



GTS Poland **– stabilne przychody, znaczny wzrost EBITDA**

Warszawa, 26 lutego 2014 r. – GTS Poland, wiodący dostawca usług telekomunikacyjnych i centrum danych, należący do grupy GTS, podał nieaudytowane wyniki finansowe za rok 2013. W przeciwieństwie do trendu spadkowego na rynku telekomunikacyjnym, firma odnotowała wzrost zysku operacyjnego [EBITDA] i przychodów.

- **Przychody w 2013 roku wyniosły 479 mln PLN** i wzrosły o 1 mln PLN w stosunku do roku 2012.
- **EBITDA** wyniosła **145 mln PLN**, co stanowi wzrost o 6% w stosunku do roku poprzedniego.
- **Marża EBITDA** wyniosła **30%** i wzrosła o 1 p.p. w stosunku do 2012 roku.

„Kolejny rok z rzędu GTS Poland osiągnął wyjątkowo dobre wyniki finansowe. Prognozy rynkowe na 2013r. zakładały ujemną, -4%, dynamikę rynku telekomunikacyjnego¹. Tymczasem GTS Poland odnotował wzrost przychodów. Koncentracja na sprzedaży usług transmisji danych i data center zapewniła rozwój firmy, mimo spadku stawek MTR, które dotkliwie odczuli prawie wszyscy nasi konkurenci. Co więcej, istotnie poprawiliśmy rentowność biznesu, co potwierdza kilkuprocentowy wzrost zysku operacyjnego [EBITDA]”, powiedział **Piotr Sieluk, CEO GTS Poland**. „W 2014 roku, nasz model biznesowy nie ulegnie zmianie. Będziemy aktywnym graczem na rynku klientów biznesowych. Naszym celem jest utrzymanie tempa wzrostu firmy”, dodał **Piotr Sieluk**.

Grupa GTS Central Europe także ogłosiła nieaudytowane, skonsolidowane wyniki finansowe za rok 2013. Mimo osłabienia niektórych walut lokalnych, Grupa odnotowała najwyższy w historii zysk operacyjny [EBITDA] i przepływy pieniężne (cash flow). Szczegółowe dane przedstawiają się następująco:

- **Przychody wyniosły 376 mln euro**, co oznacza 2% spadek w porównaniu do roku ubiegłego;
- **EBITDA to 104 mln euro**, 2% wzrost w porównaniu do roku ubiegłego; marża EBITDA wyniosła 28%;
- **Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej** (EBITDA minus nakłady inwestycyjne) **wyniosły 54 mln euro**, 3% wzrost w porównaniu do roku ubiegłego; marża wyniosła 14%.

Główny cel GTS to rozwój produktów. Widoczny jest dwucyfrowy wzrost na usługach Ethernet, cloudowych i centrum danych. Natomiast spadek przychodów z usług głosowych i dostępu do Internetu spowodowany jest silną konkurencją cenową i zmianami regulacyjnymi. Wysoki standard obsługi Klientów i przejrzystość oferty cenowej zaowocowały wzrostem zainteresowania technologią Ethernet w kolejnych krajach. Dzięki platformom cloudowym dostępnym w regionie Europy Środkowo-Wschodniej, setki klientów korzystających z zasobów wirtualnych GTS, może rozwijać swoje firmy. Ujednolicone i elastyczne rozwiązania odpowiadające na potrzeby przedsiębiorstw,

¹ Raport Audytela, „Stan i perspektywy rozwoju rynku telekomunikacyjnego w Polsce do roku 2018”, edycja 2013.



Informacja prasowa

regionalny zasięg sieci telekomunikacyjnej oraz niestandardowe produkty, tworzą unikalną wartość dla klientów GTS.

W 2013 roku GTS zainwestował 50 mln euro w rozbudowę sieci telekomunikacyjnej. Dziennie, do sieci podłączanych było ponad pięć budynków. Ponadto, w oparciu o najnowocześniejszą technologię Cisco zbudowana została nowa sieć IP/ MPLS. Jest ona jedną z najwydajniejszych, skalowalnych sieci w Europie Środkowo-Wschodniej o najniższych opóźnieniach. Wszystkie centra danych należące do GTS uzyskały certyfikat ISO 27001.

"Na konkurencyjnym rynku, ciągle zyskujemy przewagę świadcząc usługi w oparciu o własną infrastrukturę telekomunikacyjną. Dzięki temu zapewniamy ich najwyższą jakość i dobre warunki cenowe. Z sukcesem zwiększamy nasze przychody ze sprzedaży coraz bardziej zaawansowanych rozwiązań ITC, coraz częściej wykorzystywanych w biznesie. Jestem dumny z naszych osiągnięć w 2013 roku. Są one efektem ciężkiej pracy wszystkich naszych pracowników", powiedział **Danny Bottoms, Prezes Zarządu Grupy GTS**.

Informacje o GTS

GTS Central Europe jest wiodącym dostawcą zintegrowanych usług telekomunikacyjnych w Europie Środkowo-Wschodniej. W Polsce spółką należącą do Grupy jest GTS Poland. GTS posiada własną infrastrukturę światłowodową i sieć centrów danych w całym regionie. W Czechach, Polsce, na Węgrzech, Słowacji i w Rumunii Grupa wykorzystuje infrastrukturę szkieletową i rozległe sieci lokalne oferując szerokie portfolio usług. GTS łącząc najnowocześniejszą technologię z unikalnymi możliwościami własnej sieci, dostarcza najwyższej jakości rozwiązania telekomunikacyjne dostosowane do potrzeb klientów, poczynając od podstawowych usług głosowych i transmisji danych po kompleksowe, wirtualne sieci prywatne i zarządzane usługi centrum danych. Dzięki bogatemu, niemal 20 letniemu doświadczeniu w prowadzeniu działalności na rynkach Europy Środkowo-Wschodniej, GTS dostarcza zaawansowane usługi dla 35 tysięcy klientów, przedsiębiorstw, jednostek administracji państwowej i operatorów telekomunikacyjnych. Więcej informacji na stronie www.gtsce.com.

Kontakty dla mediów:

GTS Poland – Elżbieta Pazgan-Smoter, elzbieta.pazgan@gtsce.com, +48 22 488 8080, +48 693 362 802

Cohn&Wolfe – Ludmiła Władyniak, ludmila.wladyniak@cohnwolfe.pl, +48 665 990 084