aktywa niematerialne i Rzeczowe aktywa trwałe	54 193	16 464	55 273	17 152	-	2 698	2 698	(239)
Aktywa finansowe - odpis aktualizujący	-	-	-	2	-	(2)	(2)	-
Zapasy-odpis aktualizujący	6	-	5	-	-	(1)	(1)	2
Należności (naliczone oraz odpis aktualizujący)	(206)	-	45	201	-	(788)	(788)	98
Udzielone pożyczki-odsetki	-	-	-	1 482	-	(1 482)	(1 482)	403
Długoterminowe instrumenty finansowe - obligacje	-	-	327	-	-	327	327	3 409
Różnice kursowe	-	-	-	24	-	(24)	(24)	23
Rozliczenia międzyokresowe	-	-	-	14	-	(14)	(14)	(183)
Zobowiązania								
Rezerwy	1 210	-	911	-	-	(299)	(299)	(801)
Emisja papierów dłużnych	-	-	-	-	-	-	-	-
Kredyty, pożyczki odsetki prowizje	512	-	765	-	-	253	253	(736)
Kredyt-przeszacowanie	15	-	26	-	-	11	11	(5 480)
Zobowiązanie leasingowe	14 610	-	18 797	-	-	4 298	4 298	(18 353)
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług (wyłączenia z tytułu nieuregulowanych płatności)	-	-	3 664	2 833	-	830	830	-
Rozliczenia międzyokresowe kosztów - rezerwy na koszty	586	-	4 525	-	-	4 084	4 084	(622)
Aktywa / Rezerwa brutto z tytułu podatku odroczonego	70 926	30 192	84 338	39 332	30 192	5 300	5 300	(4 855)
Kompensata	(30 192)	(30 192)	(39 332)	(39 332)	(30 192)	(39 332)	(39 332)	(39 332)
Aktywa / Rezerwa netto z tytułu podatku odroczonego	40 734		45 006		45 006			

16 Majątek socjalny oraz zobowiązania ZFŚS

Ustawa z dnia 4 marca 1994 roku o Zakładowym Funduszu Świadczeń Socjalnych z późniejszymi zmianami stanowi, że Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych tworzą pracodawcy zatrudniający powyżej 50 pracowników w przeliczeniu na pełne etaty. W roku 2016 Spółka tworzyła taki fundusz i dokonywała okresowych odpisów. Z dniem 1 stycznia 2017 roku Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych Spółki został zlikwidowany na podstawie zmiany w regulaminie. Celem Funduszu było subsydiowanie działalności socjalnej Spółki, pożyczek udzielonych jej pracownikom oraz pozostałych kosztów socjalnych.

Spółka skompensowała aktywa Funduszu ze swoimi zobowiązaniami wobec Funduszu ponieważ aktywa te nie stanowią oddzielnych aktywów Spółki.

Tabela poniżej przedstawia analitykę aktywów, zobowiązań oraz kosztów Funduszu.

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Środki pieniężne	55	67
Zobowiązania z tytułu Funduszu	(55)	(67)
Saldo po skompensowaniu	-	-
Odpisy na Fundusz w okresie obrotowym	-	-

17 Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty

Zarząd Multimedia Polska Sp. z o. o. zamierza pokryć stratę netto Spółki za rok 2020 z zysków lat przyszłych.

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

18 Rzeczowe aktywa trwałe

Rok zakończony 31 grudnia 2020 roku	Grunty i budynki	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe	Środki trwałe w		Ogółem
					budowie i zaliczki		
Wartość netto na dzień 1 stycznia 2020 roku	547 683	194 308	1 131	1 640	87 048		831 810
Zwiększenia stanu	50 947	70 412	17	561	152 042		273 979
Zmniejszenia stanu	(116)	(350)	(171)	(1)	(195 364)		(196 002)
Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	109	287	-	-	(433)		(37)
Odpis amortyzacyjny za rok obrotowy	(61 372)	(100 297)	(751)	(740)	-		(163 160)
Wartość netto na dzień 31 grudnia 2020 roku	537 251	164 360	226	1 460	43 293		746 590
Na dzień 1 stycznia 2020 roku							
Wartość brutto	1 467 558	1 761 260	23 939	14 716	87 984		3 355 457
Wpływ zastosowania MSSF 16	-	-	(5 642)	-	-		(5 642)
Wartość brutto, po korekcie MSSF 16	1 467 558	1 761 260	18 297	14 716	87 984		3 349 815
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	(919 875)	(1 566 952)	(18 020)	(13 076)	(936)		(2 518 859)
Wpływ zastosowania MSSF 16	-	-	854	-	-		854
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości, po korekcie MSSF 16	(919 875)	(1 566 952)	(17 166)	(13 076)	(936)		(2 518 005)
Wartość netto	547 683	194 308	1 131	1 640	87 048		831 810
Na dzień 31 grudnia 2020 roku							
Wartość brutto	1 518 128	1 801 346	20 694	15 061	44 662		3 399 891
Wpływ zastosowania MSSF 16	-	-	(5 656)	-	-		(5 656)
Wartość brutto, po korekcie MSSF 16	1 518 128	1 801 346	15 038	15 061	44 662		3 394 235
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	(980 877)	(1 636 986)	(16 787)	(13 601)	(1 369)		(2 649 620)
Wpływ zastosowania MSSF 16	-	-	1 975	-	-		1 975
Wartość netto	537 251	164 360	226	1 460	43 293		746 590

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na dzień 31 grudnia 2020 roku na mocy umów leasingu finansowego wyniosła 3 681 tys. zł dla środków transportu.

Rok zakończony 31 grudnia 2019 roku	Grunty i budynki	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe	Środki trwałe w budowie i zaliczki	Ogółem
Wartość netto na dzień 1 stycznia 2019 roku	550 859	220 340	4 942	2 028	82 235	860 404
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-	-	(3 659)	-	-	(3 659)
Wartość netto na dzień 1 stycznia 2019 roku, po korekcie MSSF 16	550 859	220 340	1 283	2 028	82 235	856 745
Zwiększenia stanu	55 635	81 924	1 101	380	258 175	397 215
Zmniejszenia stanu	(931)	(738)	(177)	(13)	(252 909)	(254 768)
Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	825	553	-	-	(453)	925
Odpis amortyzacyjny za rok obrotowy	(58 705)	(107 771)	(1 076)	(755)	-	(168 307)
Wartość netto na dzień 31 grudnia 2019 roku	547 683	194 308	1 131	1 640	87 048	831 810
Na dzień 1 stycznia 2019 roku						
Wartość brutto	1 415 076	1 717 028	22 539	14 855	82 719	3 252 217
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-	-	(5 217)	-	-	(5 217)
Wartość brutto, po korekcie MSSF 16	1 415 076	1 717 028	17 322	14 855	82 719	3 247 000
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	(864 217)	(1 496 688)	(17 597)	(12 827)	(484)	(2 391 813)
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-	-	1 558	-	-	1 558
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości, po korekcie MSSF 16	(864 217)	(1 496 688)	(16 039)	(12 827)	(484)	(2 390 255)
Wartość netto	550 859	220 340	1 283	2 028	82 235	856 745
Na dzień 31 grudnia 2019 roku						
Wartość brutto	1 467 558	1 761 260	23 939	14 716	87 984	3 355 457
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-	-	(5 642)	-	-	(5 642)
Wartość brutto, po korekcie MSSF 16	1 467 558	1 761 260	18 297	14 716	87 984	3 349 815
Umorzenie i odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości	(919 875)	(1 566 952)	(18 020)	(13 076)	(936)	(2 518 859)
<i>Wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-	-	854	-	-	854
Wartość netto	547 683	194 308	1 131	1 640	87 048	831 810

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na dzień 31 grudnia 2019 roku na mocy umów leasingu finansowego wyniosła 4 788 tys. zł dla środków transportu.

19 Leasing

19.1 Spółka jako leasingobiorca

Spółka posiada umowy leasingu samochodów oraz gruntów, budynków i budowli, obejmujących: elementy infrastruktury telekomunikacyjnej (w tym włókna światłowodowe), pomieszczenia biurowe i techniczne, powierzchnie różne, prawo wieczystego użytkowania gruntów oraz zajęcie pasa drogowego. Okres leasingu wynosi:

- do 99 lat – w przypadku prawa wieczystego użytkowania gruntu
- do 95 lat – w przypadku zajęcia pasa drogowego
- do 5 lat – w przypadku pozostałych gruntów, budynków i budowli (w tym infrastruktury telekomunikacyjnej)
- do 5 lat – w przypadku samochodów

Zobowiązania Spółki z tytułu leasingu zabezpieczone są tytułem własności leasingodawcy do przedmiotu leasingu. Zasadniczo Spółka nie jest uprawniona do przekazania leasingowanych aktywów w subleasing, ani też do cesji praw przysługujących jej na podstawie umów leasingu. Niektóre umowy mogą zawierać wymagania dotyczące poziomów określonych wskaźników finansowych.

Poniżej przedstawiono wartości bilansowe aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz ich zmiany w okresie sprawozdawczym:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania			
Okres od 1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	Grunty, budynki i budowle (w tym infrastruktura telekomunikacyjna)	Samochody	Razem
Na dzień 1 stycznia 2020 roku	92 759	4 788	97 547
Zwiększenia - nowe leasingi	334	45	379
Aktualizacja wyceny	-	-	-
Zmiany umów leasingu	(1 214)	-	(1 214)
Amortyzacja	(23 306)	(1 130)	(24 436)
Zmniejszenia – wykup przedmiotu leasingu	-	(22)	(22)
Na dzień 31 grudnia 2020 roku	68 573	3 681	72 254

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania			
Rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku	Grunty, budynki i budowle (w tym infrastruktura telekomunikacyjna)	Samochody	Razem
Na dzień 1 stycznia 2019 roku	114 495	3 658	118 153
Zwiększenia - nowe leasingi	2 257	3 040	5 297
Aktualizacja wyceny	271	-	271
Zmiany umów leasingu	-	-	-
Amortyzacja	(24 265)	(810)	(25 075)
Zmniejszenia – wykup przedmiotu leasingu	-	(1 100)	(1 100)
Na dzień 31 grudnia 2019 roku	92 758	4 788	97 546

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Poniżej przedstawiono wartości bilansowe zobowiązań z tytułu leasingu oraz ich zmiany w okresie sprawozdawczym:

Zobowiązania z tytułu leasingu			
Okres od 1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	Grunty, budynki i budowle (w tym infrastruktura telekomunikacyjna)	Samochody	Razem
Na dzień 1 stycznia 2020 roku	95 107	3 826	98 933
Zwiększenia - nowe leasingi	335	40	375
Aktualizacja wyceny	4 442	-	4 442
Zmiany umów leasingu	(1 378)	-	(1 378)
Odsetki	(4 777)	-	(4 777)
Płatności	(21 152)	(1 706)	(22 858)
Na dzień 31 grudnia 2020 roku	72 577	2 160	74 737

Zobowiązania z tytułu leasingu			
Rok zakończony dnia 31 grudnia 2019 roku	Grunty, budynki i budowle (w tym infrastruktura telekomunikacyjna)	Samochody	Razem
Na dzień 1 stycznia 2019 roku	114 495	2 338	116 833
Zwiększenia - nowe leasingi	2 257	2 769	5 026
Aktualizacja wyceny	271	-	271
Zmiany umów leasingu	-	-	-
Odsetki	-	-	-
Płatności	(21 916)	(1 281)	(23 197)
Na dzień 31 grudnia 2019 roku	95 107	3 826	98 933

Poniżej przedstawiono kwoty przychodów, kosztów, zysków i strat wynikających z leasingu ujęte w rachunku zysków i strat/ sprawozdaniu z całkowitych dochodów:

	Okres od 1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	Okres od 1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019
Koszt amortyzacji aktywów z tytułu prawa do użytkowania	23 306	25 075
Koszty odsetek od zobowiązań z tytułu leasingu	4 642	5 769
Koszty leasingów krótkoterminowych, aktywów o niskiej wartości oraz zmienne opłaty leasingowe nieujęte w wycenie zobowiązań z tyt. leasingu (uwzględnione w kosztach usług obcych)	876	876
Przychód uzyskany poprzez subleasing	935	935
Łączna kwota ujęta w rachunku zysków i strat/ sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(27 889)	(30 785)

Analiza wymagalności zobowiązań z tytułu leasingu została przedstawiona w nocie 40.4.

19.2 Należności z tytułu leasingu operacyjnego – Spółka jako leasingodawca

Na dzień 31 grudnia 2020 roku przyszłe roczne należności z tytułu minimalnych opłat leasingowych wynikających z umów nieodwołalnego leasingu operacyjnego, w większości dotyczących dzierżawy infrastruktury technicznej, łączny oraz dzierżawy pomieszczeń wynoszą 6 991 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 6 994 tys. zł).

20 Nieruchomości inwestycyjne

Na dzień 31 grudnia 2020 roku ani na dzień 31 grudnia 2019 roku Spółka nie posiadała żadnych nieruchomości inwestycyjnych.

21 Aktywa niematerialne

21.1 Wartość firmy

Poniższa tabela przedstawia wartości firmy według stanu na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2019 roku:

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Saldo otwarcia	180 516	180 516
Zwiększenia	-	-
Saldo zamknięcia	180 516	180 516

Na 31 grudnia 2020 oraz na 31 grudnia 2019 Spółka przeprowadziła test na utratę wartości firmy.

Test na utratę wartości przygotowano wykorzystując metodę mnożnikową, bazując na mnożniku EBITDA. Założenia przyjęte dla potrzeb testu na utratę wartości:

- mnożnik EBITDA 7,5x – wartość mnożnika przyjęta w prognozach stanowiła mnożnik EBITDA ostatniego okresu i przyjętego średniego wskaźnika mnożnikowego stosowanego dla sieci telewizji kablowych,
- EBITDA 44,48% - wartość EBITDA została zamodelowana jako udział procentowy w przychodach osiągniętych na sieciach, w oparciu o rzeczywiste wyniki bieżącego okresu w Spółce.

Test na utratę wartości przeprowadzono zgodnie z MSR 36.

Na podstawie uzyskanych wyników, na dzień kończący okres sprawozdawczy nie stwierdzono konieczności dokonywania odpisów aktualizujących wartość firmy.

Wartość prezentowana przez Spółkę powstała głównie na skutek transakcji połączeń ze spółkami Automatic Serwie, SOTEL, ZICOM, Internet Solution, Diana, Multimedia Polska Infrastruktura, Teletronik, AC Systemy Komputerowe, Multimedia Polska Południe, ASSAT. Połączenia te miały miejsce w latach 2007 – 2018. Dodatkowo wartość firmy powstała na transakcjach wniesienia ZCP czy nabycia sieci telekomunikacyjnych.

W roku 2020 wartość firmy nie zmieniła się.

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

21.2 Aktywa niematerialne

Rok zakończony 31 grudnia 2020 roku	Nabyte koncesje, patenty, licencje i pozostałe	Relacje z klientami	Ogółem
Wartość brutto			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2020	686 081	106 760	792 841
Zwiększenia, w tym:	39 214	-	39 214
Nabywanie	39 214	-	39 214
Zmniejszenia, w tym:	54 632	-	54 632
Likwidacje	21 703	-	21 703
Zmiana prezentacji SAC	32 929	-	32 929
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2020	670 663	106 760	777 423
Umorzenie			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2020	204 322	88 688	293 010
Zwiększenia, w tym:	45 339	6 223	51 562
Amortyzacja okresu	45 339	6 223	51 562
Zmniejszenia, w tym:	39 499	-	39 499
Likwidacje	21 703	-	21 703
Zmiana prezentacji SAC	17 796	-	17 796
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2020	210 162	94 911	305 073
Odpisy aktualizujące			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2020	401 152	-	401 152
Zwiększenia, w tym:	-	-	-
Połączenie	-	-	-
Zmniejszenia	-	-	-
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2020	401 152	-	401 152
Wartość netto			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2020	80 607	18 072	98 679
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2020	59 349	11 849	71 198

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Rok zakończony 31 grudnia 2019 roku	Nabyte koncesje, patenty, licencje i pozostałe	Relacje z klientami	Ogółem
Wartość brutto			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2019	659 002	106 760	765 762
Zwiększenia, w tym:	52 322	-	52 322
Nabywanie	52 322	-	52 322
Zmniejszenia	25 243	-	25 243
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2019	686 081	106 760	792 841
Umorzenie			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2019	187 948	82 312	270 260
Zwiększenia, w tym:	41 617	6 376	47 993
Amortyzacja okresu	41 617	6 376	47 993
Zmniejszenia	25 243	-	25 243
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2019	204 322	88 688	293 010
Odpisy aktualizujące			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2019	401 152	-	401 152
Zwiększenia, w tym:	-	-	-
Połączenie	-	-	-
Zmniejszenia	-	-	-
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2019	401 152	-	401 152
Wartość netto			
Saldo otwarcia 1 stycznia 2019	69 902	24 448	94 350
Saldo zamknięcia 31 grudnia 2019	80 607	18 072	98 679

21.3 Utrata wartości aktywów niefinansowych

Na dzień bilansowy Spółka przeprowadziła test na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy.

Testy na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy Spółka przeprowadza raz w roku, na dzień kończący rok obrachunkowy oraz wtedy gdy wystąpią ku temu przesłanki. Na dzień bilansowy 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2019 Spółka przeprowadziła test na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy, powstałej w wyniku nabycia i połączenia przedsięwzięć.

Odpis z tytułu utraty wartości jest rozpoznawany, jeżeli na dzień przeprowadzenia testu wartość odzyskiwana (wartość użytkowa) ośrodka generującego przepływy (włączając wartość firmy), jest niższa od jego wartości bilansowej.

Test na utratę wartości w odniesieniu do wartości firmy przeprowadzono w oparciu o 4-letnie prognozy przepływów pieniężnych możliwych do odzyskania z tych aktywów. W nocie 21.1 przedstawiono założenia testu na utratę wartości firmy.

22 Aktywa finansowe

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Udzielone pożyczki*	-	37 650
Obligacje**	-	300 714
Aktywa finansowe razem	-	338 364

*Spółka udzieliła pożyczek podmiotom trzecim, w tym podmiotom powiązanym i pracownikom Spółki (nota 38).

**Długoterminowa część obligacji nabytych przez Spółkę od Tri Media Holdings Limited oraz M2 Investments Limited w dniu 30 kwietnia 2018 roku, szczegółowo opisanych w nocie 38.9.2

Szczegółowy opis udziałów i akcji znajduje się w nocie 5 niniejszego sprawozdania.

23 Należności długoterminowe

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Pozostałe należności	1 744	511

Pozostałe należności długoterminowe to należności z tytułu kaucji zapłaconych zgodnie z umowami najmu.

24 Rozliczenia międzyokresowe (aktywa)

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Dzierżawa	264	163
Ubezpieczenia	816	930
Wsparcie techniczne	243	598
Inne koszty finansowe (provizje)	582	-
Energia	216	7
Zajęcie pasa drogowego	1	18
WLR – provizje	-	2
Pozostałe	481	195
Rozliczenia międzyokresowe (aktywa) razem	2 603	1 913
- krótkoterminowe	2 418	1 817
- długoterminowe	185	96

25 Świadczenia pracownicze

25.1 Program motywacyjne na bazie akcji

W roku 2020 oraz w roku 2019 Spółka nie prowadziła programów motywacyjnych na bazie akcji.

25.2 Świadczenia emerytalne oraz inne świadczenia po okresie zatrudnienia

Jednostka wypłaca pracownikom przechodzącym na emerytury kwoty odpraw emerytalnych w wysokości określonej przez Kodeks Pracy. W związku z tym Spółka na podstawie wyceny dokonanej przez profesjonalną firmę aktuarialną tworzy rezerwę na wartość bieżącą zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych. Kwotę tej rezerwy przedstawiono w poniższej tabeli:

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Krótkoterminowe:		
Odprawy emerytalne	73	81
Odprawy rentowe	0	4
Odprawy pośmiertne	0	35
	73	120
Długoterminowe:		
Odprawy emerytalne	443	296
Odprawy rentowe	37	19
Odprawy pośmiertne	215	254
	695	569
Rezerwy razem	768	689

Główne założenia przyjęte przez aktuarusza na dzień bilansowy do wyliczenia kwoty zobowiązania są następujące:

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Stopa dyskontowa (%)		
- w latach 2019 – 2028 (odpowiednio 2018 – 2027)	1,2%	2%
- w pozostałych latach	1,2%	2%
Średni ważony współczynnik mobilności pracowniczej (%)	20,5%	12,51%
Przewidywana stopa wzrostu wynagrodzeń (%)		
- w roku 2020 (odpowiednio w roku 2019)	3,5%	1,5%
- w latach 2020 – 2028 (odpowiednio 2019 – 2027)	3,5%	1,5%

26 Zapasy

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Materiały (według ceny nabycia)	776	1 319
Produkcja w toku (według kosztu wytworzenia)	-	-
Towary	354	670
Zaliczki na dostawy	-	294
Zapasy razem	1 130	2 283

Na dzień 31.12.2020 saldo odpisów aktualizujących zapasy wynosi 33,5 tys. zł. Odpowiednio w okresie dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 roku Spółka zawiązała odpis aktualizujący na zapasy w kwocie 9,9 tys. zł, oraz rozwiązała odpis aktualizujący zapasy w kwocie 18,2 tys. zł

Umowy zastawów rejestrowanych obowiązujących na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2019 roku zostały opisane w notcie 30.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2019 roku nie było zapasów wycenianych w cenie sprzedaży netto.

27 Należności z tytułu dostaw i usług, aktywa z tytułu umów z klientami oraz pozostałe należności

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Należności z tytułu dostaw i usług od jednostek poza Grupą	34 600	25 496
Należności od jednostek w Grupie (nota 38)	2 575	3 247
Należności handlowe ogółem	37 175	28 743
Oczekiwane straty kredytowe	15 391	12 936
<i>w tym oczekiwane straty kredytowe z tyt. dostaw i usług</i>	<i>15 158</i>	<i>12 643</i>
Należności brutto	52 566	41 679
Należności budżetowe, w tym z tytułu:	8 307	10 847
VAT	8 159	10 810
Inne	148	37
Pozostałe należności	502	12 155
Należności ogółem (netto)	45 984	51 745
	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Aktywa i koszty z tytułu umów z klientami	19 865	3 832
Oczekiwane straty kredytowe	70	57
Aktywa z tytułu umów z klientami brutto	19 935	3 889

Poniższe zestawienie prezentuje zmiany odpisu z tytułu oczekiwanych strat kredytowych oraz aktywów z tytułu umów z klientami:

	Dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020	Dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019
Stan na 1 stycznia	12 992	12 903
Zwiększenie	8 541	5 155
Zmniejszenie	(649)	(5 065)
Stan na koniec okresu	20 884	12 993

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane i mają zazwyczaj 14-dniowy termin płatności. Jednakże część faktur jest płaconych po terminie wymaganym na fakturze. Dlatego rzeczywisty okres spłaty należności handlowych i innych jest dłuższy.

Największą grupę klientów stanowią klienci indywidualni, a Spółka posiada odpowiednią politykę w zakresie dokonywania sprzedaży tylko zweryfikowanym klientom. Dzięki temu, zdaniem Zarządu, nie istnieje dodatkowe ryzyko kredytowe, ponad poziom określony odpisem aktualizującym nieściągalne należności właściwym dla należności handlowych Spółki. Wszelkie ryzyka związane z należnościami zostały ujęte w nocie 40.

28 Pozostałe aktywa finansowe

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Udzielone pożyczki (część krótkoterminowa)	-	18 859
Obligacje	-	17 623
Aktywa finansowe razem	-	36 482

29 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne w banku są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych, których wysokość zależy od stopy oprocentowania jednodniowych lokat bankowych. Lokaty krótkoterminowe są dokonywane na różne okresy w zależności od aktualnego zapotrzebowania Spółki na środki pieniężne i są oprocentowane według ustalonych dla nich stóp procentowych. Wartość godziwa środków pieniężnych i ich ekwiwalentów na dzień 31 grudnia 2020 roku wynosi 78 794 tys. złotych (31 grudnia 2019 roku: 46 127 tys. złotych). Wszelkie ryzyka związane z działalnością Spółki opisane zostały w nocie 40.

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Spółka posiadała lokaty krótkoterminowe, stanowiące ekwiwalenty środków pieniężnych o wartości 45 001 tys. zł (w tym naliczone odsetki w wysokości 0 zł). Środki pieniężne na lokatach są ulokowane w innym banku niż bank, w który spółka prowadzi rachunek bieżący. Jest to instytucja finansowa o wysokim ratingu działająca w Polsce.

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w rachunku przepływów pieniężnych składało się z następujących pozycji:

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Środki pieniężne w banku i w kasie	33 570	35 132
Środki pieniężne na rachunkach bankowych z tytułu VAT	118	668
Lokaty krótkoterminowe	45 001	10 300
Inne środki pieniężne	105	27
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty, w tym:	78 794	46 127

Wpływ modelu oczekiwanej starty (ECL) na ten składnik aktywów jest nieistotny, gdyż Spółka utrzymuje środki pieniężne w bankach o wysokiej wiarygodności i wysokim ratingu.

30 Kapitał podstawowy i kapitały zapasowe/rezerwowe

30.1 Kapitał podstawowy

1. Na dzień 31 grudnia 2020 roku kapitał zakładowy Spółki wynosił 91 764 850 zł i dzielił się na 1 835 297 równych udziałów o wartości nominalnej 50 zł każdy.

Na dzień 31 grudnia 2020 roku struktura własności kapitału zakładowego Spółki była następująca:

Nazwa udziałowca	Ilość udziałów	Ilość głosów	Wartość nominalna udziałów	Udział w kapitale podstawowym
Vectra Spółka Akcyjna	1 835 297	1 835 297	91 764 850	100%

W okresie od 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku kapitał zakładowy Spółki uległ zmianie o 42 zł w związku z przekształceniem Spółki opisanym poniżej.

W dniu 30 września 2020 roku Sąd Rejonowy Gdańsk – Północ w Gdańsku Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego wydał postanowienie o przekształceniu Multimedia Polska S.A. w Multimedia Polska Sp. z o.o.

W związku ze wskazanym przekształceniem, z datą wydania przez sąd powyższego postanowienia, wszelkie prawa i obowiązki, które dotychczas wiązały Multimedia Polska S.A. pozostały w mocy i wiążą Multimedia Polska Sp. z o.o.

Przekształcenie Multimedia Polska S.A. w Multimedia Polska Sp. z o.o. zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych nastąpiło na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Multimedia Polska S.A. podjętej w dniu 2 września 2020 roku, w związku z planem przekształcenia przyjętym przez Zarząd Multimedia Polska S.A. w dniu 29 lipca 2020 roku.

2. Na dzień 1 stycznia 2020 roku oraz do dnia przekształcenia Spółki 30 września 2020 roku (opisanego powyżej) kapitał zakładowy Spółki wynosił 91 764 808 zł i dzielił się na 91 764 808 akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 1,00 zł każda. Spółka nie posiadała akcji własnych. Wszystkie akcje były w równym stopniu uprzywilejowane co do dywidendy oraz wartości kapitału. Wszystkie wyemitowane akcje posiadały wartość nominalną wynoszącą 1 polski złoty i zostały w pełni opłacone.

Akcjonariusz o dominującym i akcjonariusze o znaczącym udziale w okresie od 31 stycznia 2020 roku do dnia 30 września 2020 roku

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu	Udział procentowy w kapitale zakładowym
Vectra Spółka Akcyjna	91 764 808	91 764 808	100,00%	100,00%
Razem	91 764 808	91 764 808	100,00%	100,00%

W dniu 12 listopada 2019 roku akcjonariusze Multimedia Polska S.A. (obecnie: Multimedia Polska Sp. z o.o.) reprezentujący 100% akcji w kapitale zakładowym Spółki i posiadający 100% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki zawarli z Vectra S.A. z siedzibą w Gdyni przedwstępną umowę sprzedaży akcji Spółki pod warunkiem wyrażenia przez Urząd Ochrony Konkurencji i Konsumentów zgody na dokonanie koncentracji polegającej na przejęciu przez Vectra S.A. kontroli nad Multimedia Polska S.A. (obecnie: Multimedia Polska Sp. z o.o.). W dniu 17 stycznia 2020 roku przywołana w zdaniu poprzedzającym decyzja została wydana. W dniu 31 stycznia 2020 roku akcjonariusze Multimedia Polska S.A. (obecnie: Multimedia Polska Sp. z o.o.) zawarli z Vectra S.A. przyrzeczoną umowę sprzedaży akcji. Spółka Vectra S.A. jest spółką dominującą wobec Multimedia Polska S.A. (obecnie: Multimedia Polska Sp. z o.o.).

- Na dzień 31 stycznia 2020 roku kapitał zakładowy Spółki wynosił 91 764 808 zł i dzielił się na 91 764 808 akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 1,00 zł każda. Spółka nie posiadała akcji własnych. Wszystkie akcje były w równym stopniu uprzywilejowane co do dywidendy oraz wartości kapitału. Wszystkie wyemitowane akcje posiadały wartość nominalną wynoszącą 1 polski złoty i zostały w pełni opłacone.

Akcjonariusz o dominującym i akcjonariusze o znaczącym udziale na dzień 31 grudnia 2019 roku oraz do dnia 31 stycznia 2020 roku

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu	Udział procentowy w kapitale zakładowym
M2 Investments Limited ⁽¹⁾	47 654 722	47 654 722	51,93%	51,93%
Tri Media Holdings Ltd ⁽²⁾	42 660 574	42 660 574	46,49%	46,49%
Pozostali akcjonariusze	1 449 512	1 449 512	1,58%	1,58%
Razem	91 764 808	91 764 808	100,00%	100,00%

¹⁾Spółka M2 Investments Limited, jest spółką, w której Panowie Tomek Ulatowski oraz Ygal Ozechov, Współprzewodniczący Rady Nadzorczej Spółki, wraz z podmiotami powiązanymi posiadają pośrednio każdy 50% udział oraz wpływ na podejmowanie decyzji. Spółka M2 Investments Limited jest spółką zależną YTD LLC z siedzibą w Wilmington, USA, w której Współprzewodniczący Rady Nadzorczej Spółki wraz z podmiotami powiązanymi posiadają 100% udział i za jej pośrednictwem posiadają wpływ na podejmowanie decyzji przez podmiot nabywający.

²⁾ Spółka kontrolowana przez Emerging Ventures (EVL) Limited z siedzibą w Nikozji, Republika Cypru.

30.2 Kapitał zapasowy oraz pozostałe kapitały rezerwowe

Kapitał zapasowy został utworzony z nadwyżki wartości emisyjnej nad nominalną oraz z odpisów z zysków generowanych w poprzednich latach obrotowych, które zostały przeznaczone na rozwój Spółki, jak również w wyniku przejęć i połączeń ze spółkami zależnymi.

Do dnia 30 września 2020 roku, gdy nastąpiło przekształcenie spółki Multimedia Polska S.A. w spółkę Multimedia Polska Sp. z o.o., zgodnie z wymogami Kodeksu Spółek Handlowych, jednostka dominująca była obowiązana utworzyć kapitał zapasowy na pokrycie straty. Do tej kategorii kapitału przelewało się co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy wykazanego w jednostkowym sprawozdaniu spółki dominującej, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału podstawowego jednostki dominującej. O użyciu kapitału zapasowego i rezerwowego rozstrzygało Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy, jednakże części kapitału zapasowego w wysokości jednej trzeciej kapitału zakładowego można było użyć jedynie na pokrycie straty wykazanej w jednostkowym sprawozdaniu finansowym jednostki dominującej i nie podlegała ona podziałowi na inne cele.

W okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku kapitały rezerwowe Spółki nie uległy zmianie.

30.3 Niepodzielony zysk i ograniczenia w wypłacie dywidendy

Do dnia 30 września 2020 roku, gdy nastąpiło przekształcenie spółki Multimedia Polska S.A. w spółkę Multimedia Polska Sp. z o.o., Kodeks Spółek Handlowych nakładał na Spółkę obowiązek przelewania co najmniej 8% zysku za dany rok obrotowy do kapitału zapasowego, dopóki kapitał ten nie osiągnie co najmniej jednej trzeciej kapitału podstawowego.

31 Zadłużenie

Umowa kredytowa z 30 marca 2018 roku:

W dniu 30 marca 2018 roku została zawarta pomiędzy Credit Agricole CIB oraz Credit Agricole Bank Polska S.A. jako pierwotnymi kredytodawcami a Multimedia Polska S.A. (obecnie: Multimedia Polska Sp. z o.o.) jako kredytobiorcą: umowa kredytu terminowego na łączną kwotę 1 515 000 tys. zł z przeznaczeniem na spłatę zadłużenia Spółki (kredyt z dnia 10 czerwca 2013 roku oraz obligacje serii MMP0520) oraz zapłatę wynagrodzenia należnego od Spółki na rzecz jej akcjonariuszy - M2 Investments Limited i Tri Media Holdings Limited w zamian za Obligacje – nota 38.9.2, a także kredytu obrotowego na kwotę 30 000 tys. zł z przeznaczeniem na finansowanie bieżących potrzeb Spółki.

Oprocentowanie kredytu oparte było na zmiennej stopie procentowej WIBOR dla odpowiednich okresów odsetkowych powiększonej o marżę zależną od wskaźników finansowych.

Ostateczna data spłaty kredytów miała nastąpić po 6 latach.

Zaciągane zadłużenie zostało zabezpieczone m.in. zastawami rejestrowymi: na akcjach spółki zależnej Multimedia Polska Biznes oraz aktywach, rachunkach bankowych Spółki oraz spółki zależnej Multimedia Polska Biznes S.A., a także na obligacjach wyemitowanych przez akcjonariuszy- M2 Investment oraz Tri Media Holding Limited. Poręczycielem spłaty zobowiązań wynikających z opisanych powyżej umów kredytu był Multimedia Polska Biznes S.A. oraz Multimedia Polska – Południe S.A. (do dnia połączenia ze Spółką) i Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. (do dnia połączenia ze Spółką) - spółki zależne od Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.)

Zgodnie z zapisami umowy kredytowej w przypadku gdyby nastąpiła zmiana kontroli nad Spółką (to jest gdy akcjonariusze większościowi Spółki zdefiniowani w umowie przestaną sprawować nad nią kontrolę) może wystąpić przewidziana w umowie kredytowej sytuacja obowiązkowej przedterminowej spłaty kredytu, wskutek czego kredyt stałby się natychmiast wymagalny.

W dniach 3 i 7 lutego 2020 roku zostały spłacone w całości: kredyt terminowy i obrotowy:

- w dniu 15 stycznia 2020 roku Spółka wykorzystała w całości środki kredytowe przyznane w ramach obrotowego w kwocie 30 000 tys. zł.
- w dniu 3 lutego 2020 roku Spółka spłaciła 383 965 tys. zł środków kredytowych przyznanych w ramach kredytu B.
- w dniu 7 lutego 2020 roku Spółka spłaciła 312 812 tys. środków kredytowych przyznanych w ramach kredytu A oraz 781 034 tys. zł w ramach kredytu B.
- w dniu 7 lutego 2020 roku Spółka spłaciła 30 000 tys. środków kredytowych przyznane w ramach obrotowego.

Umowa kredytowa z 7 lutego 2020 roku

W dniu 7 lutego 2020 roku Spółka Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) przystąpiła w charakterze kredytobiorcy i gwaranta do zawartej w 2019 roku przez Vectra S.A. umowy kredytu. Umowa kredytowa została zawarta na refinansowanie i finansowanie działalności. Agentem konsorcjum jest Pekao SA.

Kredyt został przyznany na łączną kwotę w wysokości 1 786 926 tys. zł (w tym 650 000 tys. zł jako limit wspólny dla Spółki Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) oraz spółek Vectra S.A. i Vectra Investments). Spłaty poszczególnych transz kredytu przypadają w różnych terminach, przy czym ostateczna data spłaty kredytu nastąpi 31 stycznia 2027 roku.

Oprocentowanie kredytu oparte jest na zmiennych stopach procentowych WIBOR dla odpowiednich okresów odsetkowych powiększonych o marżę.

Zobowiązania z tytułu kredytów bankowych, leasingu oraz otrzymanych pożyczek przedstawiają się następująco:

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Krótkoterminowe:		
Zobowiązania z tytułu leasingu ((nota 19)	26 596	27 900
Kredyt bankowy	62 155	130 648
Pożyczki od podmiotów w Grupie (nota 38)	-	110 500
Zobowiązania z tytułu gwarancji kredytu i obligacji (nota 38)	-	7 876
	88 751	276 924
Długoterminowe:		
Zobowiązania z tytułu leasingu (nota 19)	48 141	71 033
Kredyt bankowy	1 061 549	1 354 145
Pożyczki od podmiotów w Grupie (nota 38)	139 003	-
	1 248 693	1 425 178
Oprocentowane kredyty, pożyczki i inne, razem	1 337 444	1 702 102

Niedotrzymanie warunków umowy kredytowej

Na dzień 31 grudnia 2020 r. Spółka posiada kredyty bankowe zabezpieczone na majątku Spółki, które zgodnie z umową kredytową podlegają spłacie w ciągu 6 lat. Dodatkowo umowa kredytowa zawiera dopuszczalny przez bank wskaźnikowy limit zadłużenia liczony w oparciu o dane skonsolidowane Grupy Kapitałowej Vectra S.A. (przez zadłużenie rozumie się kredyty, pożyczki, zobowiązania z tytułu dłużnych papierów wartościowych, zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania). Na dzień 31.12.2020 Spółka i Grupa dopełniły wymagań umowy kredytowej.

Zabezpieczenia

Kredyty bankowe są zabezpieczone:

- zastaw rejestrowy na zbiorze rzeczy i praw o wartości 6 000 000 tys. zł,
- zastawem na przedsiębiorstwie o wartości 6 000 000 tys. zł,
- zastawem na rachunkach bankowych o wartości 6 000 000 tys. zł,
- pełnomocnictwo do dysponowania rachunkami bankowymi,
- zastaw finansowy i rejestrowy na akcjach/udziałach o wartości 6 000 000 tys. zł,
- zastaw rejestrowy na prawie ochronnym o wartości 6 000 000 tys. zł,
- zastaw na udziałach Multimedia Polska Sp. z o.o.,
- oświadczenie o poddaniu się egzekucji w formie aktu notarialnego,
- hipoteka umowna kaucyjna na wybranych istotnych obecnych i przyszłych nieruchomościach,
- zabezpieczeniem na prawach z umów ubezpieczeń o wartości 6 000 000 tys. zł.

32 Dłużne papiery wartościowe

Na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz w 2019 roku Spółka nie posiadała dłużnych papierów wartościowych.

33 Rezerwy

Zmiany stanu rezerw

Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rezerwy na zobowiązania	Pozostałe rezerwy	Razem
Na dzień 1 stycznia 2020 roku, w tym	12 290	689	12 979
Krótkoterminowe	12 290	120	12 410
Długoterminowe	-	569	569
Zmiany w roku 2020			
Utworzone w ciągu roku obrotowego	1 854	166	2 020
Rozwiązane/ Wykorzystane	8 543	87	8 630
Na dzień 31 grudnia 2020 roku, w tym	5 601	768	6 369
Krótkoterminowe	5 601	73	5 674
Długoterminowe	-	695	695

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Rok zakończony 31 grudnia 2019	Rezerwy na zobowiązania	Pozostałe rezerwy	Razem
Na dzień 1 stycznia 2019 roku, w tym	4 800	583	5 383
Krótkoterminowe	4 800	116	4 916
Długoterminowe	-	466	466
Zmiany w roku 2019			
Utworzone w ciągu roku obrotowego	7 490*	113	7 603
Rozwiązane/ Wykorzystane	-	7	7
Na dzień 31 grudnia 2019 roku, w tym	12 290	689	12 979
Krótkoterminowe	12 290	120	12 410
Długoterminowe	-	569	569

Rezerwy	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Rezerwy na zobowiązania		
Rezerwa na przyszłe zobowiązania	5 601	12 290
	5 601	12 290
Pozostałe rezerwy		
Odprawy emerytalne	516	377
Odprawy rentowe	37	23
Odprawy pośmiertne	215	289
	768	689
Rezerwy razem	6 369	12 979

34 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe

34.1 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (krótkoterminowe)

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług:		
Wobec jednostek w Grupie	2 086	18 048
Wobec jednostek pozostałych	53 254	48 634
	55 340	66 682
Zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i innych:		
Podatek od towarów i usług	-	-
Podatek zryczałtowany u źródła	302	1
Podatek dochodowy od osób fizycznych	417	445
Podatek od nieruchomości	-	-
Pozostałe	2 698	1 357
	3 417	1 803
Pozostałe zobowiązania:		
Zobowiązania wobec pracowników z tytułu wynagrodzeń	98	51
Zobowiązania inwestycyjne wobec jednostek pozostałych	18 580	57 459
Zobowiązania inwestycyjne wobec jednostek w Grupie	432	208
Zobowiązania z tytułu zakupu finansowych aktywów trwałych	-	-
Inne zobowiązania	324	381
	19 434	58 099
Razem zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (krótkoterminowe)	78 191	126 584

Zasady i warunki płatności powyższych zobowiązań finansowych:

- Warunki transakcji z podmiotami powiązаныmi przedstawione są w nocie 38,
- Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są nieoprocentowane i zazwyczaj rozliczane w terminach 14-dniowych,
- Pozostałe zobowiązania są nieoprocentowane, ze średnim 1-miesięcznym terminem płatności,
- Kwota wynikająca z różnicy pomiędzy zobowiązaniami a należnościami z tytułu podatku od towarów i usług jest płacona właściwym władzom podatkowym w okresach miesięcznych lub kwartalnych.

34.2 Rozliczenia międzyokresowe (pasywa)

Rozliczenia międzyokresowe kosztów z tytułu:	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Premii i niewykorzystanych urlopów	1 340	645
Kosztów praw autorskich i programingu	313	16 686
Usług międzyoperatorskich	-	1 322
Dzierżawy i utrzymania pomieszczeń	91	1 393
Koszty doradztwa zarządzania i audytu	610	22 326
Kosztów marketingu i public relations	-	962
Innych kosztów operacyjnych	627	2 206
Razem	2 981	45 540

Rozliczenia międzyokresowe przychodów z tytułu:	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Długoterminowe:	92	203
Otrzymanych dotacji	88	199
Pozostałe	4	4
Krótkoterminowe:	220	227
Otrzymanych dotacji	111	111
Sprzedaży dotyczącej przyszłych okresów	8	8
Pozostałe	101	108
Razem	312	430

35 Zobowiązania warunkowe

W dniu 20 lutego 2017 roku przez Dyrektora Urzędu Kontroli Skarbowej w Gdańsku zostało wszczęte postępowanie kontrolne dotyczące podatku dochodowego od osób prawnych za okres od 1 grudnia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku. Dnia 4 września 2017 roku Spółka otrzymała Decyzję Naczelnika Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni z dnia 21 sierpnia 2017 roku określającą dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych za okres od 1 grudnia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku w kwocie 3 mln zł. Kontrolujący zakwestionowali możliwość zaliczenia przez Spółkę, w związku z transakcją sprzedaży udziałów Stream Communications Sp. z o.o. (obecnie: Multimedia Wschód Sp. z o.o.), do kosztów uzyskania przychodów grudnia 2013 roku wydatków poniesionych przez Spółkę na nabycie tych udziałów. Dnia 18 września 2017 roku Spółka złożyła odwołanie od ww. decyzji do Dyrektora Izby Administracji Skarbowej w Gdańsku. W opinii Zarządu wszystkie przeprowadzone transakcje, począwszy od nabycia przez Spółkę udziałów w Stream Communications Sp. z o.o. (obecnie Multimedia Wschód Sp. z o.o.) (umowa warunkowa z listopada 2011 roku oraz umowa ostateczna z maja 2012 roku), aż do momentu ich odpłatnego zbycia przez Spółkę (umowa z dnia 19 grudnia 2013 roku) miały uzasadnienie biznesowe i zostały przeprowadzone zgodnie z regulacjami podatkowymi obowiązującymi w momencie ich realizacji. W latach 2014-2015 Spółka rozliczała stratę podatkową za rok 2013 rozpoznaną głównie w wyniku wyżej opisanej transakcji. Decyzja została przez Dyrektora Izby Administracji Skarbowej w Gdańsku utrzymana w mocy. Dnia 12 września 2018 roku Spółka skierowała skargę na decyzję Dyrektora Izby Administracji Skarbowej do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Gdańsku w powyższej sprawie, wnioskując w niej o uchylenie decyzji z dnia 21 sierpnia 2017 roku. Dnia 5 listopada 2018 roku Spółka skierowała pismo do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Gdańsku o wstrzymanie wykonania zaskarżonej

decyzji, w celu umożliwienia pierwotnego rozstrzygnięcia sporu dotyczącego roku podatkowego 2013 zanim organa celno-skarbowe podejmą rozstrzygnięcia w odniesieniu do kolejnych lat podatkowych, w których Spółka dokonała rozliczenia straty podatkowej za 2013 rok. Dnia 17 grudnia 2018 roku Spółka otrzymała postanowienie w sprawie pisma z dnia 5 listopada 2018 roku o odmowie wstrzymania wykonania decyzji. Dnia 24 grudnia 2018 roku Spółka wniosła zażalenie na powyższe postanowienie. Dnia 14 lutego 2019 roku Spółka wystosowała uzupełnienie zażalenia z dnia 24 grudnia 2018 roku podtrzymujące wszystkie dotychczasowe wnioski i przedstawiające dodatkowe argumenty. Do dnia sporządzenia sprawozdania nie zapadło prawomocne rozstrzygnięcie przed Sądem Administracyjnym w sprawie skargi z dnia 12 września 2018 roku. W dniu 10 września 2019 roku WSA w Gdańsku wydał wyrok podtrzymujący decyzję. Spółka w dniu 23 grudnia 2019 roku wniosła do Naczelnego Sądu Administracyjnego skargę kasacyjną.

Dnia 30 sierpnia 2017 roku Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni wszczął wobec Spółki postępowanie kontrolne dotyczące podatku dochodowego od osób prawnych za rok 2014. W dniu 12 grudnia 2018 roku Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni wydał decyzję określającą kwotę do zapłaty stanowiącą zaległość z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych za okres od 1 stycznia 2014 roku do 31 grudnia 2014 roku w kwocie 13 mln zł z związku z rozliczeniem straty podatkowej wykazanej w zeznaniu za 2013 rok (przy tym Naczelnik Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni nie stwierdził innych nieprawidłowości w rozliczeniach Spółki z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych dotyczących roku podatkowego 2014). Dnia 6 lutego 2019 roku Spółka otrzymała postanowienie Naczelnika Pomorskiego Urzędu Skarbowego w Gdyni odmawiające zawieszenia postępowania podatkowego i utrzymujące w mocy przekształcenie kontroli celno-skarbowej w postępowanie podatkowe. W dniu 27 lutego 2019 roku Spółka wniosła do WSA w Gdańsku skargę na postanowienie z dnia 6 lutego 2019 roku. Dnia 13 maja 2019 r. Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni utrzymał w mocy decyzję organu I instancji określającą zobowiązanie w podatku dochodowym od osób prawnych za 2014 rok w wysokości 17 mln. Spółka została zobowiązana do zapłacenia dodatkowego zobowiązania podatkowego w kwocie 13 mln wraz odsetkami. W maju 2019 roku spółka dokonała zapłaty dodatkowego podatku dochodowego za rok 2014. Spółka po otrzymaniu wyroku w dniu 17 września 2019 roku wystąpiła z wnioskiem o zawieszenie sprawy.

Dnia 5 września 2018 roku Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni wszczął w Spółce postępowanie kontrolne dotyczące podatku dochodowego od osób prawnych za rok 2015. W dniu 25 października 2018 roku Spółka otrzymała wynik kontroli, określający kwotę do zapłaty stanowiącą zaległość podatkową na kwotę 13 mln zł z związku z rozliczeniem straty podatkowej wykazanej w zeznaniu za 2013 rok (przy tym Naczelnik Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni nie stwierdził innych nieprawidłowości w rozliczeniach Spółki z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych dotyczących roku podatkowego 2014). Dnia 26 listopada 2018 roku Spółka otrzymała postanowienie o przekształceniu kontroli celno-skarbowej w postępowanie podatkowe. W dniu 21 grudnia 2018 roku Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni wydał postanowienie o odmówieniu Spółce zawieszenia postępowania podatkowego za rok 2015. W dniu 11 stycznia 2019 roku Spółka złożyła zażalenie na odmowę zawieszenia postępowania podatkowego. Dnia 22 lutego 2019 roku Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni wydał postanowienie o przedłużeniu postępowania podatkowego w zakresie podatku dochodowego od osób prawnych za rok 2015 do dnia 18 kwietnia 2019 roku. Dnia 19 sierpnia 2019 Naczelnik Pomorskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Gdyni utrzymał w mocy decyzję organu I instancji określającą zobowiązanie w podatku dochodowym od osób prawnych za 2015 rok w wysokości 19 mln. zł. Spółka została zobowiązana do zapłacenia dodatkowego zobowiązania podatkowego w kwocie 16 mln wraz odsetkami. We wrześniu 2019 roku spółka dokonała zapłaty dodatkowego podatku dochodowego za rok 2015. Spółka po otrzymaniu wyroku w dniu 17 września 2019 roku wystąpiła z wnioskiem o zawieszenie sprawy. W dniu 21 stycznia 2020 roku decyzją Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Gdańsku decyzja z 19 sierpnia 2019 r. sprawa została zawieszona.

Spółka nie zgadza się z przedstawionym przez Kontrolujących podejściem. Zarząd ocenił ryzyko związane z tą niepewną pozycją podatkową dotyczącą straty podatkowej wykazanej w zeznaniu za 2013 rok, które zostało odzwierciedlone w sprawozdaniu finansowym zgodnie z najlepszym osądem Zarządu dokonanym na bazie aktualnego stanu postępowań.

Spółka na zapłacone zobowiązanie podatkowe oraz odsetki utworzyła odpis w wysokości 37,3 mln zł.

35.1 Sprawy sądowe

Sprawy, w których Spółka występuje (lub może wystąpić) w roli pozwanego:

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Spółka jest stroną kilkunastu postępowań sądowych i administracyjnych, w tym prowadzonych przez Prezesa Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów oraz Prezesa Urzędu Komunikacji Elektronicznej, wszczętych w związku z prowadzoną działalnością. W przekonaniu Zarządu nie będą one miały jednak istotnego niekorzystnego wpływu na działalność i sytuację finansową Spółki. Jednocześnie należy podkreślić, iż końcowy wynik postępowań sądowych jest trudny do przewidzenia i dlatego nie można zagwarantować, że zostaną one rozstrzygnięte na naszą korzyść.

Na ewentualne zobowiązania z powyższych tytułów Spółka w 2020 utworzyła rezerwy na kwotę 3 044 tys. zł, które na dzień 31 grudnia 2020 roku nie zostały rozwiązane w całości.

Dnia 30 grudnia 2015 roku Prezes Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów wydał decyzję, w której zarzucił Spółce stosowanie praktyki naruszającej zbiorowe interesy konsumentów, której istotą, zdaniem Urzędu, jest niewłaściwy kształt oferty i nałożył na Spółkę karę pieniężną w wysokości 4 810 tys. zł oraz dodatkowe środki usunięcia trwających skutków naruszenia. W dniu 28 stycznia 2016 roku Spółka wydaną decyzję zaskarżyła w całości jako niesłuszną i pozbawioną podstaw prawnych bowiem swoje działania uznaje za całkowicie zgodne z prawem.

W dniu 30 października 2018 roku Sąd Ochrony Konkurencji i Konsumentów wydał w sprawie wyrok oddalający wniesione przez Spółkę odwołanie. Od wydanego wyroku Spółka wniosła w dniu 16 stycznia 2019 roku apelację.

W dniu 21 września 2020 roku Sąd apelacyjny obniżył karę pieniężną do kwoty 3 544 tys. zł. W dniu 30 października 2020 roku Spółka zapłaciła karę pieniężną w całości.

35.2 Rozliczenia podatkowe

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności podlegające regulacjom (na przykład sprawy celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów administracyjnych, które uprawnione są do nakładania wysokich kar. Brak odniesienia do utrwalonych regulacji prawnych w Polsce powoduje występowanie w obowiązujących przepisach niejasności i niespójności. Często występujące różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno wewnątrz organów państwowych, jak i pomiędzy organami państwowymi i przedsiębiorstwami, powodują powstawanie obszarów niepewności i konfliktów. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest znacząco wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

Spółka przeprowadza i przeprowadzała transakcje ze spółkami powiązаныmi, które zostały ujawnione w nocie 38 niniejszego sprawozdania finansowego oraz w sprawozdaniach finansowych za poprzednie lata obrotowe, jak również zawiera uzasadnione gospodarczo umowy z pracownikami. Rozliczenia podatkowe Spółki mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat począwszy od końca roku, w którym nastąpiła zapłata podatku. W wyniku przeprowadzonych kontroli niektóre transakcje przeprowadzane przez Spółkę w tym okresie, w tym również przeprowadzane w ramach Grupy Kapitałowej Multimedia Polska oraz pomiędzy Spółką, a jej pracownikami mogą zostać zakwestionowane przez odpowiednie władze podatkowe, a dotychczasowe rozliczenia podatkowe Spółki mogą zostać powiększone o dodatkowe zobowiązania podatkowe.

35.3 Zużyty sprzęt elektryczny i elektroniczny

Ustawa z dnia 11 września 2015 roku o zużytym sprzęcie elektrycznym i elektronicznym („ZSEE”) nakłada na podmioty wprowadzające do obrotu sprzęt przeznaczony dla gospodarstw domowych (producentów oraz importerów) m.in. obowiązek zorganizowania i sfinansowania odbierania od zbierających zużyty sprzęt oraz przetwarzania zużytego sprzętu pochodzącego z gospodarstw domowych.

W celu oszacowania rezerwy, Spółka musi posiadać następujące dane: liczba kilogramów historycznego zużytego sprzętu elektrycznego i elektronicznego, która ma zostać zebrana przez Spółkę oraz pozostała do zebrania przez Spółkę liczba kilogramów nowego sprzętu elektrycznego i elektronicznego. W raportach wymaganych przez Ministerstwo Ochrony Środowiska nie ma rozróżnienia pomiędzy nowym oraz historycznym ZSEE.

Biorąc pod uwagę organizację zbiórki oraz systemu raportowania o zbieraniu ZSEE, Spółka nie jest w stanie oszacować ilości ZSEE, które mają zostać zebrane przez Spółkę w celu wypełnienia obowiązków wynikających z ustawy o zużytym sprzęcie elektrycznym i elektronicznym.

W konsekwencji, Spółka nie utworzyła rezerwy ani z tytułu zobowiązania do zbierania historycznego ZSEE, ani też nowego ZSEE.

Spółka nie wyklucza możliwości weryfikacji swojego stanowiska, w przypadku pojawienia się odmiennych, wiążących interpretacji ustawy lub gdy praktyka stosowania ustawy wskaże na odmienne traktowanie księgowo obowiązkowi utylizacji zużytego sprzętu.

35.4 Usługa powszechna

Prawo telekomunikacyjne przewiduje, iż obowiązek świadczenia usługi powszechnej będzie ciążył na przedsiębiorcy telekomunikacyjnym wyznaczonym w decyzji Prezesa UKE wydanej po przeprowadzeniu postępowania przetargowego. Prezes UKE wyznaczył Orange Polska S.A. (OPL S.A.) do świadczenia usługi powszechnej do dnia 8 maja 2011 roku. Żaden operator nie został wyznaczony do świadczenia tej usługi po tym terminie. Przedsiębiorcy telekomunikacyjni, których przychód z działalności telekomunikacyjnej przekroczył 4 000 tys. zł są zobowiązani do uczestniczenia w finansowaniu tego obowiązku.

W maju 2011 roku Regulator (Prezes UKE) wydał decyzję o przyznaniu dopłaty do kosztów świadczenia usługi powszechnej (USO) poniesionych przez Grupę OPL S.A. za lata 2006-2009 w łącznej wysokości około 67 milionów złotych. Dnia 10 stycznia 2012 roku Prezes UKE wydał decyzję o przyznaniu dopłaty do kosztów świadczenia usługi powszechnej przez OPL S.A. za rok 2010 w wysokości 55 102 tys. zł. W dniu 20 września 2013 roku Prezes UKE w wyniku ponownego rozpatrzenia sprawy, wydał decyzję przyznającą OPL S.A. dopłatę do kosztów świadczenia usługi powszechnej za okres od 1 stycznia 2011 roku do 8 maja 2011 roku w wysokości 14 903 tys. zł.

Pierwotnie, łączna kwota, która ma zostać uregulowana przez operatorów telekomunikacyjnych z tytułu usługi powszechnej za lata 2006-2011 została ustalona na poziomie około 137 mln złotych. W wyniku wniesionych skarg na ww. decyzje, decyzje dotyczące dopłaty za lata 2006-2010 zostały prawomocnie uchylone w części odmawiającej dopłaty. W przypadku decyzji dotyczącej roku 2011 WSA w Warszawie wyrokiem z dnia 22 marca 2017 roku oddalił wniesione przez OPL i KIGEIT skargi. Skargi kasacyjne od ww. wyroku zostały oddalone przez NSA 29 grudnia 2017 roku.

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) (również jako następcą prawny Multimedia Polska – Południe S.A.,) jako przedsiębiorca telekomunikacyjny jest zobowiązana do współfinansowania dopłat dla OPL S.A. za świadczenie usługi powszechnej. W dniu 20 marca 2014 roku Prezes UKE wydał decyzję w przedmiocie ustalenia wskaźnika udziału w dopłacie do usługi powszechnej za 2006 roku. Wskaźnik wyniósł 0,0018992546% przychodów za 2006 roku. Po ponownym rozpatrzeniu sprawy wskaźnik za rok 2006 został ustalony w wysokości 0,0018499671% przychodów. Prezes UKE ustalił również wysokość wskaźnika za lata 2007-2011.

Dnia 11 września 2017 roku Prezes UKE rozstrzygnął ponownie wnioski o dopłatę za rok 2006 i rok 2007 przyznając dodatkowo dopłaty w wysokości 45 320 993,44 zł (za 2006 rok) oraz 47 266 159,32 zł (za 2007 rok). Od decyzji tych wniesione zostały wniesione skargi m.in. przez KIGEIT, Spółkę i Orange Polska S.A. W przypadku skargi Spółki za rok 2006 została ona prawomocnie odrzucona z uwagi na brak interesu prawnego. Z kolei w przypadku roku 2007 NSA uchylił postanowienie WSA i stwierdził, że Spółka posiada interes prawny i jej skargę należy rozpatrzyć.

Po wydaniu decyzji wszczęte zostało postępowanie w sprawie ustalenia wskaźnika udziału w dopłacie, a następnie zostaną wszczęte postępowania w sprawie określenia kwot dopłat dla poszczególnych przedsiębiorców telekomunikacyjnych, zobowiązanych do udziału w dopłacie.

Prezes UKE ustalił również ponownie kwoty dopłat za lata 2008-2010, w zakresie, w jakim pierwotnie odmówił ich przyznania. Decyzjami z 7 sierpnia 2018 r. Prezes UKE przyznał Orange Polska S.A. dodatkowo 70 316 502,87 zł za 2008 r. oraz 18 430 152,00 zł za rok 2009. Decyzje te zostały zaskarżone przez Spółkę, której skargi zostały pierwotnie odrzucone przez WSA. W wyniku wniesionych skarg kasacyjnych NSA uznał jednak, iż Spółka posiada interes prawny w ich zaskarżeniu.

Decyzją z 10 kwietnia 2019 r. Prezes UKE rozpatrzył również ponownie kwestię dopłaty za 2010 r. i przyznał OPL dodatkowe 12 466 158,92 zł. Decyzja ta została zaskarżona przez Spółkę. WSA odrzucił skargę. Spółka wniosła skargę kasacyjną.

Powstanie zobowiązania do zapłaty u poszczególnych operatorów (w tym Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) oraz Multimedia Polska – Południe S.A.) nastąpiło po wydaniu decyzji indywidualnych. W dniu 27 kwietnia 2015 roku Prezes UKE wydał decyzje indywidualne ustalające wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2006 rok dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) oraz dla Multimedia

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

Polska – Południe S.A. Prezes UKE ustalił wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2006 rok dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) w wysokości 6 tys. zł oraz ustalił wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2006 rok dla Multimedia Polska-Południe S.A. w wysokości 1,6 tys. zł. Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) oraz Multimedia Polska – Południe S.A. uiszczyły kwoty wynikające z indywidualnych decyzji Prezesa UKE.

Ustalono również dopłaty za rok 2007. Prezes UKE ustalił wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2007 rok dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) w wysokości 12 tys. zł oraz ustalił wysokość dopłaty do usługi powszechnej za 2007 rok dla Multimedia Polska-Południe S.A. w wysokości 2 tys. zł. Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) oraz Multimedia Polska – Południe S.A. uiszczyły kwoty wynikające z indywidualnych decyzji Prezesa UKE.

Za rok 2008 ustalono dopłaty w wysokości 17 tys. zł (Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.)) oraz 2 tys. zł (Multimedia Polska Południe S.A.). Ww. kwoty zostały uiszczone.

Za 2009 rok ustalono dopłaty w wysokości 6 tys. zł (Multimedia Polska Biznes S.A.), 97 tys. zł (Multimedia Polska Południe S.A.) oraz 694 tys. zł (Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.)). Decyzje te zostały zaskarżone przez ww. spółki (wniosek o ponowne rozpatrzenie sprawy), przy czym ww. kwoty zostały uiszczone. Prezes UKE utrzymał w mocy ww. decyzje. Spółki wniosły skargę do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Warszawie. Skargi zostały prawomocnie odrzucone.

Za 2010 rok ustalono dopłaty w wysokości 6 tys. zł (Multimedia Polska Biznes S.A.), 82 tys. zł (Multimedia Polska Południe S.A.), 6 tys. zł (Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o.) oraz 650 tys. zł (Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.)). Decyzje te zostały zaskarżone przez ww. spółki (wniosek o ponowne rozpatrzenie sprawy), przy czym ww. kwoty zostały uiszczone. Prezes UKE utrzymał w mocy ww. decyzje. Spółki wniosły skargę do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Warszawie. Skargi zostały prawomocnie odrzucone.

Decyzją z dnia 21 listopada 2019 roku za 2011 rok ustalono dopłatę dla Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) (obejmującą również dopłaty należne od Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. oraz Multimedia Polska Południe S.A. w wysokości 213.916,24 zł. Decyzja posiada rygor natychmiastowej wykonalności. Dopłata została uiszczona.

Decyzją prezesa UKE z dnia 18 listopada 2020 roku ustalono listę przedsiębiorców telekomunikacyjnych, zobowiązanych do dopłaty 2007.2 (wynikającej z ponownego rozpatrzenia spraw przez Prezesa UKE) oraz wysokość jednolitego wskaźnika procentowego udziału przedsiębiorców w dopłacie za rok 2007.2. o wartości 0,1139101061%. Uwzględniając wartość wskaźnika należy przyjąć, iż dopłaty spółek Grupy Multimedia dla OPL powinny wynieść 595 612 zł.

Decyzją prezesa UKE z dnia 18 listopada 2020 r. ustalono listę przedsiębiorców telekomunikacyjnych, zobowiązanych do dopłaty 2007.2 (wynikającej z ponownego rozpatrzenia spraw przez Prezesa UKE) oraz wysokość jednolitego wskaźnika procentowego udziału przedsiębiorców w dopłacie za rok 2007.2. o wartości 0,1568433877%. Uwzględniając wartość wskaźnika należy przyjąć, iż dopłaty spółek Grupy Multimedia dla OPL powinny wynieść 838 438 zł.

Już w 2021 roku wydane zostaną decyzje indywidualne dla poszczególnych operatorów w zakresie zmiany wysokości dopłat za lata 2006-2010 (wynikającej z ponownego rozpatrzenia spraw przez Prezesa UKE).

Zdaniem Zarządu, przed ustaleniem listy operatorów zobowiązanych do dopłat i przed wszczęciem postępowań o dopłatę wobec poszczególnych operatorów, wszelkie szacunki i wysokość ewentualnych rezerw muszą z konieczności być ustalane arbitralnie. Na chwilę obecną nie jest znana lista przedsiębiorców zobowiązanych do udziału w dopłacie, co oznacza, że nie można dokładnie określić potencjalnego wskaźnika udziału dla kwot objętych ponownie wydanymi decyzjami za lata 2009-2010. Podobnie brak jest danych pozwalających oszacować kwoty dopłat na skutek ponownego rozpatrywania wniosków w częściach, w których pierwotnie odmówiono dopłaty za lata 2009-2010). Zarząd nie może zapewnić, że kwoty dopłat nie wzrosną ponad poziom objęty już uiszczonymi kwotami.

Spółka utworzyła rezerwę na ewentualne zobowiązania z tytułu dopłat do usługi powszechnej, która na dzień 31 grudnia 2020 roku wyniosła 2 218 tys. zł.

36 Przyszłe oraz warunkowe zobowiązania inwestycyjne

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Spółka zobowiązała się ponieść nakłady na rzeczowe aktywa trwałe oraz aktywa niematerialne w kwocie 2 581 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2019 roku: 29 384 tys. zł).

Zarząd Spółki w oparciu o opinie techniczne i prawne, sporządzone przez niezależnych i renomowanych ekspertów, zidentyfikował istotny czynnik ryzyka operacyjnego i biznesowego dla Spółki, wynikający z naruszenia przez Spółkę czterech umów licencyjnych zawartych z podmiotami dostarczającymi Spółce ważne programy i treści audiowizualne, które rozprowadzane są w sieciach telekomunikacyjnych Spółki. Chodzi o następujące umowy:

- Umowa z AXN Europe Limited,
- Umowa z The Walt Disney Company Limited,
- Umowa z Sparrowhawk International Channels Limited, Sci Fi Channel Europe LLC oraz E Entertainment UK Limited,
- Umowa z HBO Polska sp. z o.o.

Zidentyfikowane naruszenia w/w umów, zdaniem ekspertów Spółki, polegały na tym, że Spółka przekazywała swoim abonentom do użytkowania i odbioru (dekodowania) rozprowadzanych programów urządzenia CAM typu CI, które były niezgodne z wymogami zabezpieczania sygnału przed niedozwolonym kopiowaniem i powielaniem, określonymi w w/w umowach.

Przedmiotowe naruszenia mogły mieć miejsce w trakcie lat obrotowych zamykających się w okresie 2014-2019, gdy w/w urządzenia były użytkowane - z tym, że w poszczególnych latach dotyczyć mogły wyłącznie umów obowiązujących w danym okresie i zmieniającej się ilości użytkowanych urządzeń CAM CI, zaś żaden z nadawców wedle najlepszej wiedzy Zarządu nie zgłosił się do Spółki z roszczeniem.

Potencjalne sankcje dla Spółki wynikające z powyższych umów to m.in. utrata lub zawieszenie licencji na transmisję programów dostarczanych na podstawie tych umów. Na dzień niniejszego sprawozdania finansowego Spółka dokonała analizy i stwierdziła, że około 195 tysięcy odbiorców korzysta z urządzeń, które nie spełniają zdaniem ekspertów wymagań technicznych powyższych umów. Przedmiotowe naruszenia oznaczają, że Spółka ma niewykonywane obowiązki do stosowania urządzeń abonenckich spełniających wymogi zabezpieczania przed kopiowaniem rozprowadzanego sygnału programów i treści audiowizualnych. Wykonanie tego obowiązku spowoduje konieczność poniesienia przez Spółkę znaczących nakładów inwestycyjnych. Zdaniem Zarządu oraz ekspertów Spółki wykonanie tego obowiązku i usunięcie przedmiotowych naruszeń możliwe jest tylko poprzez wymianę urządzeń CAM CI na urządzenia abonenckie, spełniające wymogi zabezpieczania przed kopiowaniem rozprowadzanego sygnału programów i treści audiowizualnych. Nakłady do poniesienia związane z wymianą urządzeń na takie, które spełnią wymagania powyższych umów zostały oszacowane przez niezależnego eksperta na blisko 55 milionów złotych. Jest to kwota istotna z punktu widzenia działalności Spółki, a jej wydatkowanie może mieć w przyszłości istotny, negatywny wpływ na płynność finansową Spółki. W dniu 17 kwietnia 2020 roku została podjęta uchwała Rady Nadzorczej wyrażająca zgodę na zakup wyżej opisanych urządzeń.

37 Przyczyny występowania różnic pomiędzy bilansowymi zmianami niektórych pozycji oraz zmianami wynikającymi z rachunku przepływów pieniężnych

Zobowiązania	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Bilansowa zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	(144 405)	243 187
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, SWAP, leasingu, obligacji, otrzymanych gwarancji	49 170	(159 730)
- zmiana stanu zobowiązań inwestycyjnych, z tytułu zakupu akcji i długoterminowych aktywów finansowych	32 877	(18 813)
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu podatku dochodowego	(2 399)	21 441
- zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych, przychodów przyszłych okresów i rezerw	49 302	(87 921)
- pozostałe	1	-
- zmiana stanu zobowiązań z tytułu umów z klientami	(61)	(49)
Zmiana stanu zobowiązań w rachunku przepływów pieniężnych	(15 515)	(1 885)

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

Należności	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Bilansowa zmiana stanu należności krótkoterminowych	(6 952)	(6 463)
- zmiana stanu należności inwestycyjnych	328	36
- zmiana stanu należności z tytułu podatku dochodowego	1 190	(1 190)
- zmiana stanu należności długoterminowych	1 232	312
- zmiana stanu należności w związku z połączeniem	-	-
- należność od akcjonariuszy z tyt. zwrotu wypłaconej zaliczki na dywidendę	-	-
Zmiana stanu należności w rachunku przepływów pieniężnych	(4 202)	(7 305)

Rozliczenia międzyokresowe	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Bilansowa zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych krótkoterminowych	43 160	(26 744)
- zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych długoterminowych	89	(155)
- zmiana stanu przychodów przyszłych okresów	118	121
- zapłacone prowizje od kredytu	(582)	946
- pozostałe	1	-
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych w rachunku przepływów pieniężnych	42 786	(25 832)

Zapasy

Zmiana stanu zapasów produkcji w toku jest prezentowana w działalności inwestycyjnej w linii Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i aktywów niematerialnych oraz zorganizowanej części przedsiębiorstwa.

38 Informacje o podmiotach powiązanych

38.1 Podmiot o znaczącym wpływie na Spółkę

Na dzień 31 grudnia 2020 roku podmiotem o znaczącym wpływie na spółkę była Vectra S.A.

W dniu 31 stycznia 2020 roku akcjonariusze Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) zawarli z Vectra S.A. przyrzeczoną umowę sprzedaży akcji. Spółka Vectra S.A. stała się spółką dominującą wobec Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) posiadającą 100% udziałów w kapitale zakładowym Spółki.

W 2019 roku Spółka M2 Investments Limited posiadała udział w kapitale zakładowym Multimedia Polska S.A. (obecnie: Multimedia Polska Sp. z o.o.) wynoszący 51,93%.

Spółka M2 Investments Limited była spółką w której Panowie Tomek Ulatowski oraz Ygal Ozechov, Współprzewodniczący Rady Nadzorczej Multimedia Polska S.A. (obecnie: Multimedia Polska Sp. z o.o.), wraz z podmiotami powiązanimi posiadali pośrednio każdy 50% udział oraz wpływ na podejmowanie decyzji.

Spółka M2 Investments Limited była spółką zależną YTD LLC z siedzibą w Wilmington, USA, w której Współprzewodniczący Rady Nadzorczej Multimedia Polska S.A. (obecnie: Multimedia Polska Sp. z o.o.) wraz z podmiotami powiązanimi posiadali 100% udział i za jej pośrednictwem posiadali wpływ na podejmowanie decyzji przez podmiot nabywający.

Spółka Emerging Ventures (EVL) Limited z siedzibą w Nikozji, Republika Cypru posiadała pośrednio, poprzez swoją spółkę zależną: Tri Media Holdings Ltd., w kapitale zakładowym Multimedia Polska S.A. (obecnie: Multimedia Polska Sp. z o.o.) udział wynoszący 46,49%.

38.2 Akcje Spółki będące w posiadaniu członków Zarządu i Rady Nadzorczej

Na dzień 31 grudnia 2020 roku członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej nie byli w posiadaniu udziałów Spółki Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.)

W okresie od 1 stycznia 2020 roku do 31 grudnia 2020 roku stan posiadania akcji/udziałów Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) przez Współprzewodniczących Rady Nadzorczej Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) uległ zmianie (nota 30.1).

38.3 Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty

W dniu 28 lipca 2020 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) podjęło uchwałę nr 7 o pokryciu straty netto Spółki za rok 2019 w kwocie 135.994 tys. zł z zysków lat przyszłych.

38.4 Pożyczki udzielone członkom Zarządu i Rady Nadzorczej

Na dzień 31 grudnia 2020 roku Spółka nie posiada pożyczek udzielonych Członkom Zarządu i Rady Nadzorczej.

W okresie od 1 stycznia 2019 roku do dnia 31 stycznia 2020 roku Prezesem Zarządu był Pan Andrzej Rogowski, a Członkami Rady Nadzorczej byli Panowie: Ygal Ozechov, Tomasz Ulatowski, Gabriel Wujek.

W latach 2011-2018 Spółka udzieliła pożyczek członkom Rady Nadzorczej w łącznej wysokości 34 300 tys. zł na warunkach rynkowych. W dniu 31 stycznia 2020 roku powyższe pożyczki zostały spłacone w całości wraz z odsetkami. Kwota spłaconych odsetek wyniosła 4 485 tys. zł.

W latach 2011 - 2015 Spółka udzieliła pożyczek członkowi Zarządu w łącznej wysokości 9 050 tys. zł na warunkach rynkowych. W 2015 roku członek Zarządu spłacił pożyczkę wraz z odsetkami na kwotę 653 tys. zł. W 2018 roku Spółka udzieliła pożyczki członkowi Zarządu w wysokości 3 500 tys. zł na warunkach rynkowych. W dniu 31 stycznia 2020 roku powyższe pożyczki zostały spłacone w całości wraz z odsetkami. Kwota spłaconych odsetek i prowizji wyniosła 3 647 tys. zł.

Poniższa tabela przedstawia nierozliczone salda wierzytelności z tytułu opisanych powyżej umów pożyczek wraz z odsetkami i prowizjami, udzielonych przez Spółkę członkom Zarządu i Rady Nadzorczej:

Pożyczkobiorca	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Andrzej Rogowski	-	15 492
Tomek Ulatowski	-	21 573
Ygal Ozechov	-	17 049

Poniższa tabela przedstawia wartość nominalną odsetek i prowizji naliczonych z tytułu opisanych powyżej umów pożyczek udzielonych przez Spółkę członkom Zarządu i Rady Nadzorczej:

Pożyczkobiorca	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Andrzej Rogowski	-	3 592
Tomek Ulatowski	-	2 948
Ygal Ozechov	-	1 374

38.5 Inne transakcje z udziałem członków Zarządu i Rady Nadzorczej

W 2020 roku oraz w 2019 roku nie było innych istotnych transakcji z udziałem członków Zarządu i Rady Nadzorczej.

38.6 Wynagrodzenie wyższej Kadry kierowniczej Spółki

Wynagrodzenie wypłacone lub należne członkom Zarządu oraz członkom Rady Nadzorczej Spółki przedstawiało się następująco:

	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Zarząd*	5 882	5 988
Rada Nadzorcza	42	4 144
Razem	5 924	10 132

*Wynagrodzenie Prezesa wynikające z kontraktu menadżerskiego jest wypłacane przedsiębiorstwu Aris Andrzej Rogowski

38.7 Udziały wyższej Kadry kierowniczej w programie akcji pracowniczych

W roku 2020 oraz w roku 2019 Spółka nie prowadziła programów motywacyjnych na bazie akcji.

38.8 Transakcje z jednostkami zależnymi

Transakcje z jednostkami w Grupie obejmują przede wszystkim rozliczenia międzyoperatorskie, udzielone licencje do użytkowania znaków towarowych i nadawania programów, dzierżawę aktywów trwałych, usługi na wsparcie administracyjne oraz procesów sprzedaży, usługi promocji sprzedaży i marketingowo - reklamowe, usługi związane z obsługą inwestycyjną, sprzedaż środków trwałych, nabycia przedsiębiorstwa, zakup energii oraz sprzedaż wierzytelności jak również udzielanie pożyczek wewnątrzgrupowych, darowizn, sprzedaż wyemitowanych obligacji, udzielanie gwarancji, wypłaty dywidendy, sprzedaż udziałów.

Poniższa tabela przedstawia zestawienie transakcji z jednostkami w Grupie w ramach rozliczeń międzyoperatorskich, dzierżawy aktywów trwałych, usługi na wsparcie administracyjne oraz procesów sprzedaży, licencji do użytkowania znaków towarowych i nadawania programów, usługi promocji sprzedaży i marketingowo - reklamowe, usług związanych z obsługą inwestycyjną, sprzedażą środków trwałych, nabycia przedsiębiorstwa, zakupu energii, sprzedaży wierzytelności oraz pozostałych umów:

	Sprzedaż Okres od 1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	Zakupy Okres od 1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	Należności 31 grudnia 2020	Zobowiązania 31 grudnia 2020
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	2 464	5 238	119	153
Telewizja Kablowa Brodnica Sp. z o.o.	13	125	2	13
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	1 431	12 424	248	79 650
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	767	51	138	8
Stream Investment Sp. z o.o.	15	160	2	6 000
Multimedia Polska Biznes S.A.	7 144	9 091	1 396	54 631
Vectra S.A.	8 785	1 076	494	1 028
Virtual Telecom Sp. z o.o.	-	33	-	-
Proexe Sp. z o.o.	-	19	-	10
Malden IX Sp. z o.o. SKA	-	86	-	-
Vectra Serwis Sp. z o.o.	120	2	71	2
„Vectra Investments” Sp. z o.o. Sp. j.	393	308	94	29
Echostar Studio Sp. z o.o.	1	-	-	-
Virtuaoperator Sp. z o.o.	2	-	2	-
Servcom Sp. z o.o.	8	-	9	-
Razem	21 143	28 613	2 575	141 524

	Sprzedaż Okres od 1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	Zakupy Okres od 1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	Należności 31 grudnia 2019	Zobowiązania 31 grudnia 2019
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	2 464	6 680	1 924	2 935
Telewizja Kablowa Brodnica Sp. z o.o.	13	124	1	10
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	1 377	11 129	122	16 462
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	917	47	120	5
Stream Investment Sp. z o.o.	15	-	2	-
Multimedia Polska Biznes S.A.	6 946	1 420	1 077	131
Razem	11 732	19 400	3 246	19 543

* Do dnia 30 stycznia 2020 roku Spółka była podmiotem dominującym Grupy Multimedia Polska („Grupa”). W dniu 31 stycznia 2020 roku akcjonariusze Multimedia Polska S.A. (obecnie: Multimedia Polska Sp. z o.o.) zawarli z Vectra S.A. przyrzeczoną umowę sprzedaży akcji. Spółka Vectra

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

S.A. stała się spółką dominującą wobec Multimedia Polska S.A. (obecnie: Multimedia Polska Sp. z o.o.). Od dnia 31 stycznia Spółka Multimedia Polska S.A. (obecnie: Multimedia Polska Sp. z o.o.) oraz zależne od niej spółki stały się częścią Grupy Vectra S.A. („Grupa”).

38.8.1 Warunki transakcji z jednostkami w Grupie

Umowy o zasadach rozliczeń międzyoperatorskich i inne związane ze świadczeniem usług telekomunikacyjnych

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami w Grupie w ramach rozliczeń międzyoperatorskich i innych związanych ze świadczeniem usług telekomunikacyjnych:

	Sprzedaż		Zakupy	
	Okres od	Okres od	Okres od	Okres od
	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	72	68	-	-
Multimedia Polska Biznes S.A.	13	13	-	-
Vectra S.A.	547	-	49	-
Razem	632	81	49	-

Umowy dzierżawy aktywów trwałych

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) dzierżawi spółkom aktywa trwałe, w tym infrastrukturę telekomunikacyjną, pomieszczenia biurowe oraz inne środki trwałe. Umowy te nie spełniają warunków umów leasingu finansowego w rozumieniu MSR 17.

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami w Grupie w ramach dzierżawy aktywów trwałych:

	Sprzedaż		Zakupy	
	Okres od	Okres od	Okres od	Okres od
	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	218	300	-	-
Telewizja Kablowa Brodnica Sp. z o.o.	1	1	125	124
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	3	3	-	-
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	380	470	-	-
Stream Investment Sp. z o.o.	7	7	-	-
Multimedia Polska Biznes S.A.	5 076	4 883	1 258	1 258
Vectra S.A.	-	-	51	-
Virtual Telecom Sp. z o.o.	-	-	33	-
Vectra Serwis Sp. z o.o.	92	-	-	-
Servcom Sp. z o.o.	6	-	-	-
„Vectra Investments” Sp. z o.o. Sp. J.	-	-	3	-
Razem	5 783	5 664	1 470	1 382

Umowy na wsparcie administracyjne oraz świadczenie usług obsługi przedsiębiorstwa oraz umowy na wsparcie procesów sprzedaży

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) łączy z jej spółkami w Grupie umowy na wsparcie administracyjne oraz świadczenie usług obsługi przedsiębiorstwa (usługi back-office) oraz umowy na wsparcie procesów sprzedaży i obsługi klientów.

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami w Grupie w ramach powyższych usług:

	Sprzedaż		Zakupy	
	Okres od	Okres od	Okres od	Okres od
	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	918	607	-	-
Telewizja Kablowa Brodnica Sp. z o.o.	12	12	-	-
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	1 428	1 374	-	-
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	316	374	-	-
Stream Investment Sp. z o.o.	6	6	-	-
Multimedia Polska Biznes S.A.	1 920	1 920	-	-
Razem	4 600	4 293	-	-

Umowy na licencję znaków towarowych

Spółka podpisała z Multimedia Polska PR Sp. z o.o. umowę na licencję znaków towarowych. Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) uzyskała także przychody z tytułu licencji znaku towarowego od spółki Multimedia Polska Development Sp. z o.o.

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami w Grupie w ramach licencji na znaki towarowe:

	Sprzedaż		Zakupy	
	Okres od	Okres od	Okres od	Okres od
	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	1 204	1 452	-	-
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	-	-	10 748	10 787
Razem	1 204	1 452	10 748	10 787

Umowy na usługi promocji sprzedaży i marketingowo - reklamowe

Spółka podpisała z Multimedia Polska PR Sp. z o.o. umowy o świadczenie usług promocji sprzedaży oraz podpisała z Multimedia Polska Development Sp. z o.o. umowę współpracy przy prowadzeniu działań marketingowo-reklamowych.

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami w Grupie w ramach umów na usługi promocji sprzedaży i marketingowo - reklamowe:

	Sprzedaż		Zakupy	
	Okres od	Okres od	Okres od	Okres od
	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	1	2	103	645
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	-	-	325	342
Vectra S.A.	-	-	20	-
Razem	1	2	448	987

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Umowy na licencję do nadawania programów i zarządzania kontentem

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami w Grupie w ramach licencji do nadawania programów, zarządzania kontentem i innych usług:

	Sprzedaż		Zakupy	
	Okres od	Okres od	Okres od	Okres od
	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	-	-	3 469	4 568
Razem	-	-	3 469	4 568

Umowy związane ze sprzedażą towarów i materiałów

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami w Grupie w ramach usług związanych ze sprzedażą towarów i materiałów:

	Sprzedaż		Zakupy	
	Okres od	Okres od	Okres od	Okres od
	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019
Multimedia Biznes S.A.	-	-	3	-
Vectra S.A.	8 086	-	7 649	-
„Vectra Investments” Sp. z o.o. Sp. J.	298	-	284	-
Razem	8 384	-	7 936	-

Umowy związane z obsługą inwestycyjną

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami w Grupie w ramach usług związanych z obsługą inwestycyjną:

	Sprzedaż		Zakupy	
	Okres od	Okres od	Okres od	Okres od
	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	-	-	1 276	1 467
Multimedia Polska Biznes S.A.	-	-	5	121
Razem	-	-	1 281	1 588

Umowy związane ze sprzedażą rzeczowych aktywów trwałych

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) dokonuje transakcji dotyczących kupna i sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych ze spółkami w Grupie.

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami w Grupie ramach sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych:

	Sprzedaż		Zakupy	
	Okres od	Okres od	Okres od	Okres od
	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	-	-	-	2
Multimedia Polska Biznes S.A.	6	14	100	41
Vectra S.A.	1	-	-	-
„Vectra Investments” Sp. z o.o. Sp. J.	81	-	-	-
Razem	88	14	100	43

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Umowy związane z eksploatacją wynajmowanych pomieszczeń

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami w Grupie z tytułu eksploatacji wynajmowanych pomieszczeń:

	Sprzedaż		Zakupy	
	Okres od	Okres od	Okres od	Okres od
	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	38	40	-	-
Stream Investment Sp. z o.o.	2	2	-	-
Multimedia Polska Biznes S.A.	31	32	-	-
Razem	71	74	-	-

Umowy związane z programingiem

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami w Grupie z tytułu programingu:

	Sprzedaż		Zakupy	
	Okres od	Okres od	Okres od	Okres od
	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019
Vectra S.A.	-	-	1 106	-
Razem	-	-	1 106	-

Refaktury kosztów

Poniższa tabela przedstawia ogólne dane dotyczące transakcji Spółki ze spółkami w Grupie w ramach refaktur kosztów:

	Sprzedaż		Zakupy	
	Okres od	Okres od	Okres od	Okres od
	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019	1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	1 stycznia 2019 do 31 grudnia 2019
Multimedia Polska Development Sp. z o.o.	1	2	-	-
Multimedia Wschód Sp. z o.o.	4	5	51	45
Multimedia Polska Biznes S.A.	97	84	-	-
Vectra S.A.	145	-	-	-
Vectra Serwis Sp. z o.o.	28	-	-	-
„Vectra Investments” Sp. z o.o. Sp. J.	14	-	-	-
Echostar Studio Sp. z o.o.	1	-	-	-
Virtualoperator Sp. z o.o.	2	-	-	-
Servcom Sp. z o.o.	2	-	-	-
Razem	294	91	51	45

38.8.2 Gwarancje kredytów i obligacji i innych zobowiązań

Multimedia Polska S.A. zawarła porozumienie ze spółkami: Multimedia Polska - Południe S.A., Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o., oraz Multimedia Polska Biznes S.A. na mocy którego została obciążana kosztami wynagrodzenia z tytułu zabezpieczenia przez powyższe spółki spłaty kredytu zawartego na podstawie umowy z dnia 30 marca 2018 roku.

Multimedia Polska S.A. podpisała umowy ze spółkami: Multimedia Polska - Południe S.A., Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o., Multimedia Wschód Sp. z o.o. oraz Multimedia Polska Biznes S.A. na mocy których została obciążana kosztami z tytułu gwarancji kredytów zawartych na podstawie umowy z dnia 10 czerwca 2013 i obligacji serii MMP004100520.

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

Poniższa tabela przedstawia zestawienie transakcji z jednostkami zależnymi w ramach umów gwarancji oraz pozostałych zobowiązań i należności:

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020	Zakupy od podmiotów zależnych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020	Należności od podmiotów zależnych 31 grudnia 2020	Zobowiązania wobec podmiotów zależnych 31 grudnia 2020
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Biznes S.A.	-	1 110	-	-
Razem	-	1 110	-	-

	Sprzedaż na rzecz podmiotów zależnych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	Zakupy od podmiotów zależnych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	Należności od podmiotów zależnych 31 grudnia 2019	Zobowiązania wobec podmiotów zależnych 31 grudnia 2019
Jednostki zależne:				
Multimedia Polska Biznes S.A.	1	10 455	-	7 876
Razem	1	10 455	-	7 876

Spółka szacuje rezerwy z tytułu gwarancji udzielonych jako wyższa z dwóch kwota odpisu na oczekiwane straty kredytowe oraz początkowo ujęte kwoty pomniejszone o skumulowane kwoty dochodów ujmowanych zgodnie z MSSF 9. Z uwagi na niematerialność kwoty, nie były te wartości ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w bieżącym roku.

38.8.3 Pożyczki udzielone jednostkom zależnym

W okresie od 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku oraz w 2019 roku Spółka nie udzielała pożyczek jednostkom w Grupie.

38.8.4 Pożyczki otrzymane od jednostek zależnych

W związku z niespełnieniem wymogów MSSF 8 „Segmenty operacyjne” spółka nie identyfikuje segmentów.

Dnia 23 kwietnia 2018 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 31 000 tys. złotych spółce Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o. z terminem spłaty nie później niż 31 grudnia 2020 roku.

Dnia 2 maja 2018 roku spółka Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) połączyła się ze spółką Multimedia Polska Infrastruktura Sp. z o.o., wchodząc w prawa i obowiązki Pożyczkobiorcy do powyższej umowy. W dniu 28 grudnia 2018 roku spółka Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) spłaciła 1 071 tys. zł z tytułu odsetek od pożyczki. W dniu 30 grudnia 2018 roku spółka Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) spłaciła 1 487 tys. zł z tytułu odsetek od pożyczki.

Dnia 27 marca 2019 roku spółka Multimedia Polska Biznes S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 40 000 tys. zł. Spółce Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) Do dnia 31 grudnia 2020 roku Multimedia Polska Biznes S.A. wypłaciła 23 500 tys. zł z tytułu powyższej pożyczki. W dniu 30 grudnia 2018 roku spółka Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) spłaciła 754 tys. zł z tytułu odsetek od pożyczki.

Dnia 27 marca 2019 roku spółka Multimedia Polska PR Sp. z o.o. udzieliła pożyczki w wysokości 90 000 tys. zł. Spółce Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) Do dnia 31 grudnia 2020 roku Multimedia Polska PR Sp. z o.o. wypłaciła 78 500 tys. zł z tytułu powyższej pożyczki.

Dnia 23 kwietnia 2019 roku spółka Stream Investment Sp. z o.o. udzieliła pożyczki w wysokości 10 000 tys. zł. Spółce Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) Do dnia 31 grudnia 2019 roku Stream Investment Sp.

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
(w tysiącach PLN)

z o.o. wypłaciła 6 000 tys. zł z tytułu powyższej pożyczki. W dniu 30 grudnia 2018 roku spółka Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) spłaciła 198 tys. zł z tytułu odsetek od pożyczki.

Dnia 27 lutego 2020 roku spółka Malden IX sp. z o.o. SKA udzieliła pożyczki w wysokości 20 000 tys. zł. Spółce Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) Malden IX sp. z o.o. SKA wypłaciła 8 000 tys. zł z tytułu powyższej pożyczki. Do dnia 11 maja 2020 roku Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) spłaciła pożyczkę w całości (w tym 86 tys. zł z tytułu odsetek i prowizji).

Wartość otrzymanych pożyczek od jednostek w Grupie przedstawia się następująco:

	Kapitał pożyczki i skapitalizowane odsetki		Odsetki i prowizje naliczone		Suma		Koszty z tytułu odsetek i prowizji	
	31.12.2020	31.12.2019	31.12.2020	31.12.2019	31.12.2020	31.12.2019	31.12.2020	31.12.2019
Multimedia Polska Biznes S.A.	54 500	54 500	-	-	54 500	54 500	2 527	2 527
Multimedia Polska PR Sp. z o.o.	78 500	50 000	3	-	78 503	50 000	1 792	1 792
Stream Investment Sp. z o.o.	6 000	6 000	-	-	6 000	6 000	198	198
Malden IX sp. z o.o. SKA	-	-	-	-	-	-	86	-

38.8.5 Sprzedaż/nabycie udziałów, zorganizowanej części przedsiębiorstwa, likwidacja przedsiębiorstwa

W dniu 20 października 2020 roku Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej: Multimedia Polska S.A.) sprzedała ogół praw i obowiązków komplementariusza IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Spółka Komandytowa - spółce Vectra S.A. Obecna nazwa spółki to IT Vectra Spółka Akcyjna spółka komandytowa.

W okresie od 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku oraz w 2019 roku Spółka nie sprzedała udziałów i akcji, nie nabyła zorganizowanej części przedsiębiorstwa oraz nie zlikwidowała przedsiębiorstwa.

38.8.6 Otrzymane dywidendy

W okresie 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 roku oraz w okresie 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 Spółka nie otrzymała dywidend od jednostek zależnych.

38.8.7 Otrzymane i przekazane darowizny

W okresie od 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku oraz w okresie 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019 Spółka nie otrzymała i nie przekazała darowizn jednostkom w Grupie.

38.9 Transakcje z pozostałymi podmiotami powiązаныmi

Poniższa tabela przedstawia:

- zestawienie transakcji z IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K. przede wszystkim w ramach rozliczeń z tytułu umów dzierżawy, umów na wdrożenie systemów informatycznych, świadczenia usług serwisu i utrzymania, sprzedaży sprzętu informatycznego,
- zestawienie transakcji z pozostałymi jednostkami powiązаныmi w ramach rozliczeń z tytułu pozostałych umów,

	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020	Zakupy od podmiotów powiązanych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020	Należności od podmiotów powiązanych 31 grudnia 2020	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych 31 grudnia 2020
IT Vectra Spółka Akcyjna Sp. K.	811	1 448	531	484
FIN-CO-TRADE Sp. z o.o.	1	-	1	-
Tokida Investments sp. z o.o.	1	-	1	-
e-Toto Zakłady Bukmacherskie Sp. z o.o.	-	2	-	-

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

	Sprzedaż na rzecz podmiotów powiązanych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	Zakupy od podmiotów powiązanych 12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019	Należności od podmiotów powiązanych 31 grudnia 2019	Zobowiązania wobec podmiotów powiązanych 31 grudnia 2019
IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.	856	11 581	73	1 174
Comfortime Invest Sp. z o.o.	-	-	91	-
FIN-CO-TRADE Sp. z o.o.	9	-	42	-
Collegium Anetta Kolasińska	3	-	-	-
Dunaville Trading Limited	-	-	16	1
Tokida Investments sp. z o.o.	10	-	-	-
e-Toto Zakłady Bukmacherskie Sp. z o.o.	64	33	102	-
Roxwell Sp. z o.o.	23	-	-	-
Roxwell Investments Bis Sp. z o.o.	7	-	-	1
77 Trust Investment	1	-	-	-
YTD LCC	-	-	10 000	-

38.9.1 Pożyczki udzielone pozostałym podmiotom powiązanym

W dniu 25 listopada 2013 roku Spółka udzieliła pożyczki w wysokości 500 tys. złotych spółce IT Vectra Spółka Akcyjna Sp. K. (dawniej: IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.) z ostateczną datą spłaty pożyczki wraz z odsetkami przypadającą na 31 grudnia 2015 roku.

W dniu 20 listopada 2018 roku na mocy Aneksu Nr 4 do ww. umowy, strony między innymi przedłużyły termin spłaty kwoty pożyczki wraz z odsetkami do dnia 31 grudnia 2020 roku.

Do dnia 31 stycznia 2020 roku spółka IT Vectra Spółka Akcyjna Sp. K. (dawniej: IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.) spłaciła pożyczkę w całości (w tym 86 tys. zł z tytułu odsetek i prowizji).

W dniu 26 czerwca 2019 roku Spółka udzieliła pożyczki w wysokości 300 tys. złotych spółce IT Vectra Spółka Akcyjna Sp. K. (dawniej: IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.) z ostateczną datą spłaty pożyczki wraz z odsetkami przypadającą na 31 grudnia 2020 roku. Do dnia 31 stycznia 2020 roku spółka IT Vectra Spółka Akcyjna Sp. K. (dawniej: IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.) spłaciła pożyczkę w całości (w tym 9 tys. zł z tytułu odsetek).

W dniu 25 lipca 2019 roku Spółka udzieliła pożyczki w wysokości 200 tys. złotych spółce IT Vectra Spółka Akcyjna Sp. K. (dawniej: IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.) z ostateczną datą spłaty pożyczki wraz z odsetkami przypadającą na 31 grudnia 2020 roku. Do dnia 31 stycznia 2020 roku spółka IT Vectra Spółka Akcyjna Sp. K. (dawniej: IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.) spłaciła pożyczkę w całości (w tym 5 tys. zł z tytułu odsetek).

W dniu 12 września 2019 roku Spółka udzieliła pożyczki w wysokości 900 tys. złotych spółce IT Vectra Spółka Akcyjna Sp. K. (dawniej: IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.) z ostateczną datą spłaty pożyczki wraz z odsetkami przypadającą na 31 grudnia 2020 roku. Do dnia 31 stycznia 2020 roku spółka IT Vectra Spółka Akcyjna Sp. K. (dawniej: IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.) spłaciła pożyczkę w całości (w tym 15 tys. zł z tytułu odsetek).

W dniu 29 października 2019 roku Spółka udzieliła pożyczki w wysokości 200 tys. złotych spółce IT Vectra Spółka Akcyjna Sp. K. (dawniej: IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.) z ostateczną datą spłaty pożyczki wraz z odsetkami przypadającą na 31 grudnia 2020 roku. Do dnia 31 stycznia 2020 roku spółka IT Vectra Spółka Akcyjna Sp. K. (dawniej: IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.) spłaciła pożyczkę w całości (w tym 2 tys. zł z tytułu odsetek).

Poniższa tabela przedstawia nierozliczone salda wierzytelności z tytułu opisanej powyżej umowy pożyczki wraz z odsetkami i prowizjami udzielonej przez Spółkę podmiotowi powiązanemu IT Vectra Spółka Akcyjna Sp. K. (dawniej: IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.):

Pożyczkobiorca	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp.K.	-	1 753

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Poniższa tabela przedstawia wartość nominalną odsetek i prowizji naliczonych z tytułu opisanej powyżej umowy pożyczki udzielonej przez Spółkę spółce IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.:

Pożyczkobiorca	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp.K.	-	53
- w tym skapitalizowane	-	53

Poniższa tabela przedstawia nierozliczone salda wierzytelności z tytułu umów pożyczek wraz z odsetkami udzielonych przez Spółkę kluczowemu personelowi kierowniczemu:

Pożyczkobiorca	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Kluczowy personel kierowniczy	-	908

Poniższa tabela przedstawia wartość nominalną odsetek naliczonych z tytułu umów pożyczek udzielonych przez Spółkę kluczowemu personelowi kierowniczemu:

Pożyczkobiorca	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Kluczowy personel kierowniczy	-	267

38.9.2 Obligacje wyemitowane przez podmioty powiązane, nabyte przez Spółkę

Dnia 30 kwietnia 2018 roku Multimedia Polska S.A. nabyła od Tri Media Holdings Limited, spółki posiadającej udział stanowiący 46,49% w kapitale zakładowym Multimedia Polska S.A. dających taki sam udział w liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, 2 obligacje o łącznej wartości nominalnej 169 884 tys. zł. Dzień wykupu został wyznaczony na 30 kwietnia 2024 roku. Multimedia Polska S.A. ustanowiła na obligacjach zastaw rejestrowy. W dniu 15 maja 2018 roku obligacje zostały zdeponowane u depozytariusza.

Dnia 30 kwietnia 2018 roku Multimedia Polska S.A. nabyła od M2 Investments Limited, spółki posiadającej udział stanowiący 51,93% w kapitale zakładowym Multimedia Polska S.A. dających taki sam udział w liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, 2 obligacje o łącznej wartości nominalnej 150 173 tys. zł. Dzień wykupu został wyznaczony na 30 kwietnia 2024 roku. Multimedia Polska S.A. ustanowiła na obligacjach zastaw rejestrowy. W dniu 15 maja 2018 roku obligacje zostały zdeponowane u depozytariusza.

Zarząd Spółki przeprowadził analizę utraty wartości obligacji zakupionych od jednostek będących akcjonariuszami większościowymi Spółki i na podstawie oceny ryzyka kredytowego, z uwzględnieniem zabezpieczeń w postaci zastawów rejestrowych oraz zobowiązań umownych z nimi związanych, nie stwierdzono konieczności dokonywania odpisów aktualizujących wartość tych obligacji.

Poniższa tabela przedstawia przychody z tytułu odsetek i prowizji od obligacji wyemitowanych przez podmioty powiązane:

	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019
M2 Investments Limited	745	8 417
Tri Media Holdings Limited	843	9 522
Razem	1 588	17 939

W dniu 31 stycznia 2020 roku M2 Investments Limited oraz Tri Media Holdings Ltd. wykupiły od Multimedia Polska S.A. wyemitowane przez siebie w roku 2018 i objęte przez Multimedia Polska S.A. obligacje serii A.

38.9.3 Poręczenia udzielone na zabezpieczenia zobowiązań podmiotów powiązanych

W 2020 roku oraz 2019 roku Spółka nie udzielała innych istotnych poręczeń na zabezpieczenia zobowiązań podmiotów powiązanych.

38.9.4 Wyплаты z zysku

	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020	12 miesięcy zakończonych 31 grudnia 2019
IT Multimedia Polska Spółka Akcyjna Sp. K.	16	152

39 Informacje o wynagrodzeniu biegłego rewidenta lub firmy audytorskiej

Poniższa tabela przedstawia wynagrodzenie firmy audytorskiej wypłacone lub należne za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku i dnia 31 grudnia 2019 roku w podziale na rodzaje usług:

Rodzaj usługi	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Obowiązkowe badanie jednostkowego sprawozdania finansowego spółki dominującej oraz skonsolidowanego sprawozdania finansowego	277	435
Inne usługi poświadczające	-	-
Pozostałe usługi	-	-
Razem	277	435

40 Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Poza instrumentami pochodnymi, do głównych instrumentów finansowych, z których korzysta Spółka, należą kredyty bankowe, pożyczki i obligacje, umowy finansowania i leasingu finansowego, środki pieniężne i lokaty bankowe. Głównym celem tych instrumentów finansowych jest pozyskanie środków finansowych na działalność Spółki. Spółka posiada też inne instrumenty finansowe, takie jak należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej przez nią działalności.

Główne rodzaje ryzyka wynikającego z instrumentów finansowych Spółki obejmują ryzyko stopy procentowej, ryzyko związane z płynnością, ryzyko walutowe oraz ryzyko kredytowe. Zarząd weryfikuje i uzgadnia zasady zarządzania każdym z tych rodzajów ryzyka – zasady te zostały w skrócie omówione poniżej. Zasady rachunkowości Spółki dotyczące instrumentów pochodnych zostały omówione w nocie 12.13.

Spółka nie utrzymuje istotnych wartości środków pieniężnych w walutach obcych. Nadwyżki środków pieniężnych są utrzymywane na lokatach bankowych, których warunki oprocentowania są indywidualnie negocjowane i oparte na stałych stopach procentowych.

40.1 Ryzyko stopy procentowej

Narażenie Spółki na ryzyko wywołane zmianami stóp procentowych dotyczy przede wszystkim zobowiązań finansowych z tytułu zaciągniętego kredytu (nota 31) i otrzymanych pożyczek w Grupie (nota 38).

Spółka zarządza kosztami oprocentowania poprzez korzystania zarówno z instrumentów finansowych o oprocentowaniu stałym, jak i zmiennym.

Warunki finansowe wymienionych powyżej transakcji odnoszą się do 1 i 3 miesięcznego WIBOR + marża i na dzień 31 grudnia 2020 roku nie były zabezpieczane instrumentami finansowymi.

Na moment wyceny (dzień bilansowy / dzień spłaty) zyski lub straty z tytułu tych transakcji są odnoszone do rachunku zysków i strat, ponieważ Spółka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń.

Analiza wrażliwości zmiany stopy procentowej dla kredytu opartego na WIBOR 3M w okresie 12 miesięcy:

Kwota zabezpieczona	-
Termin zabezpieczenia	-
Kwota niezabezpieczona	641 813

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

	WIBOR 3M	Koszt finansowy w skali roku
Bieżący	0,22	1 412
+ 100 bp	1,22	7 830
- 50 bp	-0,28	(1 797)
Oczekiwany	0,25	1 605

Analiza wrażliwości zmiany stopy procentowej dla kredytu opartego na WIBOR 1M w okresie 12 miesięcy:

Kwota zabezpieczona	-
Termin zabezpieczenia	-
Kwota niezabezpieczona	479 297

	WIBOR 1M	Koszt finansowy w skali roku
Bieżący	0,20	959
+ 50 bp	0,70	3 355
- 50 bp	-0,30	(1 438)
Oczekiwany	0,20	959

Analiza wrażliwości zmiany stopy procentowej dla otrzymanych pożyczek opartych na WIBOR 3M w okresie 12 miesięcy:

Kwota zabezpieczona	-
Termin zabezpieczenia	-
Kwota niezabezpieczona	139 000

	WIBOR 3M	Koszt finansowy w skali roku
Bieżący	0,22	243
+ 100 bp	1,22	1 348
- 50 bp	-0,28	(309)
Oczekiwany	0,25	276

Powyższa analiza pokazuje wartość kosztu i przychodu, jaki zostałyby rozpoznany w rachunku zysków i strat przy założeniu oprocentowania na poziomie odpowiedniej stopy WIBOR i założonych zmianach stopy procentowej.

Poniżej potencjalny wpływ zmiany stóp procentowych na wynik finansowy kalkulowany jako różnica między kosztem i przychodem jaki zostałyby rozpoznany w rachunku zysków i strat przy założonych wysokościach stopy procentowej a kosztem i przychodem, który Spółka rozpoznałaby w rachunku zysków i strat przy stopie procentowej utrzymującej się na bieżącym poziomie.

Zmiana	WIBOR 3M	Wpływ zmiany stóp procentowych w skali roku na wynik
+ 100 bp	1,22	(7 523)
- 50 bp	-0,28	3 762
Oczekiwany	0,25	(226)

Zmiana	WIBOR 1M	Wpływ zmiany stóp procentowych w skali roku na wynik
+ 50 bp	0,70	(2 396)
- 50 bp	-0,30	2 396
Oczekiwany	0,20	-

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

W poniższej tabeli przedstawiona została wartość bilansowa instrumentów finansowych Spółki narażonych na ryzyko stopy procentowej, w podziale na poszczególne kategorie wiekowe.

Rok zakończony 31 grudnia 2020	< 1 rok	1-5 lat	powyżej 5 lat	Ogółem
oprocentowanie stałe				
zobowiązania z tytułu leasingu	-	-	-	-
inne inwestycje krótkoterminowe	-	-	-	-
oprocentowanie zmienne				
kredyt w rachunku bieżącym	-	-	-	-
kredyt bankowy	62 155	468 231	593 318	1 123 704
zobowiązania z tytułu leasingu	26 050	46 330	2 357	74 737
otrzymane pożyczki	139 003	-	-	139 003
udzielone pożyczki	-	-	-	-

Rok zakończony 31 grudnia 2019	< 1 rok	1-5 lat	powyżej 5 lat	Ogółem
oprocentowanie stałe				
zobowiązania z tytułu leasingu	-	-	-	-
inne inwestycje krótkoterminowe	-	-	-	-
oprocentowanie zmienne				
kredyt w rachunku bieżącym	-	-	-	-
kredyt bankowy	130 648	1 354 145	-	1 484 793
zobowiązania z tytułu leasingu	27 900	68 574	2 459	98 933
zakupione długoterminowe papiery wartościowe	17 623	300 714	-	318 337
otrzymane pożyczki	110 500	-	-	110 500
udzielone pożyczki	18 859	37 650	-	56 509

Nadwyżki środków pieniężnych są utrzymywane na lokatach bankowych, których warunki oprocentowania są indywidualnie negocjowane i oparte na stałych stopach procentowych.

Oprocentowanie instrumentów finansowych o zmiennym oprocentowaniu jest aktualizowane w okresach poniżej jednego roku. Odsetki od instrumentów finansowych o stałym oprocentowaniu są stałe przez cały okres do upływu terminu zapadalności tych instrumentów.

40.2 Ryzyko walutowe

Spółka ocenia, iż ryzyko walutowe z tytułu zawieranych transakcji w walutach obcych istnieje, akceptując jednak wahania kursu na poziomie wykazanym w analizie wrażliwości. Spółka poza zobowiązaniami w walutach obcych nie posiada walutowych instrumentów. Spółka nie utrzymuje istotnych wartości środków pieniężnych na walutowych rachunkach bankowych. Ryzyko walutowe powstaje w wyniku dokonywania przez jednostkę operacyjną zakupów w walutach innych niż jej waluta funkcjonalna.

Poziom sald zobowiązań dla transakcji walutowych zrealizowanych przez Spółkę w poszczególnych okresach przedstawia poniższa tabela:

	31 grudnia 2020	31 grudnia 2019
Kurs waluty (średni NBP)		
USD	3,7584	3,7977
EUR	4,6148	4,2585
GBP	5,1327	4,9971
Saldo zobowiązań na dzień		
USD	146	394
EUR	1 831	2 944
GBP	-	-
Saldo należności na dzień		
USD	25	78
EUR	29	41
GBP	-	-

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

Analiza wrażliwości wyniku finansowego brutto na możliwe, uznane przez Zarząd za akceptowalne, wahania kursu walut USD i EUR przedstawia poniższa tabela. Spółka nie posiada instrumentów finansowych, których wycena odnieszona byłaby w inne całkowite dochody.

Poddając analizie ryzyko związane ze zmianą kursów walut Zarząd korzystał z prognoz banków obsługujących Spółkę (Credit Agricole), dotyczących zmiany kursów walut USD, EUR oraz GBP. Przeprowadzając analizę wrażliwości Zarząd przyjął, że złotówka wzmocni się do 3,57 zł w stosunku do USD, oraz wzmocni się do 4,35 zł w stosunku do EUR, co stanowi odpowiednio 4,45% USD i 2,86 % EUR.

Na podstawie wyżej wymienionych prognoz i założeń Zarząd przedstawia poniżej wpływ zmiany kursów walut na wynik:

31 grudnia 2020

Analiza wrażliwości waluty USD

wpływ na wynik finansowy	-4,45%	-38
--------------------------	--------	-----

Analiza wrażliwości waluty EUR

wpływ na wynik finansowy	-2,86%	-142
--------------------------	--------	------

40.3 Ryzyko kredytowe

Wszyscy kontrahenci, którzy pragną korzystać z kredytów kupieckich, poddawani są procedurom wstępnej weryfikacji. Ponadto, dzięki bieżącemu monitorowaniu stanów należności, narażenie Spółki na ryzyko nieściągalnych należności jest nieznaczne.

Spółka stosuje model uproszczony kalkulacji odpisów z tytułu utraty wartości dla należności abonenckich (bez względu na termin zapadalności). Oczekiwana strata kredytowa jest kalkulowana w momencie ujęcia należności w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oraz jest aktualizowana na każdy kolejny dzień kończący okres sprawozdawczy, w zależności od ilości dni przeterminowania danej należności. Dla celów oszacowania oczekiwanej straty kredytowej dla należności od odbiorców Spółka wykorzystuje macierz rezerw oszacowaną w oparciu o historyczne poziomy spłacalności należności od kontrahentów. Za zdarzenie niewypłacalności („*default*”) Spółka uznaje brak wywiązania się ze zobowiązania przez kontrahenta po upływie 90 dni od dnia wymagalności należności. Spółka uwzględnia informacje dotyczące przyszłości w stosowanych parametrach modelu szacowania strat oczekiwanych, poprzez korektę bazowych współczynników prawdopodobieństwa niewypłacalności. Oczekiwana strata kredytowa dla należności od odbiorców jest kalkulowana w momencie ujęcia należności w sprawozdaniu z sytuacji finansowej oraz jest aktualizowana na każdy kolejny dzień kończący okres sprawozdawczy, w zależności od ilości dni przeterminowania danej należności.

Poniżej przedstawiono analizę należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywa i koszty z tytułu umów z klientami, które na dzień 31 grudnia 2020 roku i na dzień 31 grudnia 2019 roku były przeterminowane, ale nie uznano ich za nieściągalne:

31 grudnia 2020 roku	Aktywa i koszty z			Należności handlowe			
	Razem	tytułu umowy	Bieżące	< 30 dni	30 – 60 dni	60 – 90 dni	>90 dni
Wartość brutto narażona na ryzyko	69 201	19 935	20 334	3 554	1 467	1 359	22 552
Odpis na oczekiwane straty kredytowe	15 228	70	347	1 494	213	396	12 708

31 grudnia 2019 roku	Aktywa z			Należności handlowe			
	Razem	tytułu umowy	Bieżące	< 30 dni	30 – 60 dni	60 – 90 dni	>90 dni
Wartość brutto narażona na ryzyko	42 028	3 889	18 535	3 707	1 125	679	14 093
Odpis na oczekiwane straty kredytowe	12 700	57	245	86	128	280	11 904

40.4 Ryzyko związane z płynnością

Spółka monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności/zapadalności zarówno inwestycji, jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej. Celem Spółki jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z rozmaitych źródeł finansowania, takich jak kredyty w rachunku bieżącym, kredyty bankowe, emisja obligacji, umowy leasingu zwrotnego, umowy leasingu finansowego, oraz umowy dzierżawy z opcją zakupu. Spółka monitoruje terminy wymagalności zobowiązań oraz wskaźniki zadłużenia, obsługi odsetek, obsługi zadłużenia.

Wartość zobowiązań finansowych Spółki w podziale na okresy wymagalności na podstawie umownych niezdyktowanych płatności przedstawia się następująco:

Zobowiązania na dzień 31 grudnia 2020	do 1 roku	1 – 5 lat	powyżej 5 lat	Razem
z tytułu pożyczek wobec jednostek powiązanych	-	139 003	-	139 003
z tytułu kredytów i pożyczek od pozostałych jednostek	62 155	468 231	593 318	1 123 704
z tytułu leasingu	26 596	45 785	2 356	74 737
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek i leasingu	88 751	653 019	595 674	1 337 444
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (bez budżetowych)	78 191	-	-	78 191

Zobowiązania na dzień 31 grudnia 2019	do 1 roku	1 – 5 lat	powyżej 5 lat	Razem
z tytułu pożyczek wobec jednostek powiązanych	110 500	-	-	110 500
z tytułu kredytów i pożyczek od pozostałych jednostek	122 419	1 671 809	-	1 794 228
z tytułu leasingu	28 815	78 208	8 215	115 238
z tytułu kredytu w rachunku bieżącym	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek i leasingu	261 734	1 750 017	8 215	2 019 966
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (bez budżetowych)	124 461	-	-	124 461

Spółka dokonuje bieżącej analizy płynności oraz posiada ugruntowaną pozycję na rynku. Bieżącą działalność operacyjną finansuje głównie z wpływów abonamentowych, które stanowią miesięcznie ponad 90% należności (terminy płatności 7-14 dni). Charakterystyczna dla branży jest wysoka ściągalność należności z abonamentu. Mając na uwadze powyższe oraz fakt, że spółka z miesiąca na miesiąc poprawia swoje wyniki finansowe, ryzyko utraty płynności jest ograniczone. Ponadto na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2019 roku Spółka nie posiadała kredytów w rachunku bieżącym.

Proces zarządzania ryzykiem płynności przez Spółkę polega na monitorowaniu prognozowanych przepływów pieniężnych oraz portfela aktywów i zobowiązań finansowych, a następnie dopasowaniu ich zapadalności, analizie kapitału obrotowego i optymalizacji przepływów w ramach Grupy Kapitałowej. Struktura podmiotów jest na bieżąco zarządzana przez Grupę VECTRA, w której skład wchodzi Multimedia Polska Sp. z o.o., pod kątem optymalizacji płynności i salda odsetek. Płynność w horyzoncie budżetowym monitorowana jest w przekroju Grupy Kapitałowej na bieżąco w ramach zarządzania ryzykiem finansowym. Płynność w okresie średnio i długoterminowym monitorowana jest w ramach procesu planowania.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego Spółka zachowuje płynność, utrzymując jednocześnie finansowanie działalności operacyjnej i inwestycyjnej.

W 2020 roku mimo niesprzyjających okoliczności wynikających z pandemii COVID-19, Spółka w optymalny sposób zarządzała swoimi zasobami finansowymi. Wskaźnik płynności bieżącej wyniósł 0,42 (wobec 0,31 na koniec poprzedniego roku) oraz wskaźnik szybkiej płynności wyniósł 0,42 (wobec 0,31 na koniec poprzedniego roku). Wartości te pozostały na bezpiecznych poziomach, wobec czego zobowiązania mogły być obsługiwane na bieżąco.

Obecne wyniki ekonomiczne, sytuacja płynnościowa oraz poziom zadłużenia Spółki są na odpowiednim poziomie i na dzień publikacji niniejszego sprawozdania finansowego nie zidentyfikowano znaczących ryzyk, które mogłyby tę sytuację zmienić na niekorzyść.

41 Wartość bilansowa i godziwa instrumentów finansowych

Na dzień 31 grudnia 2020 roku oraz na dzień 31 grudnia 2019 roku wartość bilansowa pozostałych aktywów i zobowiązań finansowych nie odbiegała od ich wartości godziwej na dzień bilansowy. Ma to miejsce głównie ze względu na fakt, że kredyty bankowe Spółki oraz udzielone pożyczki są ze zmiennym oprocentowaniem, a pozostałe pozycje jak należności i zobowiązania handlowe czy też należności i zobowiązanie z tytułu zakupu rzeczowych aktywów trwałych mają charakter krótkoterminowy.

42 Zarządzanie kapitałem

Głównym celem zarządzania kapitałem Spółki jest utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierałyby działalność operacyjną Spółki i zwiększały wartość dla jej akcjonariuszy. Spółka zarządza strukturą kapitałową i w wyniku zmian warunków ekonomicznych wprowadza do niej zmiany. W celu utrzymania lub skorygowania struktury kapitałowej Spółka może zmienić wypłatę dywidendy dla Akcjonariuszy, zwrócić kapitał Akcjonariuszom lub wyemitować nowe akcje. W okresie od dnia 1 stycznia 2020 roku do dnia 31 grudnia 2020 roku nie wprowadzono żadnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym obszarze.

Spółka monitoruje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, który jest liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto Spółka wlicza oprocentowane kredyty i pożyczki oraz zobowiązania z tytułu leasingu finansowego i wyemitowanych dłużnych papierów wartościowych pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych oraz krótkoterminowe lokaty bankowe. Kapitał obejmuje zamienne akcje uprzywilejowane, kapitał własny należny Akcjonariuszom pomniejszony o kapitały rezerwowe z tytułu niezrealizowanych zysków netto.

EBITDA wyliczana jest przez dodanie amortyzacji do zysku (straty) z działalności operacyjnej, w każdym przypadku określonych zgodnie z MSSF. W wyliczeniu Skorygowanej EBITDA nie są ujmowane zdarzenia jednorazowe oraz zdarzenia, które nie są bezpośrednio związane z bieżącą działalnością operacyjną Spółki, na przykład, zysk (strata) ze zbycia aktywów trwałych lub aktualizacji wartości aktywów trwałych. EBITDA i Skorygowana EBITDA nie są miarą zysku (straty) z działalności operacyjnej, wyników operacyjnych ani płynności według MSSF. Skorygowana EBITDA jest powszechnie podawana i szeroko stosowana przez inwestorów w celu spójnego porównywania wyników bez uwzględniania amortyzacji i może różnić się znacznie w zależności od przyjętych zasad, czy też innych czynników nieoperacyjnych.

Multimedia Polska Sp. z o.o. (dawniej Multimedia Polska S.A.)
 Sprawozdanie finansowe za rok zakończony dnia 31 grudnia 2020 roku
 Zasady (polityka) rachunkowości oraz dodatkowe noty objaśniające
 (w tysiącach PLN)

43 Instrumenty finansowe

Tytuł	Stan na 31/12/2020 PLN'000	Stan na 31/12/2019 PLN'000	
Klasy instrumentów finansowych			Kategorie instrumentów finansowych
Należności z tytułu dostaw i usług	37 175	28 743	Aktywa finansowe wycenione wg zamortyzowanego kosztu
Kaucje	502	10 601	Aktywa finansowe wycenione wg zamortyzowanego kosztu
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty (lokaty do 3 miesięcy)	78 794	46 127	Aktywa finansowe wycenione wg zamortyzowanego kosztu
Pożyczki udzielone	0	54 766	Aktywa finansowe wycenione w wartości godziwej przez wynik finansowy
Obligacje	0	318 337	Aktywa finansowe wycenione wg zamortyzowanego kosztu
Razem aktywa	116 471	458 574	
Kredyty i pożyczki	1 262 707	1 603 169	Zobowiązania finansowe wycenione wg zamortyzowanego kosztu
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	55 340	66 682	Zobowiązania finansowe wycenione wg zamortyzowanego kosztu
Zobowiązania z tytułu zakupu rzeczowych aktywów trwałych	19 012	57 667	Zobowiązania finansowe wycenione wg zamortyzowanego kosztu
Zobowiązania z tytułu leasingu	74 737	98 933	Zobowiązania finansowe w zakresie MSSF 16
Razem zobowiązania	1 411 796	1 826 451	
Kategorie instrumentów finansowych			
Aktywa finansowe wycenione wg zamortyzowanego kosztu	116 471	403 808	
Aktywa finansowe wycenione w wartości godziwej przez wynik finansowy	0	54 766	
Razem aktywa	116 471	458 574	
Zobowiązania finansowe wycenione wg zamortyzowanego kosztu	1 337 059	1 727 518	
Zobowiązania finansowe w zakresie MSSF 16	74 737	98 933	
Razem zobowiązania	1 411 796	1 826 451	

44 Struktura zatrudnienia

Przeciętne zatrudnienie w Spółce w roku zakończonym dnia 31 grudnia 2020 oraz 31 grudnia 2019 roku kształtowało się następująco:

	Rok zakończony 31 grudnia 2020	Rok zakończony 31 grudnia 2019
Zarząd Spółki	4	1
Administracja	117	117
Dział sprzedaży	894	843
Pion produkcji	446	515
Razem	1 461	1 476

45 Zdarzenia następujące po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym została podjęta uchwała dotycząca wydzielenia majątku, jako zorganizowanej części przedsiębiorstwa, do dwóch innych spółek. Jest to konsekwencja decyzji UOKiK w aspekcie koncentracji rynku, a związana z przejęciem przez Vectra SA Grupy Multimedia. Vectra SA została decyzją UOKiK zobligowana, jako warunek konieczny wyżej wymienionej transakcji, do odsprzedaży części sieci telekomunikacyjnych, gdzie według organu regulacyjnego nastąpiłaby nadmierna koncentracja Vectra SA i spółek zależnych. Decyzją objętych zostało 8 sieci, z których 7 zostało wyodrębnionych z Grupy Multimedia a jedna stanowi samoistny podmiot gospodarczy. Sieci wyodrębnione w ramach infrastruktury Grupy Multimedia zostały przypisane do dwóch podmiotów po wydzieleniu: Multimedia Capital One Sp. z o.o., obejmująca sieci Olsztyn, Ostróda, Łowicz, Kwidzyn i Stargard oraz Multimedia Capital Two Sp. z o.o. obejmująca sieci Pruszcz Gdański oraz Pogórze.

Jan Piotrowski – Prezes Zarządu

Tomasz Żurański – Wiceprezes Zarządu

Bogdan Paszkowski – Członek Zarządu

Aleksandra Zaniewicz – Członek Zarządu

Gdynia, dnia 29 września 2021 r.