

Sprawozdanie Zarządu z działalności  
**NetWorkS! Sp. z o.o.**

ZA ROK 2022

Warszawa, 22 marca 2023 r.

### **Krótką charakterystyka firmy**

**NetWorkS! spółka z ograniczoną odpowiedzialnością** („Spółka”) została zawiązana w dniu 29 kwietnia 2011 roku. Spółka jest wpisana do rejestru przedsiębiorców prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000387452.

Na dzień 29 kwietnia 2011 roku udziałowcy Spółki – Orange Polska S.A. (dalej „Orange”) i T-Mobile Polska S.A. (dalej „T-Mobile”) – objęli 200 równych i niepodzielnych udziałów o wartości nominalnej 200.000 zł, po 100.000 zł wartości nominalnej każdy. W dniu 21 lipca 2011 roku Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Spółki podwyższyło kapitał zakładowy spółki z kwoty 200.000 zł do kwoty 30.000.000 zł. Każdy z udziałowców objął po 14.900 nowo utworzonych udziałów, o łącznej wartości nominalnej 14.900.000 zł. Wszystkie nowo utworzone udziały objęte przez wspólników zostały pokryte wkładami pieniężnymi. W Spółce prowadzona jest Księga Udziałów. Na dzień 31 grudnia 2022 roku zarejestrowany kapitał zakładowy wynosił 30.000.000 zł.

Spółka została zawiązana jako *joint-venture* przez spółki Orange oraz T-Mobile w celu zaplanowania, zbudowania i utrzymania współdziałających radiowych sieci dostępowych T-Mobile i Orange w technologii GSM i UMTS, pozwalając udziałowcom zbudować wysokiej jakości sieci RAN, w sposób efektywny kosztowo i przy zminimalizowaniu wpływu sieci komórkowej na środowisko naturalne. Od 2013 roku Spółka, na zlecenie udziałowców, zajmuje się dodatkowo planowaniem, budową i utrzymaniem współdziałających sieci radiowych w technologii LTE, a od 2020 w technologii 5G DSS. Ponadto Spółka świadczy inne usługi związane z zarządzaniem sieciami bezprzewodowymi na rzecz wspólników, a od 2015 roku – również na rzecz podmiotów trzecich.

Przeciętne zatrudnienie w 2022 roku wyniosło 734 osoby.

W 2022 roku w skład Zarządu Spółki wchodził:

- Pan Maciej Zengel, Prezes Zarządu;
- Pan Patryk Borkowski, Członek Zarządu ds. Technicznych.

## **Podsumowanie działalności wg PAS**

Wyniki Spółki w 2022 i 2021 roku przedstawiają się następująco (w tys. zł):

Pozycja	Rok 2022	Rok 2021
<b>Przychody netto ze sprzedaży, w tym:</b>	<b>215 559</b>	<b>204 006</b>
- od Orange i T-Mobile	213 193	200 630
- od pozostałych podmiotów	2 366	3 376
<b>Koszty operacyjne, w tym:</b>	<b>-210 324</b>	<b>-201 003</b>
- koszty osobowe	-132 936	-117 668
- koszty nieosobowe	-77 388	-83 335
<b>Wynik na sprzedaży</b>	<b>5 235</b>	<b>3 003</b>
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej (netto)	1 012	1 619
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>	<b>6 247</b>	<b>4 622</b>
Wynik na działalności finansowej (netto)	146	-149
Podatek bieżący i odroczony	-1 759	-1 294
<b>Zysk netto</b>	<b>4 634</b>	<b>3 179</b>

W roku 2022, działając na zlecenie Orange i T-Mobile, Spółka kontynuowała działania w obszarze rozbudowy, optymalizacji, utrzymania i zarządzania radiowych sieci dostępowych w technologiach GSM/UMTS/LTE.

W obszarze sprzedaży dla podmiotów innych niż Orange i T-Mobile, w 2022 roku Spółka realizując strategię rozwoju kontynuowała pozyskanie nowych kontraktów i zleceń oraz realizacji długoterminowych umów w obszarze inwestycji infrastrukturalnych oraz utrzymania sieci i infrastruktury telekomunikacyjnej. Spółka konsekwentnie świadczyła usługi w zakresie planowania, optymalizacji, utrzymania oraz konsultingu sieciowego na krajowych lub międzynarodowych rynkach telekomunikacyjnych.

Rok 2022 zgodnie z wcześniejszymi planami zapoczątkował wieloletni okres świadczenia usług zdalnych związanych z codzienną aktywnością *OMC Operations & Maintenance Centre* i powiązany z nim *OSS Operations Support System*, a także przygotowaniem narzędzi IT do wsparcia realizacji tychże usług w modelu SaaS wraz ze wsparciem dla usług centrum nadzoru sieci (NOC). Usługi te realizowane są obecnie przez Spółkę na rzecz wiodących operatorów telekomunikacyjnych w Belgii. W kolejnych latach zgodnie z przyjętą strategią sprzedaży planowane jest rozszerzenie świadczenia tych usług dla innych operatorów telekomunikacyjnych działających na rynku europejskim.

W obszarze sprzedaży dla podmiotów innych niż Orange Polska i T-Mobile Polska, miniony rok był wyjątkowo udany. Spółka odnotowała ponad trzykrotny wzrost przychodów z realizowanych usług osiągając wartość 10,07 mln PLN.

Zarówno w 2022 jak i w 2021 roku Spółka finansowała działalność z własnych środków.

W 2022 roku Spółka osiągnęła przychody z działalności w złotych polskich jak i w EUR. Zakupy w walutach obcych nie eksponują Spółki w istotny sposób na ryzyko kursowe. Spółka nie ponosi również istotnych innych ryzyk związanych z instrumentami finansowymi.

Zakupy inwestycyjne w 2022 roku kształtowały się na poziomie 17 896 tys. zł w porównaniu do 20 672 tys. zł w 2021 roku. Nakłady te zostały poniesione na rozwój aplikacji, zakup licencji, laptopów serwerów (wymiana starych urządzeń na nowe) oraz zakup narzędzi niezbędnych do funkcjonowania Spółki i świadczenia usług na rzecz klientów.

### **Istotne informacje o stanie majątkowym i sytuacji finansowej**

Przychody netto ze sprzedaży osiągnięte w 2022 roku wzrosły w porównaniu do roku poprzedniego o 11,5 mln zł m.in. jako efekt rozpoczęcia sprzedaży usług zdalnych na rynku międzynarodowym. Wartość kosztów operacyjnych w 2022 roku w porównaniu z rokiem ubiegłym wzrosła, co jest pochodną wzrostu przychodów. Wartość aktywów trwałych Spółki wzrosła o około 3 mln zł. Jest to efekt nakładów inwestycyjnych w roku 2022. Nakłady inwestycyjne planowane na 2023 rok wynoszą 19,9 mln zł.

W roku 2022 Spółka nie wypłaciła dywidendy swoim udziałowcom, przeznaczając zysk netto na kapitał zapasowy.

Na dzień 31 grudnia 2022 roku kapitał zapasowy wynosił 3,2 mln zł.

Zarząd Spółki nie stwierdza na dzień podpisania sprawozdania finansowego istnienia faktów i okoliczności, które wskazywałyby na zagrożenia dla możliwości kontynuacji działalności przez Spółkę w okresie co najmniej 12 miesięcy po dniu bilansowym na skutek zamierzonego lub przymusowego zaniechania bądź istotnego ograniczenia przez nią dotychczasowej działalności.

Pandemia SARS-CoV-2 oraz działania wojenne na Ukrainie nie mają istotnego wpływu na działalność operacyjną Spółki.

### **Perspektywy rozwoju**

Podobnie jak dotychczas głównym źródłem przychodów Spółki w kolejnych latach będzie rynek usług wykonawczych i utrzymaniowych świadczonych dla udziałowców. Konsekwentne umacnianie pozycji rynkowej NetWorkS! i osiągnięcie w tym obszarze, rok do roku, ponadprzeciętnych rezultatów umacniają Zarząd Spółki w decyzjach o dalszym rozwijaniu działalności w zakresie planowania, budowy, nadzoru, utrzymania i optymalizacji radiowych sieci dostępowych oraz usług konsultingowych, a także podejmowaniu działań, zmierzających do realizacji sprzedaży i poszerzania portfolio klientów w obszarze usług N!BoX. Profesjonalne usługi oferowane przez Spółkę będą wspierane przez specjalistyczne oprogramowanie, zaprojektowane i wykonane w ramach własnych zasobów informatycznych.

W obszarze działalności eksploatacyjnej strategia Spółki w dalszym ciągu zakłada utrzymanie silnej pozycji na rynku usług utrzymania radiowych sieci dostępowych i transmisyjnych oraz infrastruktury. W ramach utrzymania dotychczasowej pozycji rynkowej Spółka konsekwentnie zamierza:

- systematycznie podnosić jakość usług poprzez szkolenia pracowników oraz systematyczne wyposażanie jednostek serwisowych w nowoczesny sprzęt;
- pozyskać do utrzymania nowe obiekty dotychczas nie obsługiwane przez Spółkę oraz dostarczać nowe usługi związane z monitoringiem, zarządzaniem, utrzymaniem i eksploatacją infrastruktury;
- pozyskać nowe kontrakty w tym segmencie.

Spółka zamierza również rozszerzyć świadczenie usługi zdalnego nadzoru i zarządzania sieciami telekomunikacyjnymi oraz nadzoru środowiska technicznego na lokalizacjach. W tak określonym zakresie Spółka planuje pozyskać na rynku europejskim nowych odbiorców części usług związanych z codziennym funkcjonowaniem Centrum Utrzymania i Eksploatacji Sieci (OMC - *Operations & Maintenance Centre*) dla sieci dostępu radiowego RAN (*Radio Access Network*) oraz związanego z nim Systemu OSS (*Operations Support System*). Między innymi zamierza realizować usługi wsparcia dla działań związanych z integracją sieci dla każdej z technologii (2G, 3G, 4G, 5G, IOT), zarządzania parametrami, codzienną administracją Platformy OSS, zarządzanie konfiguracją, zarządzanie zmianami i zarządzanie incydentami zarówno dla sieci RAN jak i OSS. Głównymi odbiorcami usług będą tutaj spółki z Grupy Orange oraz Grupy Deutsche Telekom.

W obszarze wykonawstwa strategia zakłada dalszy udział w dużych projektach infrastrukturalnych realizowanych na potrzeby budowy radiowych sieci dostępowych oraz dalsze uzupełnianie kompleksowości swojej oferty o kolejne specjalistyczne usługi.

Spółka konsekwentnie kontynuuje rozwój produktu i usług w oparciu o rozwiązanie „N!BoX”, oferującego funkcjonalność w zakresie tzw. *smart metering*, tj. pozyskania i zarządzania informacją na temat parametrów środowiskowych stacji bazowych i innych obiektów sieciowych. W połączeniu z systemem Syntion i wypracowanymi wewnątrz firmy algorytmami AI Spółka może m.in. zarządzać wykorzystaniem energii elektrycznej na obsługiwanych lokalizacjach swoich klientów.

W listopadzie 2022 roku udziałowcy złożyli wniosek do UOKiK dotyczący rozszerzenia działalności Spółki. Zamierzona, dodatkowa działalność Spółki objęta wnioskiem koncentracyjnym polega na świadczeniu wybranych usług dla klientów instytucjonalnych i biznesowych:

- 1) Dostarczania usług i rozwiązań teleinformatycznych, oraz
- 2) Projektowania, budowy i utrzymywania bezprzewodowych sieci niepublicznych, oraz
- 3) Projektowania, budowy i utrzymywania sieci przewodowych.

W celu dostarczania usług najwyższej jakości Spółka systematycznie podnosi kwalifikacje pracowników oraz zapewnia im nowoczesne narzędzia i systemy.

Zarząd oczekuje, że w 2023 roku przychody ze sprzedaży osiągną wartość około 230 mln zł.

---

**Maciej Zengel**  
**Prezes Zarządu**

---

**Patryk Borkowski**  
**Członek Zarządu ds.**  
**Technicznych**